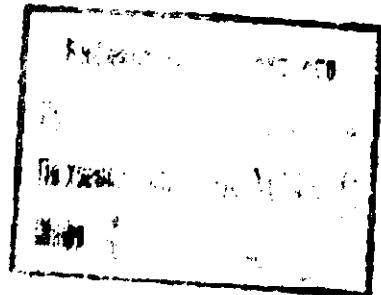


Людогубский А. Опыты сельскохозяйствической эпидемии  
и сельскохозяйственного стигибезе.  
(Слово ружеводство для крупныхъ хозяйствъ,  
землемѣстическихъ и ресурсныхъ учреждений и въ  
школьныхъ при землемѣстыхъ и училищныхъ  
учебныхъ заведеніяхъ.)  
Професор Петровскій  
Санкт-Петербургъ  
Академик А Людогубскій  
Санкт-Петербургъ 1875 г. 488 с.

Г

Какъ мало должна наука доставлять наслажденія такому человѣку, . . . . который свое время и силы тратитъ на мало пріятный трудъ отыскивать въ работахъ другихъ, нерѣдко стопившихъ большихъ успѣхъ и труда, несовершенства и слабыя стороны, свойственные каждому человѣческому дѣлу, и выставлять ихъ на показъ; у того, кто много работалъ, конечно, найдеть онъ и болѣе слабыхъ мѣсть, но вѣдь слава безошибочности, принадлежащая тому, кто не работаетъ, вовсе не видна.

«Ю. Любихъ. Химія въ приложеніи къ земледѣлію etc.» Перевод профессора Ильинкова. Изд. 1-е, стр. 18.



## ПРЕДИСЛОВИЕ.

1. Цель сочинения — дать книгу на русскомъ языке, несуществовавшую доселѣ, которая могла бы служить источникомъ изученія по возможности цѣльнаго круга знаній, относящихся къ экономической сторонѣ сельскохозяйственного производства и приобрѣтающихъ у насъ болѣе и болѣе возрастающее значение. Ближайшій интересъ книга должна иметь для: земледѣльческихъ среднихъ и высшихъ учебныхъ заведеній и образованныхъ практическихъ хозяевъ. Для земледѣльческихъ училищъ она, по всей вѣроятности, окажется несолько превышающею силы среднихъ учениковъ, для студентовъ же высшихъ заведеній, напротивъ, будетъ несолько недостаточна (между прочимъ потому, что изъ сочиненія исключены: указаніе литературы и цѣлыи отдѣлъ «сельскохозяйственной политики»). Поэтому, употребленіе книги въ учебныхъ заведеніяхъ потребуетъ въ первомъ случаѣ регулированія со стороны преподавателя, а во второмъ — со стороны профессора. Насколько же объемъ и изложеніе окажутся слишкомъ серьезными, или популярными, для хозяевъ, это можетъ решить только опытъ, ибо для уровня подготовки отдельныхъ хозяевъ не существуетъ никакой средней нормы. Что же касается до существа свѣдѣній, изложенныхъ въ книгѣ, то они равнѣе необходимы: для ученика, студента и хозяина.

2. Соотношеніе частей сочиненія. I Политическая Экономія. Между всѣми экономическими факторами, на формы сельского хозяйства оказываютъ господствующее влияніе четыре момента: 1) цѣны составныхъ частей валового дохода, 2) рента, 3) пропентъ и 4) рабо-

чая плата. Законы, управляющие комбинациями этих величинъ, настолько тѣсно связаны съ другими экономическими явлениями, что они не могутъ быть, такъ сказать, вырваны изъ общаго строя экономической науки и изображены ясно въ отдельномъ изложеніи. Этюю причиной обусловилась необходимость сохранять въ руководствѣ краткій оставъ теоретической части Политической Экономіи, давая нѣсколько большее развитіе предметамъ ближайшаго интереса для послѣдующихъ частей предмета. II Сельскохозяйственная Экономія (собственно) имѣеть практическою цѣлью — развить логику изучающаго предметъ въ пониманіи временныхъ и мѣстныхъ условий хозяйства и дать упражненіе для способности принародляться къ немъ въ конкретныхъ случаяхъ практической дѣятельности. Въ этомъ случаѣ, въ предлагаемомъ сочиненіи сдѣлано отступленіе отъ обычнаго способа изложения германскихъ и французскихъ руководствъ, гдѣ Сельскохозяйственная Экономія излагается всегда раствореною въ «Организаціи хозяйства». Причина, побудившая автора къ раздѣлению этихъ двухъ предметовъ, заключается въ разницѣ обстановки западнаго и русскаго хозяйства. Въ первомъ уже вполнѣ утвердилось *денежное* (а въ Англіи — даже *кредитное*) хозяйство, успѣла сложиться традиція прошлаго, вслѣдствіе давнаго уничтоженія крѣпостнаго труда, всѣ отношенія опредѣлены и будущее имѣеть ясный исходъ изъ современнаго порядка. Въ нашемъ хозяйстве, напротивъ, ведется еще на половину *натуральное* хозяйство (обработка исполу, въ обмѣнъ труда за съемку земли?), прошедшее не даетъ никакихъ опредѣленныхъ уроковъ, а будущее, вслѣдствіе быстраго движенія нашей экономической жизни въ послѣднее время (желѣзныя дороги, особенно на югѣ?), болѣе, нежели гдѣ-либо представляетъ *tabula rasa*, въ которую хозяину предстоитъ повсюду вносить *самостоятельно* наиболѣе рациональную форму хозяйства. При такомъ различіи общихъ историческихъ условий, изложеніе Сельскохозяйственной Экономіи нѣмецкимъ, или французскимъ писателемъ можетъ относиться *непосредственнѣе* къ вопросамъ практическаго хозяйства и не требуетъ столь обобщенной формы, которая прията по необходимости въ настоящемъ руководствѣ. Но именно это обстоятельство и дѣлаетъ иностранные курсы (*Economie rurale*, *Betriebslehre*, *Betriebsorganisation*), почти совершенно непригодными для Россіи, такъ какъ почти все они имѣютъ *местный* характеръ и мѣстный интересъ. III. Организація хозяйства въ руководствѣ представляетъ собою мотивированный организаціонный планъ объективного импія, имѣющій цѣлью — служить схемою для логики организатора и путеводною птицю

при разработкѣ плана устройства импія. IV. Счетоводство содержитъ въ себѣ основанія для контроля самаго себя — организатора-хозяина относительно: 1) правильности пониманія мѣстныхъ условий, въ которыхъ находится импіе, и 2) умѣнія организовать хозяйство.

3. Отношеніе автора къ изложению и источникамъ. I. Политическая Экономія, занимая всего 76 стр., конечно не можетъ быть приписана автору, какъ оригинальное сочиненіе, представляющее что-либо неизвѣданное прежде. Самостоятельная работа автора въ этомъ отдѣлѣ заключалась главнымъ образомъ въ изложеніи, именно, требовалось: 1) выбрать изъ всего объема Политической Экономіи лишь несредственно-необходимое для пониманія послѣдующихъ частей книги; 2) выбрать только несомнѣнно-вѣрное; 3) сжать избранный материалъ въ маломъ объемѣ, и 4) сохранить при всемъ томъ логику, связывающую части, и доступность пониманія. Изложенные въ этомъ отдѣлѣ законы имѣютъ мѣсто лишь при современному строю общества, представлявшемъ основную посылку, отъ которой отправлялся авторъ. Ему извѣстно, что такой взглядъ признается до нѣкоторой степени узкимъ и допускаетъ возраженія. Но ни объемъ, ни характеръ, ни назначеніе сочиненія, не соответствуютъ иной точкѣ отправленія. Въ основаніи послѣдней лежать три положенія: 1) существование въ странѣ неограниченаго права собственности, 2) свободнаго труда и 3) неограниченной конкуренціи на рынкѣ. Главными источниками для составленія этого отдѣла служили курсы: Милля, Рошера, Рау, Монгольда и др. II. Сельскохозяйственная Экономія. Основная мысль, проникающая этотъ отдѣлъ, заключается въ историческомъ и географическомъ разсмотрѣніи одновременного вліянія на формы хозяйства двухъ крупныхъ моментовъ: А) естественно-историческаго (истощеніе почвы культурою) и Б) экономического (подъ которымъ разумѣется отношеніе — рентъ: рабочей платѣ: росту: цѣнѣ продуктовъ). Такъ какъ авторъ не встрѣчалъ въ литературѣ попытки къ разработкѣ предмета въ такомъ направлѣніи, то онъ считаетъ отвѣтственнымъ за этотъ отдѣлъ почти исключительно себя, какъ относительно плана и основныхъ положеній, такъ и относительно изложения. III. Организація хозяйства. Въ этомъ отдѣлѣ авторомъ заимствованы у Каммерса (*Betriebsorganisation*): 1) задача, 2) весь *главный* планъ изложения и 3) значительное количество материала въ главахъ III (скотоводства), VI (организаціи продуктовъ и материаловъ), VII (организаціи капиталовъ) и VIII. Но, разматривая предметъ въ цѣломъ, авторъ не могъ следовать за Каммерсомъ,

какъ въ основахъ этого отдѣла, такъ и въ детальной разработкѣ каждой главы (особенно въ главахъ II, IV и V), что условливалось необходи́мостью провести черезъ весь курсъ примѣненіе принциповъ, изложенныхъ въ Сельскохозяйственной Экономії, о которыхъ совершенно умалчиваются въ книгѣ Каммерса, такъ какъ она, подобно другимъ германскимъ руководствамъ, имѣетъ мѣстный характеръ. Другими источниками для данного отдѣла служили руководства: Шверца, Ивейцера, Шабера, Герица, Вальца, Бирнбаума, Гаспарона, Гёзэ и периодическая литература. Всѣ разсѣянія въ отдѣлѣ Организаціи числовые примеры импюютъ назначеніе исключительно методологическое, указывающее способы вычисления и моменты, которые должны быть вычи-слены. При такомъ характерѣ примѣровъ, заключающіяся въ нихъ цифры не имѣютъ большаго значенія и должны интересовать читателя не фактическимъ, но методологическимъ ихъ содержаніемъ. IV. *Отдѣлъ счетоводства.* Формальная часть этого отдѣла изложена, примѣняясь къ системѣ, весьма сходной, принятой въ большинствѣ германскихъ руководствъ: Шмидта, Гольца, Кремера, Вернера, Липпе-Вейссенфельса, Шульце и др. Но при изложении *сущности счетоводства*, заключенной въ главѣ обѣ «основаніяхъ» его (особенно въ вопросѣ объ оценкахъ), авторъ не могъ руководиться никакимъ другимъ писателемъ, ибо долженъ былъ подчинить задачу счетоводства задачамъ Сельскохозяйственной Экономіи и Организаціи. Согласно такому взгляду, авторъ долженъ быть выработанъ и свою схему для Главной Клиги, которую заключается счетоводство, а вмѣсть съ тѣмъ и предлагаемое сочиненіе.

#### *Авторъ.*

## ЧАСТЬ ПЕРВАЯ — ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ.

### ОТДѢЛЪ I. — ПОЛИТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМІЯ.

#### ВВЕДЕНИЕ.

##### Основные понятия.

###### 1. Потребности.

Человѣкъ, въ силу данныхъ ему отъ природы свойствъ, имѣетъ различныя потребности, отъ удовлетворенія которыхъ зависитъ поддержание его жизни, благосостояніе и счастіе. Тѣ изъ потребностей, безъ удовлетворенія которыхъ невозможно существование, называются необходимыми (пища, одежда, жилье, тепло), всѣ же другія — свободными; первыя ограничены природою человѣка, между тѣмъ какъ вторыя безграничны. Родъ и размѣръ тѣхъ и другихъ потребностей опредѣляются: окружающею человѣка природою<sup>1</sup>), степенью образованія<sup>2</sup>), возрастомъ, поломъ, родомъ занятій, здоровьемъ, привычками и проч.

Примѣчанія. а) Въ суроюль считать потребности въ пище, одежду и жилищахъ другія, нежели тѣ упомянуты или выражены.

б) Древніе Римляне и Греки употребляли только несанитарные солнечные и водяные часы; замаячные часы появившись съ 1500 гг.; еще 100 лѣтъ тому назадъ такие часы употреблялись только богатыми людьми и считались роскошью, между тѣмъ какъ теперь они становятся болѣе и болѣе предметомъ необходимости для среднихъ и даже низшихъ классовъ общества.

###### 2. Доброе или благо.

Доброе или благомъ называется все то, что приноситъ годій для удовлетворенія человѣческихъ потребностей. Создавателю для того, чтобы какой либо предметъ стать благомъ, необходимы три

условия: 1) существование потребности человека, которую предметъ можетъ удовлетворять<sup>4</sup>), 2) способность предмета къ удовлетворенію потребности<sup>5</sup>), и 3) признаніе этой способности за предметомъ чрезъ открытие или изобрѣтеніе<sup>6</sup>).

**Примѣчанія.** а) Табакъ сталъ извѣстенъ въ Европѣ вскорѣ постѣ открытия Америки, но куреніе его началось въ Англіи въ XVI, а на континентѣ въ XVII столѣтіи. Только съ этого времени онъ сдѣдался добромъ.

б) Между XIII—XIV столѣт. въ Европѣ производилось обширное воздѣльваніе вайды для добыванія синей краски; но съ 1570-хъ годовъ начался ввозъ въ Европу индиго, которое служитъ для той же цѣли съ большимъ удобствомъ. Вслѣдствіе этого, воздѣльваніе вайды сократилось до того, что въ половинахъ XVIII столѣтія этою культурой въ Германіи занималась всего 9 деревень. Вайда перестала быть добромъ, вслѣдствіе меньшей способности удовлетворять потребность въ синей краскѣ сравнительно съ индиго.

в) Картофель былъ открытъ европейцами въ Америкѣ въ половинѣ XVI столѣтія и тогда же перевезенъ въ Европу, но почти въ теченіе 100 лѣтъ его не употребляли въ пищу, полагая вреднымъ для здоровья. Съдовательно до 1700 гг. это растеніе не было благомъ потому, что его способность служить въ пищу не была признана людьми, хотя существовала потребность въ пищѣ и способность картофеля служить для этой цѣли.—Способность подсолнечника для добыванія масла открыта въ Россіи только въ 1840 г. и съ этого времени подсолнечникъ сталъ благомъ, какъ масличное растеніе.

Всѣ виды добра могутъ быть раздѣлены: 1) по роду ихъ: на личные и вещественные блага. Первые состоятъ въ личныхъ свойствахъ и способностяхъ людей, каковы: искусство, знаніе и проч. Вторые обнимаютъ собою всѣ движимыя и недвижимыя предметы, находящіеся въ человѣка. 2) По количеству, предлежащему относительно потребности людей, блага раздѣляются: на свободные и хозяйственныя. Къ свободнымъ принадлежать, какъ находящіяся въ безмѣрномъ количествѣ, каковы солнечный свѣтъ, воздухъ, такъ и тѣ блага, которыхъ количество хотя и ограничено вообще, но временно или местно находится въ слишкомъ большомъ избыткѣ относительно существующей величины потребности людей; такъ, напр., земля, лѣсъ въ мало-населенной странѣ могутъ въ теченіе извѣстнаго времени быть свободными благами. Хозяйственными благами мы называемъ всѣ виды добра, находящіеся относительно потребности въ ограниченномъ количествѣ. Свободные блага не могутъ быть предметомъ собственности, такъ какъ каждый можетъ пользоваться ими въ произвольномъ количе-

ствѣ; напротивъ, хозяйственныя блага всегда присвоются людьми въ собственность, потому что каждый желаетъ располагать по своей волѣ всѣми предметами, которыми удовлетворяются его потребности.

Такъ какъ количество хозяйственныхъ благъ ограничено, и при томъ все они находятся во владѣніи у кого либо, то человѣкъ не можетъ приобрѣтать ихъ безъ труда и въ произвольномъ количествѣ. Всѣ хозяйственныя блага добываются человѣкомъ двумя путями: 1) или посредствомъ труда, направляемаго прямо на произведеніе потребного предмета, 2) или же посредствомъ мыны съ другими лицами на продукты своего труда, причемъ каждая изъ меняющихся сторонъ приобрѣтаетъ потребныя для себя блага.

### 3. Мѣна и обращеніе.

Главныя причины, побуждающія людей къ взаимной менѣѣ продуктами своего труда, состоятъ въ: 1) неравенствѣ способностей отдѣльныхъ людей, почему разныя лица обладаютъ большимъ искусствомъ въ произведеніи однихъ предметовъ, нежели другихъ и 2) въ различіи самыхъ потребностей, которыми обладаютъ разныя лица и классы общества, почему каждый получаетъ возможность промышливать пе-нужные для него продукты своего, на нужные ему продукты чужаго, труда. Съ развитіемъ народной жизни и особенно успѣховъ образованія, возрастаетъ дѣйствіе обѣихъ причинъ, почему обмѣнъ становится все оживленѣе и обширнѣе по своимъ размѣрамъ.

Вслѣдствіе необходимости и развитія обмѣна, между людьми мало по малу возникаютъ постоянныя правильныя мѣновыя сношенія, которые составляютъ то, что называется *обращеніемъ*. Чѣмъ болѣе развито послѣднее, тѣмъ чаще сталкиваются люди между собою, тѣмъ становятся они зависимы другъ отъ друга, тѣмъ болѣе развивается общественная жизнь.

Область, въ которой можно разсчитывать на вѣрный обмѣнъ какого-либо вида предметовъ, называется *рынкомъ* для послѣдняго.

Предметомъ мѣны и обращенія могутъ быть только хозяйственныя блага, т. е. добываемыя при помощи труда.

### 4. Цѣнность, цѣна, деньги.

При каждомъ обмѣнѣ хозяйственныхъ благъ необходимъ масштабъ, по которому они могутъ быть сравниваемы между собою.

Такимъ масштабомъ служить *цѣнность*, придаваемая человѣкомъ предмету.

Смотря по цѣли, для которой оцѣнивается предметъ, различаютъ:

потребительную и мѣновую цѣнность. Первая относится къ предметамъ, назначеннymъ къ прямому употреблению, а вторая къ предметамъ, назначеннymъ для мѣны.

*Потребительную цѣнность* называется значеніе, которымъ обладаетъ предметъ для непосредственного употребления. Эта цѣнность тѣмъ выше, чѣмъ способнѣе предметъ для удовлетворенія потребности, а съ другой стороны — чѣмъ важнѣе удовлетворяемая потребность человѣка.

Подъ именемъ *мѣновой цѣнности* подразумѣвается значеніе предмета для мѣны на другія блага. Мѣновую цѣнность могутъ имѣть только тѣ блага, которыя: 1) обладаютъ потребительной цѣнностью, такъ какъ нельзѧ мѣнять на что либо предметы, негодные для употребленія; 2) которыхъ въ тоже время способны къ мѣнѣ по своей природѣ и 3) которыхъ пригомъ добываются при помощи труда, т. е. мѣновую, имѣютъ въ тоже время и потребительную цѣнность, по пе-  
цѣнность.<sup>\*)</sup>

*Примѣчаніе.* а) Такъ, напр., вдали отъ большихъ городовъ и вообще въ провинціи нельзѧ нынѣ потребительную, но не совсѣмъ мѣновую цѣнность, по невозможности перевозки на значительныя расстоянія, следовательно — по неспособности къ мѣнѣ. Тоже относится къ золоту и часто къ королеводинымъ растеніямъ и сѣлу. Всѣ эти блага, какъ напр. воздухъ, не имѣютъ мѣновой цѣнности, потому что добываются безъ труда, но обладаютъ всѣма частыя въсемъ потребительной цѣнностью.

Мѣновая цѣнность блага тѣмъ выше, чѣмъ: 1) выше его потребительная цѣнность и 2) чѣмъ больше требуется труда для его добыванія (по трудности добыванія, или по рѣдкости.)

Мѣновая цѣнность блага, выраженная въ какой-либо единицѣ измѣрѣнія количества другого блага, которое можетъ быть получено въ обмѣнъ на первое, называется *цѣнною единицей* блага.

Чтобы получить возможность сравнивать мѣновую цѣнность всѣхъ благъ, необходимо выражать ее количествомъ доказанного въ общемъ какого-либо одного и того же блага, служащаго общей единицей измѣрѣнія. Благо, служащее масштабомъ для измѣрения мѣновой цѣнности всѣхъ другихъ благъ, называется *единицами*.

## 5. Имущество.

Совокупность вещественныхъ благъ, составляющихъ собою чисть лѣса, обществъ или государства, называется именемъ

имуществомъ. Большое количество имущества, особенно въ сравненіи съ имуществомъ подобныхъ другихъ, называется *богатствомъ*. Масштабомъ для измѣрения величины имущества употребляютъ: 1) мѣновую цѣнность имущества, когда разматриваются владѣющее лицо находящимся въ правильныхъ мѣновыхъ соотношеніяхъ съ другими лицами, и 2) потребительную цѣнность, если владѣющее лицо разматривается по отношению къ самому себѣ и изолировано отъ другихъ. Первый способъ оцѣнки имѣеть мѣсто относительно имущества частныхъ лицъ, а второй — въ приложеніи ко всему народному хозяйству, такъ какъ въ послѣднемъ находятся многія составные части, не имѣющія мѣновой, но обладающей высокою потребительной цѣнностью, какъ напр. большие водные пути, гавани, климатъ, и т. п.

## 6. Хозяйство и его виды.

При удовлетвореніи своихъ потребностей люди постоянно потребляютъ свое имущество, которое, во избѣжаніе нужды, должно воспроизводиться вновь, что достигается посредствомъ хозяйственной дѣятельности. Слѣдовательно, *хозяйствомъ* мы можемъ называть непрерывную дѣятельность людей для произведенія имущества и пользованія имъ. Предметомъ этой дѣятельности служатъ только хозяйственныя блага, которыя, смотря по назначенію въ хозяйстѣ, раздѣляются на: 1) *средства потребленія*, если они назначены для непосредственнаго употребленія человѣкомъ, и 2) *средства производства*, если имѣютъ назначеніемъ производить новое имущество. Одни предметы служатъ только для первой цѣли (напр. сшитое платье), другіе только для второй (земледѣльческія орудія), наконецъ треты могутъ служить для обѣихъ цѣлей (напр. хлѣбъ, употребляемый въ пищу и на семяя).

Каждое самостоятельное хозяйство, по роду своей дѣятельности, имѣеть двѣ стороны: *производящую*, направленную на производство нового имущества, и *потребляющую*, задача которой состоять въ установлениіе правильного удовлетворенія потребностей при потреблении произведенаго имущества.

Имѣя въ виду производящую сторону дѣятельности хозяйствъ, ихъ можно раздѣлить на слѣдующія 4 категории, отличающіяся родомъ предметовъ, составляющихъ цѣль хозяйственной дѣятельности:

1) Хозяйства, занимающіяся добываніемъ сырыхъ продуктовъ. Сюда относятся: охота, рыболовство, горнозаводское дѣло и сельское хозяйство со всѣми его отраслями. Совокупность всѣхъ видовъ хозяйствъ этого рода называются *добычающею промышленностью*.

2) Хозяйства, перерабатывающія сырые продукты, доставляемые

добывающею промышленностью, въ обработанные фабрикаты (хлѣбъ въ муку, шерсть въ сукно и пр.). Совокупность хозяйствъ этого рода называется *обработывающей промышленностью*, которая, смотря по размѣрамъ и способу производства, распадается на: а) *ремесленную*—съ производствомъ въ маломъ видѣ и преимущественно при посредствѣ ручной работы и б)  *заводскую и фабрічную*—съ производствомъ въ большомъ видѣ при преобладаніи работы машинной.

3) Хозяйства, занятія передвиженіемъ всѣхъ продуктовъ хозяйствъ первыхъ двухъ видовъ изъ рукъ въ руки: отъ производителей къ потребителямъ, изъ городовъ въ провинцію и обратно, изъ одной страны въ другую. Совокупность хозяйствъ этой категоріи называется *торговою промышленностью* или *торговлею*. По размѣрамъ производства, хозяйства этого вида раздѣляются на: а)  *крупную* или *оптовую* и б) *мелкую* или *розничную* торговлю. По мѣсту передвиженія продуктовъ, на: а) *внутреннюю*, производящуюся въ одной и той же странѣ, и б) *внѣшнюю*, занятую передвиженіемъ продуктовъ изъ одной страны въ другую. Внѣшняя торговля въ свою очередь распадается на: 1) *своznую*, предметомъ которой служитъ ввозъ въ свою страну иностраннѣхъ продуктовъ, 2) *вывозную*, занятую вывозомъ отечественныхъ продуктовъ за границу и 3) *перевозочную* или *транзитную*, предметомъ которой служитъ перевозка, чрезъ свою страну, иностраннѣхъ продуктовъ изъ одной чужой страны въ другую.

4) Къ четвертой категоріи хозяйствъ мы относимъ всѣ виды хозяйственной дѣятельности людей, направленные на добываніе имущества посредствомъ личныхъ и нематериальныхъ благъ. Сюда относятся: всѣ виды личныхъ услугъ, дѣятельность чиновниковъ, врачей, преподавателей, судей, солдатъ, художниковъ, литераторовъ и т. п.

## *7. Народное хозяйство, наука о немъ и ея разделеніе.*

Каждый человѣкъ, удовлетворяющій свои потребности самостоительно, долженъ вести какое либо хозяйство. Поэтому, въ государствѣ находится столько же отдельныхъ хозяйствъ, сколько имѣется въ немъ самостоятельныхъ лицъ, ассоціаций, обществъ и учрежденій. Всѣ эти отдельныя хозяйства, однако, тѣсно соединены между собою постоянной мѣновымъ обращеніемъ, въ разныхъ отрасляхъ дѣлаютъ другъ друга и въ своемъ взаимодѣйствіи образуютъ между различно раздѣленную хозяйственную жизнь народа. Совокупная хозяйственная дѣятельность народа, вытекающая передъ нами, въ此刻е выписанной связи между хозяйствами, какъ нечто — органическое, составляеть то, что называется *народнымъ хозяйствомъ*.

Явленія, которыя мы наблюдаемъ въ народномъ хозяйстве, могутъ быть всегда приведены къ известнымъ причинамъ. Такимъ путемъ получаются *законы* народного хозяйства, въ которыхъ высказывается, что известная причина должна производить известное дѣйствіе (напр. обильный урожай понижаетъ цѣну хлѣба, отдаленная перевозка хлѣба возвышаетъ цѣну его и т. п.). Но весьма часто одно и то же явленіе производится не одною, а многими причинами, частію помогающими, частію противодѣйствующими другъ другу, почему дѣйствіе каждой изъ нихъ въ отдельности является болѣе или менѣе затмненнымъ и не яснымъ. Поэтому, каждый данный законъ народного хозяйства сираведливъ лишь при предположеніи, что дѣйствію его не препятствуютъ никакія постороннія причины, исключая той, которая относится къ высказываемому закону. Такъ какъ въ жизни мы встрѣчаемъ такое изолированное дѣйствіе одной причины весьма рѣдко, то изучая законы народного хозяйства не слѣдуетъ забывать, что при перенесеніи ихъ на дѣйствительность, въ практику, большая часть ихъ допускаютъ множество исключений и являются не болѣе, какъ *правилами*.<sup>3)</sup>

Примѣчаніе. а) Такъ, напр., хотя высказанный выше законъ пониженія цѣны хлѣба отъ обильного урожая совершенно сираведливъ, но въ дѣйствительности случается, что такого пониженія можетъ и не быть, вслѣдствіе опасности предстоящей войны, склонъ отомъ хлѣба спекулянтами и пр.

*Наука о народномъ хозяйстве, или политическая экономія*, имѣть предметомъ изученіе основныхъ законовъ народного хозяйства. Польза изученія ихъ вытекаетъ изъ того, что мы не въ состояніи измѣнить экономические законы, но должны приспособить къ имъ свою хозяйственную дѣятельность, что можетъ быть достигнуто не иначе, какъ при посредствѣ знанія этихъ законовъ, или, что тоже,—посредствомъ знанія причинъ, производящихъ экономическія явленія, сущности этихъ послѣднихъ и послѣдствій, которымъ они ведутъ за собою. Политическая экономія распадается, по содержанию своему, на слѣдующія части:

1) Ученіе о *производствѣ*, или о томъ, какимъ образомъ создается и воспроизводится народное имущество.

2) Ученіе объ *обменѣ*, какъ процессѣ, посредствомъ которого производимое имущество переходитъ изъ однихъ рукъ въ другие.

3) Ученіе о *распределеніи* имущества между различными классами общества, и

4) Ученіе о *потреблении*, или объ употребленіи народомъ созданнаго имущества.

Всѣ названные части науки занимаютъ исключительно всещ-

ственными благами, не касаясь духовной стороны человека и нематериальных благ, экономическое изобретение которых еще не доступно по недостатку требуемого для этого материала.

## ЧАСТЬ I.

### Производство добра (ценностей).

Производством называется добывание хозяйственныхъ благъ при содѣствіи человѣка, или — что тоже — добывание новыхъ цѣнностей. Необходимость его основана на томъ, что природа, сама по-себѣ, не удовлетворяетъ человѣческія потребности въ достаточной мѣрѣ. Задача производства состоитъ въ добываніи возможно большаго количества продукта съ наименьшою затратою труда человѣка и находящихся на лицо хозяйственныхъ благъ. Отсюда, мы можемъ рассматривать производство какъ мѣну, въ которой затрачиваемый трудъ и вещественный блага имаются на продуктъ производства. Такъ какъ единственнымъ масштабомъ для сравненія благъ служитъ цѣнность ихъ, то производство можетъ считаться въ хозяйственномъ отношеніи выгоднымъ лишь въ томъ случаѣ, если цѣнность продукта выше цѣнности употребленныхъ на производство его труда и вещественныхъ благъ.

Производство приводится въ дѣйствіе посредствомъ человѣческаго труда, природы и капитала, составляющаго собою сумму добытыхъ прежде хозяйственныхъ благъ. Во всякомъ производствѣ требуется непремѣнно содѣствіе всѣхъ трехъ названныхъ дѣятелей; поэтому, природу, трудъ и капиталъ называютъ: производительными силами, средствами, орудіями, или факторами производства.

### Производительные силы.

#### 1. Природа.

Человѣкъ не можетъ создавать ни новой матеріи, ни присущихъ ей силь. Природа доставляетъ производству въ своею венцестѣ — матеріалы, а въ своихъ силахъ — вспомогательныя средства, которыя приводятся въ дѣйствіе трудомъ человѣка. Экономическое значение отдельныхъ даровъ и силъ природы весьма различно, смотря:

1) по тому, служить ли они для прямаго удовлетворенія человѣческихъ потребностей, или же только доставляютъ полезныя орудія для производства.<sup>2)</sup>

2) находятся ли они въ неистощимомъ количествѣ, или же исконично ограничено;<sup>3)</sup> и

3) способны ли они иметь мѣновую, или же одну только потребительную цѣнность.<sup>4)</sup>

Примѣчанія. а) Продѣлы употребляются непосредственно; желѣзная руда, каменный уголь, судоходная юбка — суть орудія производства.

б) Къ неистощимымъ дарамъ природы относятся: светъ, воздухъ, кислородъ его, разныя силы: электричества, теплоты, сѣменія, тѣжести и пр. Къ истощимымъ относятся:скопаемые минералы, дикия животныя и растенія, а также некоторые дары природы, соединенные съ землею, какъ напр. питательныя вещества почвы.

в) Неспособны иметь мѣновую цѣнность всѣ дары природы, находящіеся въ неистощимомъ количествѣ относительно потребности людей. Всѣ же источники имеютъ мѣновую цѣнность и составляютъ предметъ частной собственности.

Между всѣми свойствами природы, на народное хозяйство цѣлой страны оказываютъ наиболѣе сильное влияніе: климатъ, почва и распределеніе воды.

Климатъ вліяетъ съ одной стороны тѣмъ, что побуждаетъ человѣка къ болѣйшей или меньшей дѣятельности, опредѣляя величину многихъ его потребностей, а съ другой — тѣмъ, что отъ него зависитъ возможность и большая или меньшая успѣшность веденія различныхъ производствъ.<sup>5)</sup>

Примѣчаніе. а) Болѣе важныя стороны вліянія климата состоятъ въ: 1) возможности культуры тѣхъ или другихъ растеній, 2) величинѣ и числу получаемыхъ въ теченіе года урожаевъ, 3) болѣе или менѣе равножѣрномъ распределеніи земледѣльческихъ работъ въ теченіи года, 4) величинѣ запасовъ пищи и корма, которые должны быть собраны для зимы, 5) продолжительности судоходства по рекамъ, 6) величинѣ издержекъ на болѣе или менѣе солидныя постройки домовъ и скотинъ дворовъ, на отопленіе, одѣждѣ, 7) накопецъ въ томъ, въ теченіе какого периода сельское населеніе занято сельскохозяйственными работами; во время продолжительной зими оно по необходимости должно обращать свой трудъ на обрабатывающую промышленность.

Почва, въ общирномъ смыслѣ этого слова, оказываетъ не менѣе сильное влияніе на народное хозяйство, доставляя почти весь матеріалъ, на который работаетъ трудъ человѣка.<sup>6)</sup>

Примѣчаніе. а) Цѣнствѣ почвы проявляется въ слѣдующихъ главнейшихъ свойствахъ ея: 1) въ очертаніи поверхности и гран-

цахъ ея: континентъ, полуостровъ, островъ и проч.; 2) длины береговыхъ приморскихъ границъ, 3) возвышения надъ уровнемъ моря, 4) орографическое очертаніе поверхности: страны равнинныя, горныя, холмистыя; 5) отношеніи земель удобныхъ и неудобныхъ для воздѣлыванія, 6) присутствіи или отсутствіи въ недрахъ земли минеральныхъ богатствъ, 7) въ естественномъ плодородіи почвы подъ культурою, 8) въ отсутствіи вредныхъ свойствъ для здоровья.

*Воды* и распределеніе ихъ дѣйствуютъ на народное хозяйство въ слѣдующихъ направленияхъ: 1) доставляя воду, какъ необходимое условіе для жизни, 2) доставляя разные полезные предметы, добываемые изъ живущихъ въ водѣ растеній, животныхъ и растворенныхъ въ ней минеральныхъ веществъ, 3) воды доставляютъ значительную движущую силу и служить съ наибольшою выгодою для передвиженія тяжелыхъ грузовъ, 4) наконецъ, распределеніе водъ опредѣляетъ влажность климата и почвы, а следовательно и величину урожаевъ.

## 2. Трудъ.

Трудомъ называется дѣятельность человѣка, сопряженная съ большими или меньшими усилиями и направленная къ достижению полезной, лежащей въ человѣка, хозяйственной цѣли. Безъ труда не можетъ быть произведено ничего и потому богатство народа зависитъ отъ труда всѣхъ, составляющихъ его, людей.

*Виды труда* могутъ быть раздѣлены на слѣдующія категоріи: 1) открытія и изобрѣтенія, 2) завладѣніе даровыми произведеніями природы, какъ напр. дикими животными, растеніями, 3) добываніе сырого матеріала — въ сельскомъ хозяйстваѣ, 4) обработка сырого матеріала — въ ремеслахъ и фабрикахъ, 5) передвиженіе вещества изъ рукъ въ руки и 6) личныя услуги — во всѣхъ видахъ дѣятельности, направленной на произведеніе новшественныхъ благъ.

### Условія производительности труда.

Подъ именемъ производительности труда должно понимать величина результата, или продукта, получасаго въ производствеъ на единицу затрачиваемаго труда одного и того же рода. Главныя условия производительности труда заключаются въ:

1) *Охота къ труду*, величина которой зависитъ отъ другихъ условій: размѣровъ потребностей человѣка и отъ того, въ какой мѣрѣ и насколько онъ обеспеченъ въ томъ, что можетъ изгѣтиться самъ и пользоваться плодами своего труда (объ).<sup>1)</sup>

Примѣчаніе. а) Чѣмъ выше потребности человѣка и чѣмъ болѣе онъ пользуется плодами своего труда, тѣмъ болѣе его желаніе работать. Этимъ объясняется лѣнность необразованныхъ народовъ и низшихъ классовъ общества, съ одной стороны, и лѣнность рабовъ, крестьянъ и поденщиковъ, сравнительно съ людьми свободными, рабочими издѣльными и рабочими, вознаграждаемыми изъ доли дохода, — съ другой.

2) *Рабочая сила* отдельныхъ людей и всего народа — составляетъ второе важное условіе производительности труда. Рабочая сила отдельныхъ людей зависитъ отъ физической природы ихъ, искусства и навыка въ исполненіи работы, образования и въ особенности — отъ воспитаніи въ теченіи долгаго времени привычки работать. Рабочая сила всего народа опредѣляется: его многочисленностью и составомъ населенія. Въ послѣднемъ отношеніи особенно важно отношеніе числа собственно рабочихъ людей въ народѣ къ остальному населенію; болѣе всего рабочей силы у мужчинъ между 25 и 45 годами; следовательно, чѣмъ больше процентъ населения такого возраста, тѣмъ выгоднѣе поставление народа въ отношеніи къ труду. Замѣчательно, что наиболѣе образованные народы имѣютъ относительно и большее число взрослого населения.

3) *Раздѣленіе и соединеніе труда* — представляетъ важнейшее условіе его производительности, потому что болѣе другихъ находится въ волѣ человѣка и наиболѣе влияетъ на величину добываемаго продукта.

*Раздѣленіемъ труда* называется такое сотрудничество людей, при которомъ они помогаютъ другъ другу въ достижениѣ общаго результата, занимаясь каждый различно, но, по возможности, однобразною работой. Раздѣленіе труда распадается на *простое* и *сложное*. Простымъ — называется распредѣленіе между разными лицами отдельныхъ операций, составляющихъ въ суммѣ одно и тоже производство.<sup>2)</sup> Сложнымъ — называется распредѣленіе труда между людьми, вѣдомствѣ занятія ихъ въ разныхъ производствахъ.<sup>3)</sup>

Примѣчанія. а) Прощесть выѣзки булавокъ распадается на 18 операций: одинъ человѣкъ тянетъ проволоку, другой прямитъ ее, третій рѣжетъ, четвертый заостряетъ и т. д.; при такомъ раздѣленіи труда, на одного рабочаго выѣзывается въ день до 5 тысячъ булавокъ; если бы рабочий занять бѣлье всѣхъ операций, онъ не сдѣлалъ бы и 20 булавокъ. Въ этомъ причины мы видимъ простое раздѣленіе труда.

б) Напр., когда известное число людей соединяютъ свой трудъ, чтобы привести бѣлье въ порядокъ, нежели нужно иметь сажицъ, а другие

люди соединяют свой трудъ, чтобы произвести болѣе одежды, не  
жели нужно имъ самимъ, и на этотъ излишокъ одежды получаютъ у  
первыхъ работниковъ излишокъ пищи; а если тѣ и другіе вмѣстѣ  
произведутъ больше пищи и одежды, нежели требуется имъ всѣмъ  
вмѣстѣ, они могутъ, на полученный избытокъ, заплатить какою ни-  
будь третьей работой (преподавателей, юристовъ и проч.) другихъ  
людей.

*Соединениемъ труда* — называется сотрудничество людей въ одной и той же работѣ<sup>3).</sup>

Приимъчаніе. а) Подниманіе тяжестей, пилка лѣса, уборка урожаевъ въ короткое время хорошей погоды, осушка земли.

*Степень, въ которой возможно применение разделения труда, зависит съ одной стороны отъ того, на сколько производство по своей сущности допускаетъ раздѣленіе работы<sup>а</sup>), а съ другой — отъ того имѣется ли на продуктъ производства такой обширный запросъ, при которомъ требуется производить продуктъ въ большихъ массахъ, вызывающихъ выгодность распределенія занятій<sup>б</sup>).*

Приѣчанія. а) Въ сельскомъ хозяйствѣ примененіе раздѣлъ вія труда возможно несравненно въ меньшей мѣрѣ, нежели въ фабричной промышленности, потому что разныя операциіи здѣсь чередуются другъ за другомъ въ теченіе года, почему одни и тотъ же рабочий, окончивъ напр. обработку, занимается сѣвомъ, потомъ по лотѣемъ, уборкой и т. д. Въ противномъ случаѣ, специальные сѣвцы пахари, косцы и пр., не имѣли бы занятій въ хозяйствѣ въ теченіе большей части года.

6) Если, при доведении раздѣлія булавочного производства до 10 разныхъ занятій, можно дѣлать въ день 50 т. булавокъ, то какъ раздѣліе будетъ выгодно лишь тогда, если чило покупателей таково, что они каждый день требуютъ около 50 т. булавокъ. Если же есть покупатели только на 25 т., то и раздѣліе труда можетъ быть выгодно доведено приблизительно до 5 отдельныхъ занятій, выѣсто 10. Такимъ образомъ, размѣръ рынка опредѣляется степенью раздѣлія труда; рынокъ можетъ быть тѣснъ; отъ малаго населенія, отдаленности его отъ мѣста производства, но особенно — отъ бѣдности населенія и малаго потребленія.

Полеза раздѣленія труда состоять въ слѣдующемъ: 1) рабочий занимаясь специальными дѣлами, приобрѣтаетъ въ немъ знанія и ловкость; 2) каждый можетъ быть употребленъ на то дѣло, къ которому онъ наиболѣе способенъ; 3) сберегается время, которое всегда тратится при переходѣ отъ одной работы къ другой <sup>10).</sup>

*Невыгоды* раздѣленія труда, доведеннаго до крайности, заключаются въ томъ, что рабочій становится ограниченнымъ, неспособнымъ къ другимъ работамъ и слишкомъ зависимымъ отъ своего работодателя<sup>6).</sup> Но эта темная сторона раздѣленія труда отнюдь не перевѣшивается тѣхъ беззмѣрныхъ выгодъ, которыя доставляются имъ.

**Приимѣчанія.** а) Въ особенности это важно въ складываніи  
заявствъ, гдѣ переходъ отъ одной работы къ другой соединенъ съ про-  
ходомъ значительныхъ пространствъ.

б) Сельскохозяйственные рабочие въ этомъ отношеніи поставлены въ болѣе выгодныя условія, нежели фабричные, благодаря разнообразію производимыхъ ими работъ, которое содѣйствуетъ ихъ развитію.

3 Капитал

Капиталомъ называются все продукты труда, сберегаемые для дальнѣйшаго производства. Главныя составныя части пароднаго капитала суть: 1) улучшенія почвы, 2) строеній, 3) орудія и машины, 4) домашній скотъ, 5) главныи и вспомогательныи вещества, нужныя для производства (сѣм'яни, шерсть, краски и т. п.), 6) средства къ содержанію (особенно — пища) во время производства до получения нового продукта, 7) торговые запасы, которые нужно держать иметь запасы на готовъ и 8) деньги, какъ лучше орудіе мысли.

Капиталы разделяются, по цели ихъ употребления, на: *капиталы для производства и капиталы для потребления*, а по способу употребления: на *основные и оборотные*.

*Капиталами для потребления* называются тѣ, которые назначены для непосредственного удовлетворенія потребностей человѣка, напр. одежда, жилье дома, експанзы и проч.; къ *капиталамъ для производства* относятся всѣ тѣ, которые назначены для производства вещественныхъ благъ, напр. сѣмена для посева, шерсть для выѣдки сукна, новозис для передвижной тяжестей и пр. Количество капитала для потребленія въ странѣ зависитъ отъ количества капиталовъ для производства, потому что первые производятся лишь при условіи послѣднихъ.

*Основы* налагаются называть таки, который может употребляться на производство и сколько разъ (большую часть небольшую), почему изъ этого видимость нового предѣла: каждый разъ переходя въ новую та часть его видимости, когда онъ употребляется, или потребуется, во время этого раза употребления<sup>1</sup>.

*Оборонительная позиция вызывает все занятия, изъявленные  
рукой землемера на приведение в действие, а также речь, в которой  
въ первомъ разѣ неизвестно какъ ить искать?*

**Примѣчанія.** а) Строенія, машины, орудія, скотъ принадлежать къ основному капиталу. Если рабочая лошадь служить 10 лѣтъ, то въ цѣнности урожая каждого года должна получаться  $\frac{1}{10}$ -я доля цѣнности лошади; тоже относится ко всѣмъ основнымъ капиталамъ.

б) Къ оборотному капиталу принадлежать: сѣмяна, пшца рабочихъ, кормъ, деньги и проч. При затратѣ ихъ, въ получающемся урожаѣ должна находиться вся сумма ихъ цѣнности.

Основные капиталы образуются изъ оборотныхъ и посредствомъ послѣднихъ приводятся въ дѣйствіе. Отношеніе, въ которомъ находится у народа величина основного капитала къ оборотному, зависитъ отъ: 1) степени хозяйственного прогресса народа <sup>4)</sup>, 2) отъ преобладанія тѣхъ или другихъ видовъ промышленности <sup>5)</sup> и 3) отъ самой формы веденія послѣдней <sup>6)</sup>.

**Примѣчанія.** а) Величина основного капитала возрастаетъ по мѣрѣ развитія народного хозяйства и у народовъ старыхъ она всегда болѣе, нежели на низшихъ ступеняхъ культуры.

б) Торговля и обрабатывающая промышленность употребляютъ оборотного капитала относительно основного болѣе, нежели сельское хозяйство.

в) Такъ, одно и тоже количество земледѣльческихъ продуктовъ можетъ быть добывасмо при весьма различномъ отношеніи между основнымъ и оборотнымъ капиталомъ, смотря по тому, примѣняется ли болѣе машинная, или ручная работа, сохраняется ли жатва въ строеніяхъ, или на открытомъ воздухѣ, основано ли хозяйство на скотоводствѣ, требующемъ много основного капитала, или же на производствѣ торговыхъ растеній, потребляющихъ преимущественно трудъ и проч.

#### Основные теоремы относительно капитала.

**Первая теорема:** «размѣръ промышленности народа опредѣляется и ограничивается размѣромъ народного капитала». Люди потребляютъ для непосредственнаго удовлетворенія потребностей и производствъ только то, что уже произведено, а не то, надъ производствомъ чего еще трудятся. Трудъ можетъ поэтому проявлять свою производительную силу только тогда, когда снабжена необходимыми средствами существованія рабочихъ, материалами и орудіями, нужными для производства. Слѣдовательно, размѣръ промышленности не можетъ быть больше того, на сколько снабжена она материалами для обработки и пищею для прокормленія, т. е. капиталомъ.

**Вторая теорема:** «капиталы образуются сбереженіемъ». Если бы каждый расходовалъ все, что онъ производить, то капиталъ не могъ бы возрастать. Сбереженіе состоить не въ томъ, что человѣкъ отказываетъ себѣ въ удовлетвореніи своихъ потребностей и подвергается лишеніямъ, но въ томъ, что потребляется менѣе, нежели производится; капиталъ увеличивается собственно этимъ процессомъ, а не всегда неизменно уменьшениемъ въ размѣрѣ потребленія.

**Третья теорема:** «хотя капиталъ берегается и составляется результатомъ сбереженія, но толькъ не менѣе онъ потребляется». Все, что производится, потребляется, притомъ какъ то, что уничтожается при удовлетвореніи потребностей, такъ и то, что берегается. Почти всѣ роды капитала, по своей природѣ, непособны долго сохраняться. Если же мы видимъ, что капиталы поддерживаются и увеличиваются изъ поколѣнія въ поколѣніе, то это происходитъ не отъ того, что они сохраняются, но потому, что они постоянно воспроизводятся; всѣ составные части народного капитала разрушаются отъ употребленія и при этомъ болѣе или менѣе скоро послѣ того, какъ произведены; но люди, потребляющіе ихъ, занимаются между тѣмъ производствомъ другаго капитала, имѣющаго болѣй размѣръ <sup>7)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Маль говоритъ: «большая часть тѣхъ, составляющихъ богатство, цѣнностей, которыхъ выѣѣ существуютъ въ Азії, произведена человѣческими руками въ теченіи послѣднихъ 12 мѣсяцевъ.»

**Четвертая теорема:** «производительный трудъ содержитъ и прилагается къ дѣлу капиталомъ, расходуемымъ на содержание его во время работы, а не запросомъ покупателей на изготавленіе продукты труда—товары. Запросъ на товары не есть запросъ на трудъ. Поэтому, количество труда и размѣръ платы за него зависятъ отъ количества капитала, прямо назначеннаго на производство и вознагражденіе труда».

Это вытекаетъ изъ того, что содержание рабочихъ производится раньше, нежели добыть товаръ, а для этого содержанія требуется и капиталъ, произведеній рабоче, нежели получается товаръ. Чѣмъ болѣе величина этого капитала, тѣмъ большее число рабочихъ можетъ быть занято и иметь содержаніе. Отсюда слѣдуетъ, что человѣкъ, покупающій товары и потребляющій ихъ самъ, не приноситъ никакой пользы рабочему классу <sup>8)</sup>, а приноситъ пользу послѣднему тѣмъ, кто берегаетъ капиталъ отъ своего личнаго потребленія и употребляетъ его на производство.

**Примѣчаніе.** а) Между тѣмъ, какъ часто именно этимъ старается оправдать себѣ мотовѣство и чрезмѣрная роскошь.

## Условія возрастанія капитала въ народѣ.

Такъ какъ капиталы создаются только сбереженіемъ, то все причины, которые побуждаютъ къ сбереженію, въ тоже время содѣйствуютъ и возрастанию народнаго капитала. Величина сбереженія опредѣляется (см. выше): 1) величиною производимыхъ и 2) величиною потребляемыхъ капиталовъ; чѣмъ болѣе первая величина относительно второй, тѣмъ болѣе сбереженіе. Отсюда слѣдуетъ, что возрастаніе капитала тѣмъ болѣе, чѣмъ производительнѣе его затраты и чѣмъ болѣе у людей наклонности къ сокращенію своего потребленія. Первое зависитъ главнымъ образомъ отъ естественныхъ богатствъ, плодородія страны и производительности труда, а наклонность къ сбереженію тѣмъ болѣе, чѣмъ: 1) болѣе прибыли отъ затраты капитала<sup>1</sup>), 2) болѣе безопасности и менѣе риска относительно возможности потери капитала<sup>2</sup>), 3) чѣмъ болѣе увѣренности воспользоваться результатами своего сбереженія<sup>3</sup>), 4) чѣмъ выше образование, которое учить человека цѣнить независимость, достигаемую сбереженіемъ<sup>4</sup>).

Приѣчапія. а) Всѣдствіе плодородія страны, приложеніе капитала въ Сѣверо-Американскихъ Штатахъ даетъ большую прибыль, которая служить побужденіемъ къ сбереженію;

б) въ средней Азіи, где не обеспечено право собственности, весьма слабо и побужденіе къ сбереженію;

в) матросы и солдаты во время войны весьма расточительны, не надѣясь воспользоваться плодами сбереженій;

г) наклонность къ сбереженію у образованныхъ людей выше, нежели у небразованныхъ, у высшихъ классовъ общества сильнѣе, нежели у низшихъ.

## Совмѣстная дѣятельность всѣхъ трехъ факторовъ производства.

Такъ какъ дары природы могутъ имѣть менѣевую ценность лишь тогда, когда они соединены съ землею, такъ какъ между ними только послѣдняя способна къ присвоенію людьми, то вездѣ въ инкестѣющемся мы будемъ называть землю факторомъ производства, понимая подъ нею совокупность всѣхъ силъ природы. Для веденія производства, необходимо одновременное содѣйствіе земли, труда и капитала. Относительное количество, въ которомъ примѣняются эти три фактора, различно, какъ при разсмотрѣніи народнаго хозяйства какой либо одной страны въ теченіе исторіи постѣдней, такъ и при разсмотрѣніи въ одно и тоже даниое время народнаго хозяйства различныхъ странъ. Это различие основано на стѣдущемъ:

1) У разныхъ народовъ въ одно и тоже время, или у одного какаго либо народа въ различные періоды его исторіи, земля, трудъ и капиталъ находятся на лицѣ въ различныхъ относительныхъ количествахъ, почему изъ этихъ факторовъ пріимѣняется въ большихъ разницахъ тѣль, который относительно другъ предлагать въ избыткѣ<sup>5</sup>).

2) Различныи отдельныи производства требуютъ, всѣдствіе своей сущности, пріимѣнія земли, труда и капитала въ весьма различной пропорціи. Слѣдовательно, относительные размѣры пріимѣнія земли, труда и капитала должны измѣняться, во времени и мѣстѣ, смотря во преобладанію тѣхъ или другихъ видовъ производства<sup>6</sup>).

Приѣчапія. а) Въ древнія времена, всѣдствіе малаго населенія, преобладаетъ земля относительно труда, позже возрастаетъ пріимѣніе труда и лишь на высшихъ ступеняхъ экономической жизни возрастаетъ употребленіе въ производствѣ капитала. Тоже относится къ какое либо данное время къ странамъ: рѣдко-средне- и густо-населеннымъ.

б) Такъ, въ сельскомъ хозяйстве затрачивается болѣе земли относительно двухъ другихъ факторовъ, въ обработывающей промышленности — болѣе труда, а въ торговлѣ — капитала. Въ предѣлахъ же одного сельскохозяйственного производства пріимѣняется болѣе земли при пользованіи ею, какъ выгономъ и при производствѣ хлѣба, болѣе труда — при воздѣльваніи промышленныхъ растеній, какъ скота — при скотоводствѣ съ льна, табака, конопли, и болѣе капитала — при скотоводствѣ съ кормленіемъ скота въ стойлахъ въ теченіе круглого года.

## Предприятіе.

Земля, трудъ и капиталъ могутъ находиться во владѣніи одного и того же лица, или же во владѣніи разныхъ лицъ. Въ обоихъ случаяхъ они должны быть соединены въ правильномъ отношеніи между собою для производства, что достигается посредствомъ *предпріятія*. Лицо, соединяющее три названные факторы для какаго либо экономического предприятия, называется *предпринимателемъ*, который признается на себя: веденіе производства, управление имъ и большою частю также рискъ потери въ случаѣ несчастнаго исхода предпріятія.

Владѣльцы: земли, труда и капитала, а также и предприниматели, могутъ и будуть пріимѣнять въ производствѣ: землю, работу, капиталъ и предпринимательский трудъ и способности лишь въ томъ случаѣ, если взамѣнъ этого они получаютъ хозяйственную выгоду, т. е. если каждому изъ нихъ достается, соответственная сдѣланной ими услугѣ производству, извѣстная часть вновь производимаго продукта.

*Процесс или механизм*, посредством которого совершаются взаимоотношения всѣхъ лицъ, участвующихъ во всѣхъ производствахъ народного хозяйства, называется обмѣномъ, или обращениемъ цѣнностей.

## ЧАСТЬ II.

### Обращение цѣнностей (обмѣнъ).

Продукты производства, назначенные къ обмѣну, называются товарами. Обращениемъ товаровъ называютъ переходъ ихъ изъ рукъ въ руки посредствомъ взаимного обмена. Область, въ которой производится обмѣнъ, называется рынкомъ данного товара. Необходимость обмѣна вытекаетъ изъ раздѣлений труда; чѣмъ болѣе раздѣляется послѣднее, тѣмъ въ большей мѣрѣ оказывается, что производимые продукты употребляются и потребляются не въ тѣхъ хозяйствахъ, въ которыхъ они произведены, а въ другихъ хозяйствахъ, куда они могутъ достичь не иначе, какъ посредствомъ взаимной мыти. Отсюда вытекаетъ, что обмѣнъ товаровъ возрастаетъ и падаетъ параллельно съ раздѣлениемъ труда; на низшихъ ступеняхъ экономической жизни народъ ощущаетъ слабое, а на высшихъ — обширѣе по размѣру, быстрѣе, привыкнѣе и свободнѣе.

Высшее развитіе обмѣна имѣетъ слѣдствіемъ возникновеніе и развитіе свободной конкуренціи, или неограниченной свободы соревнованія, въ данной хозяйственной области, — въ сбытѣ однихъ и тѣхъ же товаровъ на одинъ и томъ же рынкѣ. Выгоды, приносимыя развитіемъ конкуренціи, состоятъ въ томъ, что она устанавливаетъ правильность и цѣлесообразность веденія разныхъ производствъ, такъ какъ побуждаетъ каждого производить лишь вещи, требуемыя на рынкѣ и при этомъ — наиболѣе выгоднымъ образомъ.

Средствомъ для обращенія товаровъ служитъ мыть, въ которой мысовое отношеніе товаровъ выражается цѣнною ихъ, а пособіемъ для обращенія служатъ такъ называемыя средства обращенія. Согласно этому, ученіе обѣ обмѣнъ можно раздѣлить на два отдѣла: А) ученіе о цѣнѣ и Б) о средствахъ обращенія.

#### A. Цѣна.

Цѣнною товара называется его мысовая цѣнность, выраженная въ количествѣ какаго либо другаго товара, который можетъ быть обмѣненъ на первый. Товаръ, который принятъ измѣнить мысовую цѣнность всѣхъ товаровъ, называется деноминаціей. Въ нынѣшнѣйшемъ,

подъ словомъ «цѣна» будетъ подразумѣваться всегда денежная цѣна товаровъ. Слѣдуетъ строго отличать разницу между выраженіями: «мысовая цѣнность» и «цѣна»; подъ первымъ мы понимаемъ мысовую цѣнность товаровъ между собою, или количества, въ которыемъ эти товары мѣняются другъ на друга, а подъ цѣною подразумѣвается количественное отношеніе, въ которомъ все товары мѣняются на одинъ и тотъ же товаръ, т. е. деньги. Цѣна всѣхъ товаровъ можетъ подниматься, или понижаться, смотря по тому, даютъ ли за нихъ болѣе или менѣе денегъ (дороги или дешевы деньги), но — за нихъ болѣе или менѣе денегъ (дороги или дешевы деньги), но — сказать, что поднимася или опускалась мысовая цѣнность всѣхъ товаровъ, имѣло бы такой же смыслъ, какъ сказать, что изъ 10 лошадей всѣ обогнали другъ друга<sup>1</sup>.

Примѣчаніе. а) Если 10 свиней могутъ бить обмѣнены на 1 корову, или на  $\frac{1}{10}$  ф. серебра, то мысовая цѣнность этихъ трехъ товаровъ выражается отношеніемъ: 10 овецъ: 1 корова:  $\frac{1}{10}$  ф. серебра; корова выражается отношеніемъ: 10 овецъ: 1 корова:  $\frac{1}{10}$  ф. серебра; очевидно, здесь мысовая цѣнность одного изъ трехъ товаровъ можетъ увеличиться, или понизиться, но не мысовая цѣнность всѣхъ трехъ товаровъ; если мы удвоимъ числа и возьмемъ: 20 овецъ: 2 коровы:  $\frac{2}{10}$  ф. серебра, то мысовая цѣнность товаровъ останется прежней.

Подъ именемъ естественной цѣны подразумѣваютъ ту цѣну, которая соотвѣтствуетъ стоимости производства товара и доставки его на рынокъ; рыночную цѣнѣ называютъ такую, которая оказалась на рынке въ большинствѣ случаевъ продажи данного товара. Рыночная цѣна можетъ иметь лишь такие товары, которые постоянно иправильно производятся и поступаютъ въ обмѣнъ.) Среднезоштатная цѣнность, выведенная изъ данного числа отдельныхъ случаевъ мыти; болѣе точное опредѣленіе средней цѣны требуетъ сравненія не только цѣнъ, по которымъ сдѣлана продажа въ отдельныхъ случаяхъ, но и поступившихъ въ обмѣнъ количествъ<sup>2</sup>).

Примѣчанія. а) Такъ, многие сельскохозяйственные продукты поэтому не имѣютъ рыночной цѣны, какъ напр.: паволь, часто: солома, сѣко, корнеплоды, остатки техническихъ производствъ.

б) Положимъ, что хозяйство продавало слѣдующія количества ржи по нижепоказаннымъ цѣнамъ:

	продано	по цѣнѣ	выручено
Въ 1870 г.	300 четвертей.	5 р. за 1 ч.	1500 р. с.
" 1871 "	400 "	4 "	1600 "
" 1872 "	800 "	3 "	2400 "
" 1873 "	200 "	8 "	1600 "
Въ суммѣ	1700 четвертей;	ср. $\frac{20}{5} = 5$ р.	7100 р. с.

Самъчъ правильнымъ способомъ определенія средней цѣны хлѣба за 4 года въ данномъ хозяйствѣ было бы очевидно раздѣленіе 7100 руб. на 1700 четвертей, дающее для одной четверти среднюю цѣну = 4 р. 18 к.; между тѣмъ какъ прямой выводъ средней изъ данныхъ годовыхъ дастъ 5 руб. Невѣрность послѣдняго способа видна изъ слѣдующаго: 1700 четв.  $\times$  5 р. = 8500 р., между тѣмъ какъ хозяйство выручило въ 4 года только 7100 руб.; ошибка — 1400 р. Правильное определеніе точной средней цѣны имѣть большое значеніе въ сельскомъ хозяйствѣ въ расчетахъ на будущую доходность, особенно при арендованіи.

Основанія, определяючі ціну товару

Цѣна на товаръ устанавливается при обмѣнѣ отсроченіемъ другъ къ другу запроса и предложенія.

Запросъ включаетъ въ себѣ два элемента, которые вліяютъ на установление цѣны: 1) оценку товара по потребительной его цѣности и мнѣніе покупщика о степени полезности вещи для него—есть крайний предѣлъ цѣны ея для него; 2) способность покупщика къ уплатѣ за товаръ; одно желаніе иметь товаръ не составляетъ еще запроса, если съ этимъ желаніемъ не соединена возможность уплатить за товаръ (покупательная сила).

*Предложение*, въ свою очередь, определяетъ товаръ съ двухъ сторонъ: 1) по его мышевой дѣлности и 2) потому, во сколько товаръ обходится самому продавцу, или — по издержкамъ производства товара, которые составляютъ границу цѣны, ниже которой нельзя продавать товаръ безъ потери.

Взаимное отношение между величиною запроса и предложения зависит не от числа спрашивающих и предлагающих на рынок товарь, но от количественной мѣры послѣдняго, въ которой онъ спрашивается и предлагается, а съ другой стороны — отъ настоящей величины запроса на товарь, или настоящейности предложения послѣдняго. Если, при прочихъ равныхъ условіяхъ, запросъ сильнѣе предложенийъ это ведеть къ повышению цѣны, въ обратномъ случаѣ — къ понижению ея.

## Правила, що відносяться до п'яти

1) Цены одних и тех же товаров весьма измельчива и подвержены колебаниям. Это объясняется тем, что все влияющие элементы запроса и предложений постоянно изменяются, а именно: a) потреби-

тельная ценность товара можетъ то возрастать, то понижаться, а вмѣстѣ съ этимъ возвышается и понижается цена.

б) При большей способности справляющихся съ уплатой щита возрастаетъ предъѣзжайшъ ионижается.

вьшается, при уменьшении издержек производства товара, его цена возвышается, при уменьшении же она понижается, наконецъ 2) отнесение запроса къ предложению подвержено также постояннымъ изменениямъ.

рынок, в одно и то же время, бывает одна и та же<sup>1)</sup>.  
— один из самых же рынков стре-

3) Цѣны разныхъ товаровъ на одномъ и томъ же рынкеъ спускаться принять то отношеніе, которое соотвѣтствуетъ издержкамъ производства ихъ. Но цѣны многихъ отдельныхъ товаровъ могутъ возвышаться значительно выше издержекъ производства, какъ это можно видѣть изъ слѣдующей статьи.

**Примѣчаніе. а)** На одноть и томъ же рынкѣ, въ одно и то же время, цѣна пшеницы у всѣхъ продавцовъ устанавливается одна и та же, хотя бы стоимость производства ея и была различна для каждого отдельнаго продавца.

### Образование цен на различные товары

Всѣ товары, по трудности получения ихъ, могутъ быть раздѣлены на три категоріи: 1) товары, предложеніе которыхъ ограничено без-условнымъ предѣломъ; 2) товары, трудность получения которыхъ условливается только трудомъ и капиталомъ, затраты которыхъ необходима для производства предмета, по иѣтъ никакихъ границъ, которыя бы препятствовали ихъ производству; при этомъ, увеличивая затрату труда и капитала на производство этихъ товаровъ, мы получаемъ количества ихъ, пропорциональныя сдѣланной затратѣ; 3) товары, количество которыхъ посредствомъ труда и капитала можетъ быть увеличено до неопределенной величины, но всякое новое увеличеніе ихъ количества производится по болѣе стоимости производства, т. е. удваивая, утройвая и т. д., затрату труда и капитала на производство товаровъ этого рода, мы получаемъ ихъ не вдвое, втрой и т. д. болѣе, но въ меньшей прогрессіи. Въ зависимости отъ этого различій товаровъ, различно и образованіе цѣны на нихъ.

**Товары 1-й категории.** Предложение этих товаровъ безусловно ограничено, или: 1) физически; такъ, напр., чистая виноградина вина, некоторые продукты южного хозяйства и т. п. Предложение их ограничено только тѣми немногими мѣстностями, которые способны производить ихъ; 2) предметы, ограниченные свойствами самого про-

дукта, какъ напр. объемистые (сѣно, солома, овощи), или легко портящіеся продукты вблизи большихъ городовъ (молоко, сливки и т. п.); такие предметы ограничены въ населенныхъ центрахъ тѣмъ, что не могутъ привозиться изъ отдаленныхъ мѣстностей; 3) предметы, предложеніе которыхъ ограничено рѣжкостью земли, или таланта, которые требуются для ихъ производства; таковы напр. картины знаменитыхъ художниковъ, замѣчательные сорты растений, высокое по качеству экземпляры илеманныхъ заводскихъ животныхъ.

Низшая граница цѣны всѣхъ товаровъ этого рода опредѣляется издержками ихъ производства; но высшая — единственно величиною запроса, который можетъ поднимать цѣну товаровъ гораздо выше стоимости производства ихъ — до того предѣла, который опредѣляется только богатствомъ потребителей, т. е. возможностью ихъ платить высокую цѣну. Причина состоять въ томъ, что запросъ на товары этого рода можетъ расти безгранично, — между тѣмъ какъ предложеніе остается приблизительно одно и то же<sup>a)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Цѣны на картины Рафаэля, на отличныхъ производителей въ знаменитыхъ заводахъ лошадей и рогатого скота доходятъ до баснословныхъ разгѣровъ. Въ столицахъ очень высоки цѣны на: сѣно, солому, сливки, отличное сливочное масло, плоды, овощи и пр.

**Товары 2-й категоріи.** Сюда относится большая часть товаровъ, добываемыхъ въ обрабатывающей промышленности и вообще всѣ товары, главная часть стоимости производства которыхъ состоитъ изъ затраты труда и капитала. Они отличаются отъ товаровъ 1-й и 3-й категорій тѣмъ, что цѣна ихъ постоянно стремится принять величину, соответствующую издержкамъ производства. Во 1-хъ: величина издержекъ производства опредѣляеть низшую границу цѣны этихъ товаровъ, потому что если бы цѣна опустилась ниже, то часть производителей товара оставили бы производство, вслѣдствіе чего уменьшились бы предложеніе товара, а цѣна его поднялась. Съ другой стороны, если бы цѣна увеличилась выше издержекъ производства, то къ произведению товара обратились бы трудъ и капиталъ изъ другихъ производствъ, что имѣло бы слѣдствіемъ увеличеніе предложенія и пониженіе цѣны. Отсюда слѣдуетъ, что всѣ товары этой категоріи обмѣниваются на рынкѣ пропорционально стоимости ихъ производства. Въ противномъ случаѣ, некоторые изъ нихъ давали бы производителямъ большую или меньшую прибыль, чего не должно быть, потому что въ однѣмъ и томъ же мѣстѣ, въ одно и то же время, всѣ производства должны давать капиталу и труду одинаковое вознагражденіе. Запросъ и предложеніе опредѣляютъ только колебанія цѣны этихъ

товаровъ, или временные отклоненія ея отъ издержекъ производства, которые представляютъ главный регуляторъ цѣны товаровъ, производимыхъ преимущественно трудомъ и капиталомъ<sup>a).</sup>

**Примѣчаніе.** а) Предметы одежды, домашнаго удобства, орудія, машины, утварь, словомъ всѣ предметы, добываемые въ ремеслахъ и фабричной промышленности.

**Товары 3-й категоріи.** Сюда относятся всѣ продукты сельского хозяйства, за исключеніемъ упомянутыхъ въ 1-й категоріи. Отъ товаровъ предыдущихъ двухъ категорій они отличаются въ слѣдующихъ двухъ отношеніяхъ: 1) тѣмъ, что они безусловно необходимы для человѣка, доставляя пищу, почему должны неизменно производиться въ такомъ количествѣ, которое соответствуетъ числу населения, между тѣмъ какъ потребленіе товаровъ первыхъ двухъ категорій можетъ быть по произволу человѣка большимъ или меньшимъ.

Отсюда слѣдуетъ, что на сколько бы дорого ни стояло производство земледѣльческихъ продуктовъ, люди силою необходимости приуждены покупать ихъ и не могутъ отказаться отъ ихъ потребленія. 2) Въ земледѣльческомъ производствѣ существуетъ законъ, по которому хотя мы и можемъ увеличиваніемъ затраты труда и капитала получать большія количества продуктовъ съ того же пространства земли, но, начиная съ некотораго предѣла, всякое дальнѣйшее увеличеніе затраты труда и капитала производить все меньшее и менѣе увеличеніе урожая. То есть: если первые затраченіе на 1 десятину 100 рабочихъ дней, или 100 рублей капитала въ орудіяхъ, машинахъ, скотѣ и пр., производятъ положимъ 10 четвертей хлѣба, то вторые 100 рабочихъ дней, или 100 рублей капитала, производятъ не 10 четвертей, но напр. 5 четвертей, а третья только 3 четв. и т. д. Отсюда слѣдуетъ, что при увеличеніи производства продуктовъ въ земледѣліи, производство каждого дальнѣйшаго новаго количества ихъ обходится дороже, т. е. для получения каждой новой четверти хлѣба требуется употребить болѣе капитала и труда, нежели прежде. Изъ сказанаго слѣдуетъ, что одинъ и тотъ же земледѣльческий продуктъ, напр. пшеница, являющійся на одномъ и томъ же рынке, имѣть не одну, но иѣсколько стоимостей производства: одному производителю 1 четв. пшеницы обошлась въ 4 р., другому въ 5 р., третьему въ 6 р. и т. д. Если населеніе такъ велико, что оно требуетъ то количество пшеницы, которое поставлено на рынокъ всѣми тремя производителями, то оно по необходимости должно заплатить 3-му изъ нихъ по 6 рублей за 1 четв., потому что въ противномъ случаѣ онъ не можетъ производить пшеницу. А такъ какъ на рынкѣ неизвѣстно, кому обошлось производство пшеницы дорого или дешево, такъ какъ на одномъ и томъ же

рынокъ одинъ и тотъ же товаръ, въ данное время, долженъ иметь однаковую цѣну, то и остальные производители потребуютъ за пшеницу по 6 рублей, хотя производство ея и обошлось имъ дешевле. Отсюда вытекаетъ слѣдующее правило для цѣны земледѣльческихъ производствъ: *цѣна ихъ на рынокъ опредѣляется наибольшою стоимостью производства, или что тоже: цѣна ихъ опредѣляется величиною издержекъ производства, употребленныхъ для той части количества ихъ, которая произведена въ самыхъ небыводныхъ условіяхъ, т. е. при затратѣ на производство единицы продукта наибольшаго количества труда и капитала*<sup>3</sup>). (См. рента).

Къ этой же категоріи товаровъ принадлежать продукты, добываемые въ горшомъ производствѣ, потому что, по мѣрѣ добычи продукта, его приходится добывать съ большей глубины, следовательно при увеличенной затратѣ труда.

Приимѣніе. а) Что касается до цѣни на отдельные продукты сельского хозяйства, напр. ленъ, коровыя растенія, животные продукты и пр., то цѣна ихъ опредѣляется главнымъ образомъ цѣною хлѣба и доходомъ, который доставляетъ послѣдній съ 1 десятины. А именно, цѣна каждого продукта должна быть такова, чтобы производство его доставляло съ 1 десятины такой же доходъ, какой доставляется хлѣбомъ. (См. рента.)

Скотоводство должно доставлять въ каждой данной мѣстности такой же доходъ (ренту), какъ и хлѣбъ. Скотоводство доставляетъ два продукта: 1) продажные продукты, какъ: молоко, мясо, шерсть и пр. и 2) навозъ. Цѣна суммы пхъ (1 и 2) должна быть такова, чтобы за исключеніемъ расходовъ, получался доходъ, равный доходу отъ хлѣба. Отсюда слѣдуетъ: чѣмъ цѣнѣе навозъ, тѣмъ дешевле могутъ быть продаваемы производителемъ продажные животные про-  
ductы и наоборотъ.

Движеніе бѣлья на товары въ исторіи.

Цѣны на разные товары въ исторіи измѣняются не параллельно другъ другу по слѣдующей причинѣ. Всѣдѣствіе вышеупомянутаго закона, въ сельскомъ хозяйстѣ и горномъ дѣлѣ съ каждымъ новымъ увеличеніемъ добыванія продуктовъ требуется большая затрата труда и капитала для получения 1-ыи продукта, нежели прежде. Слѣдовательно, чѣмъ болѣе увеличивается населеніе, темъ болѣе воззываются издержки производства, а съ ними и цѣна. Но съ другой стороны, съ увеличеніемъ населенія и учреждами образования, возрастаетъ раздѣление труда и его производительность, вводятся машины, орудія и усовершенствованная техника въ производствѣ, которыя имѣютъ слѣд-

ствиемъ уменьшения издержекъ производства всѣхъ товаровъ вообще, противодействуя влиянию вышеизложенного закона. Отсюда вытекаютъ два сълѣдствія:

два следствия:  
1) Чемъ въ большей мѣрѣ данный товаръ представляется продуктомъ мертвой природы (другими словами—чемъ большая доля его цѣны надается на сырой матеріалъ, доставляемый добывающею промышленностью), тѣмъ цѣна его имѣетъ большее стремление къ повышению въ исторіи;

и исторії; 2) напротивъ, чѣмъ товаръ въ большей степени есть продуктъ искусства (чѣмъ меньшая доля цѣны его падаетъ на сырой матеріалъ), чѣмъ далѣе и выше онъ переработанъ, тѣмъ издержки производства ему и цѣна имѣютъ больше стремленіе къ попыкѣ<sup>a)</sup>.

Поэтому, разматривая цѣны въ исторіи, мы находимъ, что цѣны земледѣльческихъ продуктовъ возвышаются относительно цѣны всѣхъ товаровъ обрабатывающей промышленности<sup>6).</sup>

Примѣчанія. а) Напр. въ писчей бумагѣ сырой матеріаля со-  
ставляетъ приблизительно 25% цѣнны еи; въ табакѣ, печеномъ хлѣбѣ  
и стеклѣ — около 75%; въ кожахъ 70%; бумагной пріажѣ 65%;  
бумажной ткани 55%.

б) *Продажные* продукты скотоводства, подобно всем землемельческим продуктамъ, возвышаются въ цѣнѣ въ исторіи относительно мануфактурных товаровъ; но по отношенію цѣнъ ихъ къ цѣнамъ хлѣба статистика показываетъ слѣдующіе три историческіе периода: 1) продукты скотоводства (масло, шерсть, мясо и пр. съловомъ — продажные) чрезвычайно низки въ цѣнѣ; это бываетъ при весьма рѣдкомъ населеніи и изобилии свободной земли, не занятой хлѣбомъ и почти неимѣющей ренты; напр. въ Австралии, въ степяхъ южной Америки въ настоящее время. 2) Второй періодъ совпадаетъ съ временемъ, когда размѣры скотоводства въ странѣ вызваны и ображены не съ запросомъ населенія на молоко, масло, мясо и пр., а съ потребностью въ навозномъ удобреніи, необходимомъ для производствъ хлѣба. Въ этомъ періодѣ цѣны на продукты скотоводства относительно цѣнъ хлѣба все еще низки, что проходитъ, съ одной стороны, отъ малаго запроса населенія, вслѣдствіе его бѣдности, а съ другой — отъ высокой потребительной цѣнности навоза, которая дѣлаетъ для производителей скотоводство доходнымъ, несмотря на низкую цѣну продажныхъ продуктовъ его. Наконецъ, 3) періодъ наступаетъ, когда, вслѣдствіе возрастанія благосостоянія населенія, увеличивается потребленіе животной пищи и возрастаетъ запросъ на животные продукты въ такой мѣрѣ, что цѣны ихъ обгоняютъ въ своемъ движении цѣны на хлѣбъ. Какъ на примѣръ 2-го періода можно указать на Германію, современную Россію въ средней и сѣвер-

ной полосахъ ея, а 3-го периода—Англію, Бельгію—и вообще нальше населенныхъ странъ Европы.

### Цѣла рыночная и мѣстная.

Мѣстною цѣною товара называется та, которую даютъ за товаръ на мѣстѣ его производства безъ доставки на рынокъ. Слѣдовательно, ставка на рынокъ товаровъ. Предполагая перевозъ всѣхъ товаровъ по дорогѣ *одинакового качества*, относительно мѣстной цѣны могутъ быть установлены слѣдующія правила:

1) Каждый товаръ имѣеть тѣмъ вышнюю цѣну на мѣстѣ производства, чѣмъ ближе послѣднее къ рынку, такъ какъ съ приближеніемъ къ нему уменьшаются расходы на транспортъ.

2) Цѣна разныхъ товаровъ съ удаленіемъ мѣста производства отъ рынка понижается не параллельно, но отношеніе, въ которомъ понижается мѣстная цѣна资料ного товара, тѣмъ болѣе, чѣмъ вѣсъ или объемъ его единицы имѣеть менышую цѣнность на рынкѣ. Другими словами, чѣмъ ниже цѣла на рынкѣ единицы вѣса или объема продукта, тѣмъ большая доля этой цѣны поглощается стоимостью провоза на каждую единицу разстоянія <sup>и</sup>).

*Примѣчаніе.* а) Въ Пруссіи при провозѣ слѣдующихъ товаровъ гужомъ и по жѣлѣзной дорогѣ транспортъ поглощаетъ ниже-приводимыя процентныя доли рыночныхъ цѣнъ товаровъ при передвиженіи на каждую милю (около 7 верстъ).

	Рыночная цѣна 3-хъ пудовъ.	Стоимость транспорта въ % цѣны товаровъ.	По жѣлѣзной дорогѣ.
	Тылоровъ.	Гужомъ.	
Золото....	47610	0,000007%	0,0000035%
Желѣзо....	2,5	1,338	0,666
Рожь.....	2	1,666	0,833
Картофель...	0,6	5,555	2,777

Отсюда видно, что картофель теряетъ совершенно мѣстную цѣну уже въ 18 милльхъ отъ рынка, между тѣмъ какъ золото можетъ быть нѣсколько разъ обвезено вокругъ земли, потерпѣвъ едва замѣтное уменьшеніе цѣны. Слѣдовательно, чѣмъ выше цѣна единицы продукта, тѣмъ изъ болѣе отдаленныхъ мѣстъ онъ можетъ доставляться на рынокъ. Такъ, въ сельскомъ хозяйстве: корнеплодный растрѣлъ, солома и тѣно могутъ съ выгодой доставляться лишь на недалекія разстоянія.

3) Изъ двухъ предыдущихъ вытекаетъ третье правило: мѣстныи цѣны разныхъ товаровъ не пропорциональны рыночнымъ цѣнамъ тѣхъ же товаровъ и съ каждымъ удаленіемъ отъ рынка на то или другое разстояніе измѣняется совершенно отношеніе между цѣнами <sup>и</sup>).

*Примѣчаніе.* а) Положимъ, что 1 пудъ масла стоять на рынке 6 руб., 1 п. ржи 50 коп., а 1 п. овса 25 коп. Ировозъ же на каждые 100 верстъ стоять 10 коп. Тогда будемъ иметь слѣдующія отношенія цѣнь:

На рынке....	6 р.	50 к.	25 к.
Во 100 верстъ....	5 "	40 "	15 "
" 200 "	5 "	30 "	5 "
" 300 "	5 "	20 "	0 " (-5) и т. д.

Изъ трехъ приведенныхъ правилъ вытекаетъ слѣдствіе, что форма сельского хозяйства въ разныхъ разстояніяхъ отъ рынка должна быть неодинакова, такъ какъ она должна принародляться къ цѣнамъ производствъ, отношеніе между которыми измѣняется съ удаленіемъ отъ пунктовъ сбыта.

### Колебанія цѣнъ.

Колебанія цѣнъ производятся временными измѣненіями въ отношеніи между запросомъ и предложеніемъ. Размѣръ колебанія не одинаковъ для разныхъ товаровъ, смотря: 1) по степени необходимости ихъ для населения и 2) по трудности производства въ потребномъ количествѣ. Вообще, цѣны товаровъ колеблются тѣмъ въ меньшей степени, чѣмъ менѣе они необходимы и чѣмъ легче ихъ производство въ требуемомъ количествѣ, также какъ и обратно. Наименѣе колеблются цѣны товаровъ, доставляемыхъ обработывающюю промышленностью. Въ случаѣ, если запросъ на нихъ становится очень великъ и возвышается значительно цѣна, то часть потребителей отказываются отъ потребленія товара, уменьшая такимъ образомъ величину запроса, между тѣмъ какъ въ тоже время къ производству такого товара обращаются новые производители, привлеченные высокою цѣнною, возвышающей предложеніе. Напротивъ, при паденіи цѣны такихъ товаровъ, къ потребленію ихъ обращается большее число людей, увеличивая запросъ, а часть производителей сокращаютъ производство, уменьшая чрезъ это предложеніе. Наиболѣе колеблются цѣны земледѣльческихъ продуктовъ: во 1-хъ, по ихъ большей необходимости, почему потребление не можетъ быть значительно сокращено въ случаѣ возвышения цѣны, а во 2-хъ потому, что производство ихъ не можетъ быть увеличено такъ быстро, какъ это возможно въ фабричной промышленности. Между

если земледельческими продуктами наибольшая колебание ценъ представляется зерновой хлѣбъ<sup>\*)</sup>.

**Приложеніе. а) Хлѣбные цѣны.** — по отношенію къ колебанию, представляютъ два характерныхъ свойства: 1) если разсматривать среднія цѣны хлѣба за болѣешире періоды, — 20 — 30-лѣтия, то они измѣняются менѣе, нежели цѣны всѣхъ другихъ товаровъ; 2) если же сравнивать годовыя среднія цѣны, то оказывается, что они колебляются болѣе, нежели цѣны другихъ товаровъ. Первое явленіе объясняется съ одной стороны тѣмъ, что производство хлѣба условлено главнымъ образомъ естественными условіями природы, которая оставается неизмѣнной, а съ другой стороны — тѣмъ, что спросъ на хлѣбъ опредѣляется природою человѣка, и потому потребленіе хлѣба представляетъ болѣе постоянную величину, нежели потребленіе всячаго другаго товара. Поэтому увеличеніе производства хлѣба, рассматривая долгіе періоды времени, пропорціонально увеличенію населенія, почему потребность (запросъ) и производимое количество (предложеніе) остаются въ болѣе постоянномъ отношеніи другъ къ другу, нежели это бываетъ относительно всякаго другаго товара (напр. сукно, пиджакъ и пр.). Второе явленіе, сильная колебанія годовыихъ цѣнъ, объясняется слѣдующими причинами. Потребленіе хлѣба составляетъ довольно постоянную величину, около 1 четверти въ годъ на человѣка общаго населения, и не можетъ быть сокращено сколько-нибудь значительно. Слѣдовательно, въ случаѣ возвышения цѣны хлѣба, оно не можетъ быть умѣрено сокращеніемъ потребленія, какъ это бываетъ относительно машинарскихъ товаровъ, величина потребленія которыхъ зависитъ отъ воли потребителей<sup>\*\*)</sup>. Съ другой стороны, при наденіи хлѣбныхъ цѣнъ, не можетъ быть увеличено значительное потребленіе хлѣба, потому что послѣднее условлено природою людей, а слѣдовательно и лѣтъ задержки, препятствующей пониженію цѣны. Отсюда вытекаетъ слѣдствіе: такъ какъ запросъ (потребленіе) на хлѣбъ представляетъ постоянную величину, то цѣны его должны быть столь же различны, какъ различны годовыя урожаи (предложеніе), которые колеблются на 25 — 30% выше и ниже среднаго урожая. Статистика показываетъ, что при этомъ наденіи и воззьненіе цѣны хлѣба бываетъ не пропорціонально измѣненіямъ въ урожаѣ, но въ большей степени, напр. пониженіе урожая на 1% можетъ возвысить цѣну хлѣба на 2 — 3% и пр. Само собою понятно,

что колебанія хлѣбныхъ цѣнъ усиливается еще болѣе, если среди съѣдуютъ другъ за другомъ неурожайныхъ и неурожайныхъ лѣтъ. Отсюда слѣдуетъ, что всѣ расчеты хозяина должны учитывать не чакъ, какъ на основаніи среднихъ цѣнъ хлѣба за прошлый годъ, за 10 послѣдніхъ лѣтъ.

Что касается колебанія цѣнъ по временамъ года, то сюмъ и зимою цѣны хлѣба стоять обжигающе ниже, нежели весною и летомъ.

**Цѣны продажныхъ животныхъ продуктовъ** колеблются изъ году въ годъ слабѣе, нежели цѣны хлѣба, потому что эти продукты менѣе необходимы, нежели хлѣбъ и потому здѣсь при новыненіи менѣе необходимы, нежели хлѣбъ и потому здѣсь при новыненіи можетъ сокращаться запросъ уменьшениемъ потребленія, а паденіемъ ихъ — можетъ сокращаться легче производство и — увеличиваться — запросъ и потребленіе. Близайшая причина, опредѣляющая колебанія цѣнъ на животные продукты, заключается въ цѣнѣ кормовыхъ средствъ (и слѣдовательно въ урожаѣ ихъ): цѣнь она выше, тѣмъ и дороже продукты скотоводства. Но цѣны живаго скота весьма часто составляютъ исключение, такъ какъ при дороговизнѣ корма импоте, будучи вынуждены необходимостью продавать скотъ, который нельзя ирокормить, временно увеличиваютъ предложеніе скота, что ведетъ къ пониженію цѣны его. Поэтому, случается первѣцъ что ведетъ къ пониженію цѣны скота при неурожаяхъ сѣна, а также къ весьма низкой цѣнѣ живаго скота при неурожаяхъ сѣна, а также къ концу зимы, когда у многихъ хозяевъ истощаются запасы зимнаго корма, оказавшагося недостаточнымъ. Вообще, цѣны на продуктивный скотъ выше осенью и въ началѣ зимы и ниже — въ періодъ времени за мѣсяцъ передъ началомъ выгона. Цѣны на рабочий скотъ, напротивъ, возвышаются къ веснѣ передъ началомъ обработки подъ яровые и понижаются во время зимы, когда уменьшается количества упрѣжной работы. Наконецъ, на цѣны скота имѣютъ весьма большое влияніе надежды отъ эпидемическихъ болѣзней.

**Цѣны торговыхъ растеній**, какъ масличныхъ, приданныхъ, наркотическихъ и проч., колеблются изъ году въ годъ слабѣе хлѣбныхъ цѣнъ по причинѣ меньшей необходимости продуктовъ ихъ; колебанія опредѣляются здѣсь частію величиною годовыихъ урожаевъ и частію усовершенствованіями въ тѣхъ заводскихъ производствахъ, которыя употребляютъ эти растенія сырьемъ материаломъ. При значительныхъ усовершенствованіяхъ фабричной техники, фабриканты приобрѣтаютъ возможность платить за сырой материалъ болѣе высокія цѣны.

<sup>\*)</sup> Въ 1850 году, до хлѣбнаго бумажнаго кризиса, цена хлѣбка въ Англии была 2<sup>1</sup>/<sub>2</sub> — 4 пенсаъ за 1 ф., а потребление въ годъ на человѣка 80 ф. Въ 1862 г., при кризисѣ, цена хлѣбка возвысилась до 10 пенсоъ за 1 ф., а потребление упало до 10 ф. на человѣка. Этимъ остановлено было дальнѣйшее

## Правильность и устойчивость цѣнъ.

Съ развитиемъ успеховъ народного хозяйства цѣны на товары становятся правильные, устойчивые и подлежать менѣе рѣзкимъ временемъ колебаніямъ. Это происходитъ потому, что: 1) развивается борьба болѣе обмѣнъ, каждый болѣе нуждается въ незадержимъ и становится болѣе способнымъ къ нему; 2) возрастаѣтъ способность товара къ перевозу; 3) развиваются пути сообщенія, доставляющіе товары быстрѣе и дешевле изъ мѣстъ избытка ихъ къ мѣстамъ недостатка; 4) возрастаѣтъ свободная конкуренція, которая стремится привести цѣны товаровъ къ издержкамъ ихъ производства, препятствуя дальнейшемъ обмана, спекуляціи и пр.; 5) возникаетъ торговый классъ ло-рынка, покупаетъ товары при низкой цѣнѣ ихъ, чѣмъ возвышается ее, а продаетъ по высокимъ, чѣмъ содѣствуетъ понижению цѣнъ.

Правильность и устойчивость цѣнъ, въ свою очередь, дѣйствуютъ благотворно на народное хозяйство, потому что позволяютъ каждому производителю вѣрно расчитать впередъ свои орудія производства и результаты, на которые онъ можетъ расчитывать, а потребители теперь получаютъ возможность приобрѣтать ихъ по той цѣнѣ, по которой они дѣйствительно обходятся производителямъ.

## Б. Средства обращенія.

Къ средствамъ обращенія принадлежатъ: деньги, кредитъ, пути сообщенія и всякия учрежденія, содѣствующія обмѣну.

### Деньги.

Деньги есть товаръ, который употребляется повсѣдѣнно, какъ орудіе жѣны и въ тоже время какъ масштабъ для измѣрения мѣновой цѣнности всѣхъ прочихъ товаровъ. Безъ денегъ обмѣнъ долженъ быть происходить въ формѣ непосредственной мѣны товара на товаръ, что было бы соединено съ неисчислимymi потерями времени и капитала <sup>2)</sup>.

Примѣчаніе. а) Стоитъ только представить себѣ напр., что бы произошло, если бы портной платилъ непосредственно платить: съ одной стороны — супружескому фабриканту, отъ которого получаетъ тунica, а съ другой — булочнику, сапожнику и другимъ лицамъ, доставляющимъ необходимыя ему вещи.

Сохраняя время и средства на передвиженіе предметовъ, деньги содѣствуютъ увеличенію народного богатства косвеннымъ образомъ. Товаръ, избираемый какъ деньги, долженъ удовлетворять, по своимъ свойствамъ, следующими условіями: 1) его цѣнность должна быть признана повсюду, т. е. онъ долженъ вездѣ имѣть постоянный спросъ и сбытъ; 2) чтобы онъ по количеству, которое можетъ быть добыто, сбытъ; 3) чтобы онъ по количеству не количество не было достаточнъ для обмѣна, но въ тоже время это количество не могло бы быть увеличивающимъ по произволу; 3) онъ долженъ быть въ вышней степени способенъ къ обращенію и въ маломъ вѣкѣ имѣть высокую цѣнность; 4) по физическимъ свойствамъ, такой товаръ долженъ обладать высокой прочностью, равнотѣрпѣніемъ своего качества и большою дѣлительностью на части; 5) мѣновая цѣнность такого товара должна быть измѣнчива въ возможно меньшей степени.

Между всѣми существующими товарами, поставленными свойствами обладаютъ въ наибольшей мѣрѣ золото и серебро, которые и привиты повсюду деньгами.

Самою удобною формою для употребленія золотыхъ и серебряныхъ денегъ служитъ вычеканенная изъ золота и серебра монета, на которой чеканится вѣсное количество чистаго золота, или серебра, содержащихъ въ ней, чрезъ что устраивается надобность взвѣшиванія металлическихъ денегъ при сдаѣкахъ обмѣна — купль и продажѣ, а съмѣдовательно избѣгается потеря времени. Мѣновая цѣнность металлическихъ денегъ опредѣляется мѣновою цѣнностью золота и серебра, съ которою она параллельно возвышается и поникается, и стоимостью чекана монеты. Колебанія же мѣновой цѣнности денегъ обусловливаются отношеніемъ спроса и предложения ихъ.

Потребное для народного хозяйства количество металлическихъ денегъ опредѣляется во всякое данное время: во 1-хъ, количествомъ и объемомъ тѣхъ торговыхъ оборотовъ, которые производятся посредствомъ денегъ, и во 2-хъ, быстротою обмѣна, или денежнаго обращенія денегъ, и тогда говорятъ, что деньги дороги, напротивъ, при избыткѣ ихъ, — цѣны всѣхъ товаровъ поднимаются (т. е. за то же количество товара даютъ болѣе денегъ) и тогда говорятъ, что деньги подешевѣли. Между разными хѣстностями и цѣльными странами происходитъ постоянное взаимное уравниваніе въ количествѣ денегъ и потребности въ посѣдѣніяхъ: деньги стремятся привезти туда, где они дороги, и напротивъ, отливаться оттуда, где они дешевы, подобно тому, какъ это происходитъ со всякимъ другимъ товаромъ. Поэтому, мѣстная дороговизна или дешевизна денегъ могутъ имѣть мѣсто въ теченіе непродолжительныхъ періодовъ времени недостатка или избытка денегъ. Но, рассматривая цѣнность денегъ повсюду и въ теченіе продолжительныхъ періодовъ,

мы видимъ, что она подвержена значительнымъ измѣненіямъ; такъ напр., въ настоящемъ стоятъ, вслѣдствіе увеличенія добычи золота и серебра изъ рудниковъ и розыски, деньги значительно подешевѣли, а цѣны наѣхъ товаровъ возрасли, т. е. за ту же единицу постѣдніхъ можетъ бѣлье денегъ, напр., въ началѣ прошлаго столѣтія. Такія измѣненія въ цѣнности денегъ происходятъ однако нестепенно, такъ какъ измѣненіе золота и серебра происходитъ медленно, между тѣмъ измѣнѣніе увеличивающейся запасъ на деньги, вслѣдствіе разрастія обѣзва, препятствуетъ съ другой стороны пониженію цѣнности денегъ.

Народное богатство опредѣляется суммой вещественныхъ благъ, назначныхъ для непосредственнаго удовлетворенія потребностей людей; деньги имѣютъ назначеніемъ только облегченіе перехода этихъ благъ изъ рукъ въ руки, но сами по себѣ не служатъ для удовлетворенія никакой прямой потребности человѣка. Поэтому, если у народа сумма всѣхъ полезныхъ вещей остается неизмѣнною, а измѣняется только количество денегъ, то богатство его отъ этого не увеличивается и не уменьшается; вся разница будетъ заключаться лишь въ томъ, что измѣнится номинальная цѣна всѣхъ предметовъ и притомъ въ однаковой степени. При общемъ возвышеніи цѣль, каждый получаетъ денегъ больше, а при пониженіи — меньше прежн资料, но за эти деньги каждый получаетъ прежнее количество вещей, которыхъ покупаетъ. Единственный предметъ, цѣнность котораго въ этомъ случаѣ измѣняется, — суть деньги, и выигрываютъ или теряютъ оттого лишь те люди, у которыхъ находятся деньги, или которые должны получить или уплачивать определенные суммы денегъ<sup>\*)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Измѣненіе въ цѣнности денегъ касается съ одной стороны кредиторовъ и людей, получающихъ опредѣленное денежное ежегодное содержаніе: при паденіи цѣнности денегъ — они теряютъ, потому что на прежнія деньги получаютъ меньше вещей; при возвышеніи же цѣнности денегъ — они выигрываютъ; съ другой стороны — цѣнность денегъ вліяетъ на должниковъ и вообще людей, обязанныхъ выдавать определенные суммы денегъ. Всѣ же другіе классы общества, именно: землевладѣльцы, рабочіе и капиталисты, при измѣненіи цѣнности денегъ, ни выигрываютъ, ни проигрываютъ ничего, а все народное богатство въ суммѣ — остается безъ измѣненія.

### Кредитъ.

Кредитомъ называется добровольно предоставляемое лицу право распоряжаться, въ теченіе известнаго срока, чужимъ имуществомъ за обѣщаніе возвратить цѣнность взятаго имущества съ уплатою еще условленнаго вознагражденія. Одного обѣщанія уплаты со стороны

должника еще недостаточно: оно должно быть соединено съ какимъ-либо ручательствомъ (гарантіей) въ томъ, что долгъ будетъ дѣйствительно уплачено; такое ручательство можетъ заключаться для кредитора: или 1) въ личныхъ способностяхъ и свойствахъ должника, или же 2) въ залогѣ послѣднімъ своего имущества; первый видъ кредита называется *личнымъ*, а второй *вещественнымъ*. 19

Кредитъ самъ по себѣ не увеличиваетъ непосредственно народа-наго богатства, такъ какъ онъ не создаетъ новыхъ цѣнностей, но лишь переводить ихъ изъ рукъ въ руки и сгѣдовательно на столько же увеличиваетъ имущество должника, на сколько уменьшаетъ имущество кредитора. Но косвеннымъ образомъ кредитъ существуетъ, подобно деньгамъ, возрастанию народа-наго богатства, вслѣдствіе того, что: 1) способствуетъ переходу свободныхъ капиталовъ отъ лица, неиспользованныхъ къ производительному употребленію ихъ, къ лицамъ, занимающимъ промышленностью; вслѣдствіе этого, при кредитѣ, сумма *дѣйствующихъ* капиталовъ въ народѣ всегда болѣе,нежели каждою могла бы быть безъ кредита; 2) кредитъ, замѣняя своими кредитными знаками деньги, облегчаетъ уплаты при обмѣнѣ и уменьшаетъ стоимость самого производства уплаты, избавляя отъ необходимости передвиженія денегъ при каждой уплатѣ; 3) наконецъ кредитные знаки, служа орудиемъ мѣны, уменьшаютъ потребность въ наличныхъ металлическихъ деньгахъ. Къ такимъ кредитнымъ знакамъ принадлежатъ: коммерческие векселя, долговые расписки, банковская квітанція или чеки, а также сюда же должны быть отнесены и бумажные деньги, каковы напр. въ Россіи «государственные кредитные билеты».

**Бумажные государственные деньги** можно разматривать, какъ безпроцентныя долговыя обязательства государства — должника передъ кредиторомъ — народомъ. Долговое обязательство заключается въ написанномъ на билетѣ обѣщаніи уплаты, по предъявленію его, показанной на немъ суммы звонкою золотою или серебряною монетой. Такъ какъ бумажные деньги, въ противоположность металлическимъ, не заключаютъ въ себѣ никакой внутренней цѣнности, то ихъ мнѣновая цѣнность основана: съ одной стороны, на довѣріѣ, что показанное на билетахъ обѣщаніе размытое будетъ дѣйствительно выполняемо, если не въ настоящемъ, то по крайней мѣрѣ въ будущемъ, а съ другой — на отношеніи количества выпускаемыхъ бумажныхъ денегъ къ потребности въ нихъ рынка для оборотовъ обмѣна. Если это количество значительно превышаетъ потребность въ бумажныхъ деньгахъ, то ближайшимъ слѣдствиемъ бываетъ понижение цѣнности послѣдніхъ относительно цѣнности металлическихъ денегъ и всѣхъ товаровъ. Первое ведетъ за собою исчезновеніе золотой и серебряной монеты изъ обращеній (вслѣдствіе отливъ за границу и переноски денегъ въ дра-

годинных вещи), по невыгодности обмена по nominalной цене дорожих металлических денег на дешевую бумажную, а второе — иметь следствием излишние цены всех товаров. Кредиторы въ пытается бумажных денег оказываются всегда вреднее всѣх на народное хозяйство, съ одной стороны потому, что на рынок являются одновременно два различных масштаба для измерения цѣнностей: 1) бумажная и 2) металлическая деньги, а съ другой — потому, что всѣ обороты становятся менѣе правильными и увеличивается во всѣх производствахъ риск потери на измѣняющейся цѣнности денегъ, притомъ — рискъ, который не зависитъ отъ производителей и не можетъ быть разсчитанъ впередъ.

*Разоимъ кредиту соудъствуетъ всѣ средства, которыи съ одной стороны облегчаютъ, а съ другой — хлѣбъ более вѣроятны, займы и ссуды. Къ такимъ средствамъ принаадлежатъ: такъ называемыи кредитныи учреждения, въ особенности банки, и законодательство, относящееся къ кредиту.*

*Банками* называются учреждения, въ которыхъ складываются капиталы съ цѣлью торговать кредитомъ. Главное назначение банковъ состоитъ въ посредничествѣ между желающими давать капиталы въ ссуды и ищущими капиталы для займа, притомъ въ такомъ посредничествѣ, которое равно выгодно для заемщиковъ и кредиторовъ. Такое назначение выполняется банками при помощи различныхъ банковыхъ операций, изъ которыхъ главнейшии состоять:

1) въ покупкѣ и продажѣ благородныхъ металловъ, въ формѣ монеты и слитковъ;

2) въ приемѣ вкладовъ на храненіе, для управлениія, или для пользованія имъ со стороны банка (депозиты);

3) въ переводахъ взаимныхъ долговъ между многими лицами, посредствомъ присыпанія или списыванія въ счетъ каждого лица, открывавшемъ въ башкѣ; также — въ переводѣ суммы на другое башки;

4) въ выпускѣ банковыхъ безпроцентныхъ билетовъ, служащихъ деньгами и размѣняемыхъ башкомъ немедленно по предъявленіи (въ Россіи эта операция не допускается);

5) въ приемѣ денегъ на текущій счетъ за известный процентъ, выдаваемый вкладчику;

6) въ учетѣ всеселей, т. е. въ покупкѣ ихъ башкомърагбѣ срока за известный процентъ (депозиты);

7) въ продажѣ и покупкѣ процентныхъ государственныхъ и общественныхъ бумагъ, обращающихся на бирже, съ цѣлью выигрыша на курсѣ ихъ (акционаты);

8) въ ссудахъ подъ залогъ: драгоценныхъ вещей, всеселей, процентныхъ бумагъ, домовъ и подъ залогъ земли.

Выдача ссудъ подъ залогъ земли составляетъ специальное занятіе учреждений по такъ называемому *поземельному кредиту*.

*Поземельный кредитъ.* Назначеніе его состоитъ въ заемахъ и ссудахъ, назначенныхъ исключительно для улучшения сельскаго хозяйства при обесцененіи займа землю земли. Отличительное свойство земельной промышленности, относящееся къ кредиту, состоитъ въ томъ, что большая часть улучшений въ земледѣліи даютъ результаты не сразу, но въ течениѣ большого ряда лѣтъ, почему и затрачиваемый на такія улучшения капиталъ можетъ быть возвращенъ, или какъ говорятъ *погашенъ*, посредствомъ выплачиванія изъ валового дохода сть земли *процентомъ погашенія* въ составлять, вѣдь съ *процентомъ съ капитала*, всю сумму, которую уплачиваетъ ежегодно должникъ кредитору. Послѣ ряда лѣтъ платежа этой суммы, земля вѣдется вновь свободно отъ долга. Учрежденія по поземельному кредиту, по своей формѣ, могутъ быть разделены на два разряда, смотря потому, берутъ ли на себя посредничество въ кредитѣ сами землевладѣльцы (заемщики), или же — капиталисты (кредиторы).

1) *Товарищество поземельного кредита* суть учреждения, состоящія изъ товарищества землевладѣльцевъ известной местности, которые соединились между собою, чтобы взаимнымъ круговымъ ручательствомъ представить болѣе-обеспеченія для капиталистовъ и облегчить займы своихъ членовъ. На подобныя учрежденія можно смотрѣть скорѣе какъ на агентства для займовъ и ссудъ подъ залогъ земли, нежели какъ на банки, потому что они не занимаются банковыми операциями, ограничиваясь только выпускомъ такъ называемыхъ *закладныхъ листовъ* на заложенія имъ имѣнія. Закладные листы товарищества отличаются отъ закладныхъ частныхъ лицъ только тѣмъ, что за исправность платежа отвѣчаетъ цѣлая ассоціація землевладѣльцевъ, которая уже сама разсчитывается съ каждымъ отдельнымъ заемщикомъ. Эти закладные листы приносятъ владѣльцамъ ихъ проценты, поступаютъ въ публичное обращеніе, обмѣняются на ходившую монету, и по мѣрѣ поступления въ кассу товарищества погасительныхъ процентовъ отъ заемщиковъ, постепенно выкупаются товариществомъ и посредствомъ тиража изыскиваются изъ обращеній. При закладѣ имѣнія оно подвергается оценкѣ; величина ссуды составляетъ около  $\frac{1}{2} - \frac{3}{4}$  оцѣнки стоимости имѣнія. Каждый землевладѣльца, сдавшаго землю, уже черезъ эти сроки, дѣлается членомъ товарищества.

2) *Поземельные ссуды* съ установленной стадией срока уплаты по

поземельному кредиту. Они представляют собою товарищество капиталов, которые съ помощью складочного капитала, или фонда, сами производят ссуды землевладельцамъ, нуждающимся въ кредитѣ подъ залогъ земли. На събланную ссуду, обезпеченнуя имъ земль, банки выпускаютъ бумажные *облигации* (обязательства), дающія покупателямъ ихъ известный процентъ. Получивший ссуду възьметъ въ банкъ ежегодно процентъ съ занятаго капитала и процентъ погашенія; по мѣрѣ поступленія погасительныхъ процентовъ, облигации выплачиваются банкомъ по тѣражу. Такія учрежденія называются банками потому, что они занимаются обыкновенно болѣею частію вышеперечисленныхъ операций, которыми занимаются всѣ другіе банки. Отличие ихъ отъ товариществъ основано какъ на этомъ обстоятельствѣ, такъ и на томъ, что здѣсь землевладѣльцы-заемщики не находятся ни въ какой связи и действуютъ отдельно другъ отъ друга.

Оба вида учрежденій равнѣю полезны, но при недостаткѣ свободныхъ капиталовъ въ странѣ, товарищества представляютъ искромѣй менѣе удобную форму, такъ какъ здѣсь нѣтъ заработка собраннаго фонда капиталовъ и земельные листы не всегда пасютъ достаточный спросъ, затрудняющій заемщику обмѣнъ ихъ на деньги.

### *Средства сообщенія и обмѣна.*

#### *Средства сообщенія.*

Чѣмъ совершиеннѣе, легче, дешевле и быстрѣе средства сообщенія между людьми, тѣмъ болѣе и скорѣе становятся известными взаимные цужды разныхъ мѣстностей, тѣмъ болѣе развивается обмѣнъ. Къ средствамъ сообщенія могутъ быть отнесены: морскіе, рѣчные и суходутные пути сообщенія, почты, телеграфы и пресса. Самое важное мѣсто между ними занимаютъ пути сообщенія, служащіе для передвиженія товаровъ, людей и известій всякаго рода.

#### *Пути сообщенія.*

Вліяніе качества путей сообщенія (рѣчныхъ и морскихъ, дорогъ: желѣзныхъ, шоссе и обыкновенныхъ) выражается въ слѣдующихъ главныхъ дѣйствіяхъ ихъ: 1) они сокращаютъ расходы на провозъ (транспортъ) товаровъ, потому что отъ качества путей сообщенія зависитъ количество силы движителей, которое расходуется на передвиженіе<sup>\*)</sup>. Это имѣетъ слѣдствіемъ общую выгоду производителей и потребителей. Первыхъ потому, что для нихъ выгодно всякое извѣніе мѣстной цѣны продукта, а послѣдніи тѣмъ выше, чѣмъ дешевле

транспортъ; для потребителей бываетъ тѣмъ выгоднѣе, чѣмъ ниже рыночная цѣна продуктовъ; послѣдня опредѣляется издержками производства, въ который входитъ составной расходъ на транспортъ; такимъ образомъ, хорошие пути сообщенія поникаютъ рыночную и повышаютъ мѣстную цѣну товаровъ, отчего выигрываютъ всѣ классы общества.

Примѣчаніе. а) Вотъ относительныя числа, выведенныя изъ опыта, для скорости движения, при перевозѣ, въ 3 фута въ 1 се-  
кунду, для скорости движения, при перевозѣ, въ 3 фута въ 1 се-  
кунду: на глинистой полевой дорогѣ = 0,250; песчано-хрущевої =  
0,125; средне-хорошемъ шоссе = 0,080; отличнѣе шоссе = 0,033;  
0,125; средне-хорошемъ шоссе = 0,007; отсюда, чтобы перевезти 100 пудовъ  
на желѣзной дорогѣ = 0,007; отсюда, чтобы перевезти 100 пудовъ  
тяжести (включая экипажъ), при скорости 3 ф. въ 1 с., требуется  
сила: на песчаной дорогѣ  $100 \times 0,125 = 12\frac{1}{2}$  пудовъ; на шоссе  
сила: на желѣзной дорогѣ  $100 \times 0,007 = 0,7$  пуд..

б) 2) Изъ предыдущаго слѣдуетъ, что хорошіе пути сообщенія экономически приближаютъ мѣста производства къ мѣстамъ потребленія и уничтожаютъ дѣйствіе геометрическаго разстоянія. Такимъ образомъ, по состоянію мѣстныхъ цѣнъ на товары, мѣстность, лежащая отъ рынка на 200 верстъ по обыкновенной дорогѣ, можетъ быть со-  
вершенно одинакова съ мѣстностью, отстоящею отъ рынка на 400  
верстъ, но по желѣзной, или рѣчной дорогѣ.

в) 3) Уменьшаючи расходы на транспортъ, хорошіе пути сообщенія позволяютъ доставку на рынокъ продуктовъ изъ большаго отдаленія, следовательно увеличиваючи область сбыта для товаровъ и увеличиваючи на рынкѣ конкуренцію.

д) 4) Путі сообщенія уменьшаютъ колебанія въ цѣнахъ на товары и даютъ ихъ болѣе равномерными въ разныхъ мѣстностяхъ, потому что позволяютъ быстро передвигать товары изъ мѣстъ избытка въ мѣста недостатка.

е) 5) Устраняютъ возможность голода и изненады, при неурожаяхъ, быстрыми подвозомъ хлѣба.

Всѣ перечисленныи выгоды хорошихъ путей сообщенія состоятъ изъ болѣеши мѣръ: а) тяжелымъ, громоздкимъ и малоцѣннымъ това-  
рамъ, нежели дорогимъ и б) отдаленнымъ мѣстностямъ, лежащимъ болѣе-  
дistantiam отъ рынка. Что касается а), то это происходитъ отъ того,  
что сокращеніе расхода на провозъ составляетъ болѣею долю цѣлы  
громоздкихъ, нежели лёгкихъ товаровъ<sup>\*)</sup>. Большая же выгода отъ  
проведенія хорошихъ путей сообщенія для отдаленныхъ мѣстностей  
условливается тѣмъ, что: 1) ближайшіе мѣста къ рынку приобрѣтаютъ  
общирную конкуренцію изъ болѣеши окрестности отдаленныхъ мѣстъ

и 2) потому, что часть расходов на транспортировку, именно нагрузка и выгрузка, остаются одинаковыми при перевозке на всевозможные расстояния, а съ другой стороны и самые фрахтовые избыты съ 1 пуда и 1 версты назначаются обыкновенно при провозѣ на далекія расстоянія чистый, нежели при провозѣ на небольшія расстоянія (такъ называемый дифференциальный тарифъ желѣзныхъ дорогъ) <sup>6</sup>.

Примѣчанія. а) Если цѣна пуда одного товара = 3 р., а другаго 30 коп., то удешевленіе перевозки въ 3 раза, на пудъ составляетъ для первого товара: = 1%, а для втораго = 10% цѣны пуда.

б) Такъ напр., за провозъ 300 пудовъ хлѣба на расстояніе 7 верстъ желѣзныхъ дорогъ берутъ: отъ Песта въ Велѣгдѣ до Дрездена — 90 к., а при отправкѣ отъ Песта прямо до Кельца = по 65 к.

*Влияніе путей сообщенія на сельское хозяйство* — выгода есть изъ вышеописанного общаго вѣнѣнія ихъ на всѣ производства; это состоится: 1) въ возведеніи чистой избыты чаи въ земедѣльческихъ продуктахъ, причемъ малопѣнныя громоздкіе продукты возвышаются въ пѣнѣ бѣлье, нежели концентрированные избытныя продукты; поэтому, напримеръ выигрываетъ съ проведениемъ желѣзныхъ дорогъ, въ сельскомъ хозяйстве производство: высокой пшеницы, терпичныхъ растений (сахарь, джагг, всевозможн. прѣмы и красильные вещества), соленаго коровьяго масла и сыра, молодаго скота, сѣмги, травы и всѣхъ иныхъ продовольствій, импортирующихся изъ транспорта; бѣлье выигрываетъ производство хлѣба, а между послѣднимъ есть болѣе, нежели извѣнчаніе: макаронъ, наиболѣе возвышается чистая избыть: картопка, сѣно, соленья, изюмнаго откормленнаго скота, непредѣлнаго молока и всѣхъ видовъ овощей и плодовъ.

2) Съ проведениемъ желѣзныхъ дорогъ уменьшается расстояніе грузовыхъ колебаний пѣнъ земедѣльческихъ продуктовъ, почему затѣмъ расчеты за будущее даются зѣрнѣе.

3) Возвышается величина чистаго дохода и при этомъ: а) въ большей мѣрѣ съ земель менѣе плодородныхъ, нежели очень урожайныхъ и б) въ большей мѣрѣ отъ продутость объемистыхъ, нежели концентрированныхъ.

Первое объясняется тѣмъ, что при уменьшении урожайности, прогрессивн., въ которой понижается чистый доходъ, бываетъ всегда бѣлье. Нежели прогрессивн. уменьшій валового урожая. Это происходитъ оттого, что большая часть издержекъ производства въ труда и капиталѣ, будучи пропорциональна пространству (напр. обработка), остается одинаковою при большемъ и маломъ урожаѣ, между тѣмъ какъ издержки на транспортировку приблизительно параллельны по величинѣ съ валовымъ урожаемъ; отсюда слѣдуетъ, что при пониженіи послѣдн资料

издержки транспорта поглощаютъ все увеличивающіяся доли чистаго дохода <sup>7</sup>. Второе явленіе (б) уже было объяснено выше и условливается тѣмъ, что въ концентрированныхъ предметахъ расходы на транспортировку составляютъ меньшую долю избыты единицы продукта, нежели въ продуктахъ объемистыхъ <sup>8</sup>, почему удешевленіе транспорта возвышаетъ мѣстную избыть послѣднихъ больше, нежели концентрированныхъ продуктовъ.

Примѣчанія. а) Положимъ, что въ одному и томъ же мѣстѣ находятся три вида земли: 1-я даетъ урожай съ 1 десятинѣ = 90 пудовъ ржи, 2-я — 50 пуд. и 3-я — 30 пудовъ. За вычетомъ издержекъ (не считая транспорта на рынокъ), получаются чистые доходы съ 1 десятинѣ: 1-й земли — 30 руб., 2-й — 12 руб. и 3-й — 4 руб. Рожь доставляется на рынокъ за 70 верстъ съ платой за провозъ по 5 к. съ пуда. Поэтому, стоимость транспорта на 1 дес. будетъ: съ 1-й земли — 4 р. 50 к., со 2-й — 2 р. 50 к. и съ 3-й — 1 р. 50 к. Этимъ расходомъ будутъ поглощены слѣдующія доли чистыхъ доходовъ въ процентахъ: на 1-й земль 15%, на 2-й — 20% и на 3-й — 37%. Если бы, чрезъ проведеніе желѣзной дороги, провозъ удешевился до 2-хъ к. съ пуда, то стоимость транспорта составляла бы: съ 1-й земли 1 р. 80 к. (= 6% чистаго дохода), со 2-й — 1 руб. (= 9,3% чистаго дохода) и съ 3-й — 30 к. (= 15% чистаго дохода); такимъ образомъ, увеличился бы доходъ со всѣхъ видовъ земли, на такомъ образомъ, увеличился бы доходъ со всѣхъ видовъ земли, на съ 3-й въ большей мѣрѣ, нежели съ 1-й. А именно: до проведения желѣзной дороги чистый доходъ съ 1 десятинѣ 1-й земли былъ = 30 р. — 4 р. 50 к. = 25 р. 50 к., а послѣ проведения желѣзной дороги = 30 р. — 1 р. 80 к. = 28 р. 20 к.; на 3-й же земль этотъ доходъ былъ въ первомъ случаѣ = 4 р. — 1 р. 50 к. = 2 р. 50 к., а во второмъ = 4 р. — 60 к. = 3 р. 40 к. Отсюда, мыshaходимъ слѣдующее возвышение чистаго дохода отъ проведения желѣзной дороги на 1-й земль: 25 р. 50 к. : 28 р. 20 к. = 100 : 110, а на 3-й земль = 2 р. 50 к. : 3 р. 40 к. = 100 : 136.

б) Положимъ, что до проведения желѣзной дороги, въ данной мѣстности 1 десятина, при продажѣ сѣна и грожаѣ его въ 250 пуд., давала чистаго дохода (безъ вычета стоимости транспорта) 50 руб., а 1 десятина пудъ скотоводствомъ, при производствѣ 6 пуд. масла, приносila 40 рублей. Доставка на рынокъ составила по 5 к. съ 1 пуда. При этомъ чистый доходъ, за вычетомъ провоза, былъ: съ 1 десятинѣ сѣна = 50 р. — 12 р. 50 к. = 37 р. 50 к., а съ 1 десятинѣ подъ производствомъ масла = 40 р. — 30 к. = 39 р. 70 к. Если послѣ проведения желѣзной дороги провозъ стоитъ 2 коп., то будутъ получаться слѣдующіе доходы: отъ продажи сѣна = 50 р. — 5 р. = 45 р., а отъ масла = 40 р. — 12 к. = 39 р. 88 к. Очевидно,

производство гравийного предмета винтаже сильнительно съ концентрированнымъ — масломъ.

Относительно сравнительного достоинства различныхъ путей сообщенія можно замѣтить, что преимущество водныхъ путей передъ желѣзными дорогами заключается въ большей дешевизнѣ провоза, а недостатокъ ихъ въ томъ, что они служатъ для транспорта только въ позднее время навигации и передвиженіе по нимъ проходитъ медленѣе, нежели по желѣзнымъ дорогамъ<sup>1)</sup>.

Примѣчаніе. а) Наші тарифы по желѣзнымъ дорогамъ на зерновой хлѣбъ суть: на Балтийской дорогѣ  $\frac{1}{32}$  коп. съ пудоверстѣ, С.-Петербургско-Варшавской  $\frac{7}{42}$  к., Нижегородской и Московско-Курской  $\frac{1}{50}$  к., Рижско-Морскай  $\frac{1}{24}$  коп. При отправкахъ полными вагонами въ 500 пудовъ, берутъ  $12\frac{1}{2}$  коп. съ вагона и версты.

Фрахтовые цѣны на Волгѣ составляются съ 1 пуда хлѣба 0,85 к. за 100 верстъ (съ буксируемъ пароходомъ) до Рыбинска и 1,21 к. между посѣдками и Петербургомъ — по Марийскому пути. По Днѣпру, отъ Кременчуга до Екатеринослава, за 170 верстъ, берется 4—5 коп. съ 1 пуда.

При доставкѣ на волахъ гужомъ кладутъ на фуру шиненицы и льна 10 кѣшиковъ = 5 четвертакъ = 50 цузамъ, а овса 9—10 четвертей; при этомъ, за доставку платить съ 1 четверти шиненицы и льна, за 200—250 верстъ, отъ 2 р. до 3 р. 50 к., следовательно пудоверста обходится  $\frac{2}{10}$  —  $\frac{1}{5}$  коп.

### Средства обмѣна.

Сюда относятся всякия учрежденія, способствующія покупкѣ и продажѣ товаровъ, величествѣ временнаго или местнаго следженія товаровъ и лицъ. Таковы напр.: устройство сбытовыхъ періодическихъ рынковъ и базаровъ, ярмарки — общія и частные (напр. шерстяныя, кожаныя), правильные аукціоны товаровъ и биржи всякаго рода. Вѣдѣстіе такихъ учрежденій на разные обѣзва состоятъ въ ближайшемъ вопросѣ и предложеніи, въ вѣроности обѣзва, въ качествѣ выражения всѣхъ потребностей производителей и потребителей, а главное — въ установлении правильныхъ рыночныхъ цѣнъ на товары, соотвѣтствующихъ действительнымъ издержкамъ производства.

Къ числу средствъ, способствующихъ обмѣну, должны отнести также и учрежденіе болѣе совершенной и однобразной системы меръ: длины, вѣса и объема товаровъ, такъ какъ при всякомъ обмѣнѣ требуется возможно точное измѣрение количества товаровъ, участвующихъ въ мыѣ.

## ЧАСТЬ III.

### Распределение цѣнностей (добра).

Эта часть политической экономіи занимается изслѣдованиемъ законовъ, по которымъ проходитъ распределеніе производимыхъ и обращаемыхъ цѣнностей между отдѣльными классами общества. Распределеніе совершаются посредствомъ дохода, который получается всѣми лицами, взамѣнъ ихъ участія въ производствѣ.

### Доходъ.

Сумма всѣхъ продуктовъ (или цѣнностей), получаемыхъ народомъ при помощи производства, называется *валовыи доходомъ народы* (назовемъ его *A*). Этотъ доходъ можетъ быть разделенъ на двѣ части: 1) заключающую въ себѣ только ту сумму цѣнностей, которая была уничтожена при производствѣ, всѣдѣствіе употребленія въ постѣднемъ капитала (напр.: пища рабочихъ, производившихъ продуктъ, орудія и сырье материалы — какъ сѣмена для посѣва, шерсть — для сукна и пр.); эта часть возстановляется въ предыдущей величинѣ только то, чѣмъ народъ владѣлъ до производства; назовемъ эту часть валового дохода *a*; 2) другая величина *a*, въ валовомъ доходѣ находится еще другая часть — произведеніи вновь цѣнностей, которыхъ не было прежде и на сумму которыхъ народное имущество увеличивается сравнительно съ прежнимъ. Эта часть валового народнаго дохода называется *чистымъ доходомъ народы*. Назовемъ ее черезъ *A'*. Такимъ образомъ: *A* — *a* = *A'*, т. е. чистый доходъ равенъ валовому минусъ всѣхъ уничтоженныхъ при производствѣ, вещественные продукты, или капиталъ. Чѣмъ больше величина *A'* относительно величины *A*, тѣмъ, успѣшнее ведется производственное производство. Валовой доходъ народы (величина *A*) состоитъ изъ четырехъ составныхъ частей: 1) сырьевыи продукты для пищи и обработки, 2) возникшія цѣнности ихъ при обработкѣ въ передѣланыи продукты, 3) цѣнности ввозимыхъ изъ заграницы предметовъ и 4) изъ долговъ на иностраннѣхъ государствахъ. Издержки производства народы (величина *a*) состоятъ изъ: 1) жизненныхъ средствъ, потребляемыхъ всѣми людьми, участвующими въ производствѣ, 2) потребляемыхъ сырьевыи материалы для приготовленія продуктовъ, 3) уменьшения цѣнности бывшаго капитала, всѣдѣствіе употребленія его въ производствѣ, 4) цѣнности вывоза за границу своихъ продуктовъ и 5) долгъ, которые народъ долженъ уплачивать иностраннѣмъ.

государствамъ. Разность между цѣнностью первыхъ-четырехъ и вторыхъ-пяти величию составляетъ собою чистый доходъ народа.

Валовой доходъ народа производится землею, трудомъ и капиталомъ. Каждый изъ этихъ факторовъ производства можетъ обращаться въ собственность отдельно отъ другихъ, а потому промышленное общество можно считать раздѣляющимся на три класса: 1) землевладѣльцевъ, 2) капиталистовъ и 3) работниковъ. Каждый изъ этихъ классовъ, по самой сущности дѣла, получаетъ свою долю въ продуктѣ, или долю валового дохода. Названные три фактора приводятся въ дѣйствіе предпринимателемъ, который имѣеть также право на долю изъ валового дохода, но такъ какъ въ огромномъ большинствѣ случаевъ лицо предпринимателя соединяется въ одиомъ лицѣ съ капиталистомъ, землевладѣльцомъ или работникомъ, то названные три класса считаются въ политической экономіи составляющими все общество и получающими предварительно весь валовой доходъ народа. Поэтому доходъ названныхъ трехъ классовъ называется также *первоначальнымъ доходомъ*. Изъ послѣдняго, путемъ учреждаемыхъ правительствомъ налоговъ и повинностей всякаго рода, землевладѣльцы, капиталисты и рабочие уступаютъ извѣстную часть на содержаніе всѣхъ другихъ классовъ общества (войско, администрація, судь, наука, литература, духовенство, искусство), которыхъ доходъ поэтому называется *производнымъ доходомъ*.

Слѣдовательно, валовой доходъ народа раздѣляется между: землевладѣльцами, капиталистами и рабочими; доходъ первыхъ называется земельною *рентою*, вторыхъ — *прибылью* или *процентомъ*, а третьихъ — *рабочую плату*. Кромѣ этихъ трехъ видовъ дохода, необходимо еще принимать во вниманіе *доходъ предпринимателя*, который соединяется или съ рентой, или съ процентомъ, или же съ рабочую платой, смотря потому, кто ведетъ производство: землевладѣльецъ, капиталистъ, или работникъ.

Доходъ, получаемый каждымъ изъ послѣднихъ трехъ лицъ, составляетъ ихъ валовой доходъ, для достиженія которого они затрачиваются въ производствѣ: землевладѣльцу — землю, капиталисту — капиталъ, рабочему — трудъ и содержаніе. Разность между валовымъ доходомъ и затратою каждого изъ нихъ составляетъ ихъ чистый доходъ.

Назовемъ ренту черезъ *A*; капиталъ, затрачиваемый капиталистомъ въ производствѣ, черезъ *c*, а получаемый имъ обратно въ видѣ дохода черезъ *C*, рабочую плату, получаемую рабочимъ черезъ *B*, стоимость содержанія рабочаго съ семьей во время работы черезъ *b* и предпринимательскій доходъ черезъ *E*. Тогда, если представить себѣ каждое изъ 4 лицъ въ отдельности, ихъ *чистые доходы* будутъ слѣдующіе: землевладѣльца = *A*, потому что для получения ренты не тре-

*бутъ никакой затраты* (напр. при сдачѣ земли въ наемъ; аренда). Чистый доходъ капиталиста будетъ = *C* — *c*, т. е. разности между *произведеннымъ* и *уничтоженнымъ* капиталомъ въ производствѣ; чистый доходъ рабочаго = *B* — *b*, или разности между рабочею платой и стоимостью содержанія во время труда; наконецъ, чистый доходъ предпринимателя = *E*, такъ какъ онъ затрачиваетъ только умственная силы на производство. Отсюда видно, что каждое изъ трехъ (или четырехъ) лицъ можетъ быть рассматриваемо, какъ ведущее особое хозяйство и получающее валовой и чистый доходъ.

Земля, трудъ, капиталъ и предпринимательская дѣятельность почти никогда не находятся во владѣніи отдельныхъ лицъ, но по большей части въ одногъ и томъ же лицѣ соединяется обладаніе двумя, тремя и даже четырьмя условиями производства; вмѣстѣ съ этимъ, капиталъ и производимый имъ другаго чистаго дохода — лицомъ предпринимателя — представляеть въ этомъ отношеніи слѣдующіе

*относительные капиталомъ методомъ со владѣніемъ трехъ различными условиями производства*: 1) капиталъ арендатора, нанимающаго землю за плату и рабочихъ за рабочую плату. Арендаторъ затрачиваетъ капиталъ въ хозяйство и управляетъ имъ; следовательно капиталъ 1) производитъ (процентъ съ капитала) и 2) предпринимательскимъ способомъ капиталомъ. Валовой доходъ арендатора *D* будетъ состоять въ приходѣ изъ *A* и *B* и издержки производства: въ рентѣ, рабочей платѣ и издержки содержанія части капитала. Сохраняя значение вышеприведенныхъ *чистыхъ валовой и чистый доходы* и издержки производства арендатора, могутъ быть выражены слѣдующими равенствомъ:

$$\begin{array}{lll} \text{Валов. дох.} & \text{Изд. произв.} & \text{Чистый дох.} \\ D - (A + B + c) & = E + (C - c). \end{array}$$

**Б. Обратный случай** представляетъ соединеніе *владѣнія всѣмы факторами производства* въ одномъ лицѣ. Этотъ случай распадается на два другихъ:

а) Въ странахъ рабства землевладѣльцу принадлежать: земля, капиталъ, самъ работникъ и предпринимательская дѣятельность. Единственный расходъ землевладѣльца въ этомъ случаѣ состоять въ содержаніи рабочихъ и въ потребленіи части капитала; здесь, вышеприведенная схематическая формула будегь имѣть слѣдующій видъ:

$$D - (b + c) = A + (C - c) + (B - b) + E.$$

Т. е. рабовладѣльецъ получаетъ въ чистомъ доходѣ: всю ренту, разность между произведеннымъ (*C*) и уничтоженнымъ (*c*) капиталомъ,

или всю прибыль, часть рабочей платы ( $B - b$ ) и предпринимательский доходъ.

б) Вторую форму рассматриваемаго случая мы находимъ въ хозяйстѣ крестьянъ - собственниковъ земли; здесь, крестьянинъ - работникъ является предпринимателемъ, владѣющимъ всѣми факторами производства. Валовой, чистый доходъ и издержки крестьянина - собственника могутъ быть выражены такъ:

$$D - (b + c) = A + (C - c) + (B - b) - E.$$

Т. е. его чистый доходъ и издержки совершенно тѣ же, что и рабо-владѣльца (но какая разница въ распределеніи богатства между чи-сломъ людей!).

В. Третій случай встрѣчается тамъ, где земля и капиталъ при-надлежатъ одному лицу, напримающему рабочихъ. Притомъ, такое лицо или самъ ведетъ производство, или поручаетъ его за определенную плату управляющему. Сюда принадлежать всѣ, такъ называемыя, помѣщики имѣнія. При этомъ доходъ землевладѣльца состоитъ изъ ренты, прибыли отъ капитала и, если онъ самохозяйствуетъ, изъ предпринимательского дохода. Доходъ такого помѣщика выражается:  $D - (B + c) = A + (C - c) + E$ . Если онъ напримаєтъ управляющаго, то постѣднemu можетъ уступить все  $E$ , или же часть его <sup>a)</sup>.

Г. Четвертый случай можетъ быть тамъ, где арендаторъ чужой земли напримаєтъ управляющаго, которому уступаетъ величину  $E$ , а самъ довольствуется только прибылью ( $C - c$ ), т. е. когда всѣ чистые условия производства находятся во владѣніи четырехъ отдельныхъ лицъ. Въ этомъ случаѣ, доходъ предпринимателя—управляющаго выражался бы:  $D - (A + B - c) = E$ .

Подобный случай встрѣчается, какъ исключение.

Примѣчаніе. а) Этотъ случай распространяется наиболѣе, по-тому онъ берется основаниемъ въ сельскохозяйственномъ спло-водствѣ.

Изъ предыдущаго слѣдуетъ, что мы весьма рѣдко встрѣчаемъ въ доходахъ частныхъ лицъ: чистую ренту, чистую прибыль, или рабочую плату; но большей частию одно и то же лицо получаетъ смѣшанный доходъ, состоящий одновременно изъ дохода отъ земли и труда, земли и капитала и пр., и если мы раздѣлимъ мысленно три эти до-хода, то дѣлаемъ это, теоретически представивъ себѣ, что земля, трудъ и капиталъ находятся во владѣніи отдельныхъ лицъ, такъ какъ только такимъ путемъ мы можемъ открыть тѣ законы, которые опре-дѣляютъ величину каждой отдельной вѣтви народнаго дохода, т. е.

величину: 1) ренты, 2) рабочей платы и 3) прибыли или процента съ капитала, къ изученію которыхъ мы переходимъ.

### Вѣтви народнаго дохода: рента, рабочая плата и прибыль.

#### ~~ОЧ~~ Рента.

Рентою, или доходомъ земли (землевладѣльца), называется та часть валового дохода, которая остается по вычетѣ изъ него рабочей платы, процентовъ съ капитала и вознагражденія предпринимателя. Величина ея, по вышеприведеннымъ формуламъ, можетъ быть выра-жена такъ: рента  $A = D - (B + C + E)$ . Отсюда слѣдуетъ, что рента не производится ни трудомъ, ни капиталомъ, но принадлежитъ земѣ, какъ таковой. Въ томъ, что рента существуетъ, практически мы убѣждаемся тѣмъ, что существуетъ повсюду арендная плата за землю, которую съемщикъ-арендаторъ уплачиваетъ землевладѣльцу, не затрачивающему при этомъ ни труда, ни капитала <sup>a)</sup>.

Примѣчаніе. а) Арендная плата впрочемъ обыкновенно не- сколько болѣе ренты, потому что заключаетъ въ себѣ постѣднюю сумму проценты съ тѣхъ капиталовъ, которые землевладѣлецъ иере-даетъ по большей части вместе съ землею арендатору, какъ напр. строенія, часто орудія и пр. Больше чистую ренту мы встрѣчаемъ при сдаче одной только земли.

#### Причины происхожденія ренты и условія, опредѣляющія ея величину.

~~ОЧ~~ Рента возникаетъ вслѣдствіе того, что для добыванія однаго и того же урожая, одинаковой цѣнности, но на различныхъ земляхъ, тре-буется затрата весьма различаго количества труда и капитала. между тѣмъ какъ цѣна земледѣльческихъ продуктовъ опредѣляется издер-жками на трудъ и капиталъ, употребленными на самыхъ дурныхъ зем-ляхъ. Вслѣдствіе этого, всѣ лучшіе земли даютъ, сравнительно съ постѣдними, болѣйший доходъ, избытокъ котораго и составляетъ ихъ ренту.

Количество продуктовъ земледѣлія, производимое въ странѣ, опре-дѣляется величиною населения. Пока постѣднее не великo, потребность его въ земледѣльческихъ продуктахъ удовлетворяется воздѣлываніемъ лучшихъ земель по плодородію и близкайшихъ къ месту жительства; но по мѣрѣ того, какъ народонаселеніе увеличивается, прежнія земли становятся недостаточными для пропитанія и тогда является надоб-

ность занимать подъ воздѣлываніе, земли, менѣе плодородныя и болѣе отдаленныя по положенію. И действительно, мы видимъ, вслѣду, что одновременно воздѣлываются въ странѣ, или местности, земли плодородныя и плодородныя, ближайшія къ рынку и болѣе отдаленныя. Въ обоихъ этихъ случаяхъ, т. е. при переходѣ населения къ воздѣлыванію худшихъ земель: 1) по плодородію и 2) по положенію, — возникаетъ рента, которая получается съ превышающихъ земель.

Если бы въ какой либо странѣ все земли, лучшая и худшая, встрѣчались увѣличеніемъ населения, уже были заняты, то для пропитанія вновь увѣличивающагося населения оставался бы одинъ способъ: посредствомъ усиленной затраты труда и капитала добывать съ превышающихъ земель болѣе количество продуктовъ. Въ этомъ случаѣ также возникаетъ рента, потому что увѣличеніе затраты труда и капитала на одну и ту же землю становится менѣе и менѣе производительнымъ. Такимъ образомъ, превышающая рента и ея величины могутъ быть сведены къ тремъ условіямъ: 1) къ разности въ плодородіи земли, 2) къ разности въ положеніи относительно рынка и 3) къ разности въ производительности посѣдовательно затрачиваемыхъ на землю труда и капитала. Разсмотримъ все три случая.

1) *Разница въ плодородіи и качествѣ земли.* Положимъ, что мы выберемъ 4 вида земли, изъ которыхъ каждая, при затратѣ совершенно одинакового количества труда и капитала на тоже пространство, даетъ стѣдующіе урожаи: 1-я — 100, 2-я — 80, 3-я — 60 и 4-я — 40 четвертей пшеницы. Послѣдняя по качеству (4-я) земля будетъ занята лишь въ томъ случаѣ, если на рынкѣ за 40 четвертей будетъ выручена цѣна, которая покроетъ издержки на трудъ и капиталъ (а также плату предпринимателю); тогда очевидно, все три остальныхъ хозяйства (такъ какъ на рынке имѣется одна общая цѣна на пшеницу) будутъ издерживать на трудъ и капиталъ по воздѣлыванію то же по 40 четвертей пшеницы; но такъ какъ они добываютъ ее болѣе, то земли ихъ будутъ приносить стѣдующія ренты: 1-я — 60 четв., 2-я — 40 четв. и 3-я — 20 четв. Если бы увѣличившееся населеніе потребовало занять еще 5-ю землю, приносящую только 20 четвертей пшеницы, то остальная 4 земли приносятъ бы стѣдующія ренты: 1-я — 80, 2-я — 60, 3-я — 40 и 4-я — 20 четв. Отсюда мы выводимъ заключеніе, что, по мѣрѣ того, какъ увѣличивающееся населеніе принуждаетъ расширять культуру на земли исчезающее плодородіе, рента со спадомъ лучшеихъ земель усиливается болѣе и болѣе\*.

Причины. а) Говоря о разнице въ плодородіи или въ качествѣ земли, политическая экономія соединяетъ съ этимъ понятіемъ всѣ условия, опредѣляющія урожай, каковы: климатъ, общіе гигиенические вѣщества во почвахъ, а также и тѣ свойства почвъ и гли-

зата, которые влияютъ на сокращеніе хозяйственныхъ издержекъ: легкость для обработки, надобность въ болѣе или менѣе солидныхъ постройкахъ для скота и пр.

\* 2) *Разница въ положеніи земли относительно рынка.* Для всѣхъ товаровъ, а следовательно и земледѣльческихъ продуктовъ, обращавшихся въ торговли области, въ которыхъ рыночный центръ (большое село) устанавливается цѣну. Каждый товаръ можетъ достичь рынка лишь въ томъ случаѣ, если его себѣцкая цѣна, плюсъ стоимость транспорта, равны или менѣе цѣны, установленной на рынке: также и обратно, каждый товаръ можетъ производиться гделибо лишь въ томъ случаѣ, если по вычетѣ изъ рыночной цѣны его стоимости транспорта, производителю остается такая сумма, которая покрываетъ издержки производства. Чемъ ближе какое либо хозяйство къ его издержкамъ производства, темъ менѣе его издержки на провозъ продуктовъ. Поэтому, если два хозяйства производить, при одинаковой затратѣ труда и капитала и прочихъ равныхъ условіяхъ, одинъ и тотъ же продуктъ, но находятся въ разныхъ разстояніяхъ отъ рынка, то ближайшее изъ нихъ въ послѣднемъ получитъ больший доходъ; разность въ доходахъ этихъ двухъ хозяйствъ равна разности въ ихъ расходахъ на транспортъ и представляетъ собою ренту ближайшаго хозяйства, такъ какъ она есть послѣдствіе разницы въ положеніи, но не производится ни трудомъ, ни капиталомъ. Положимъ, что на рынке цѣна 1 четв. пшеницы — 10 руб., провозъ ея на каждые 50 верстъ обходится въ 2 руб. Тогда мы имѣемъ стѣдующія *местные цѣны* пшеницы: 1 четв. на рынке 10 руб., въ 50 верстахъ — 8 руб., въ 100 вер. — 6 руб., въ 150 вер. — 4 руб. Если послѣдняя цѣна, = 4 руб., есть та, при которой воздѣлываніе пшеницы вознаграждается только трудъ и капиталъ, то хозяйство въ 150 вер. отъ рынка не будетъ давать ренты, но остальное будетъ приносить ее и именно: въ 50 вер. отъ рынка — по 4 руб., а во 100 вер. отъ рынка — по 2 руб. съ каждой производимой четверти пшеницы. Отсюда вытекаетъ правило: *тѣмъ ближе хозяйство (или земля) къ рынку, тѣмъ выше земельная рента.* Если населеніе увѣличивается до того, что приводитъ производить пшеницу и въ 200 вер. отъ рынка, то на послѣднемъ цѣна 1 четверти пшеницы должна повыситься до 12 руб., такъ какъ провозъ старай дороже на 2 руб. Тогда мы будемъ иметь цѣны 1 четв. пшеницы: на рынке — 12 руб., въ 50 вер. — 10 руб., въ 100 вер. — 8 руб., въ 150 вер. — 6 руб. и въ 200 вер. — 4 руб.; при этомъ ренты будутъ съ каждой четверти: изъ 2-й — 8 руб., изъ 3-й — 4 руб., изъ 4-й — 2 руб. и изъ 5-й — 0. Т. е. все ренты возвысятся. Отсюда вытекаетъ правило: *по спаду ренты, земли обрастаютъ населе-*

леніе побуждає розширити купівлю на більш отдалення землі, ренти є осьаг біжайших на ринку земель умнішається більш і більше. А отсюда слідує, що густота населення, висота ціни продуктів земледілії та висота ренти суть три явища, супутуючі другу іншій та находящіся в тісній зв'язці.

В окрестностях великих міст вигоди положення додають найбільших розмірів, даже не соответствуючи уменьшенню відстані, відсутність супутуючих двох причин: 1) можливості виробляти предмети, необхідні в місті, але в то ж саме часі вільні від значительної конкуренції: або тому, що вони легко портяться, якщо свіжесмолок, сирів'я, несолене сливочне масло, овочі, або тому, що по малій цінності та громоздкості вони віддають дешеву перевезену, по тому можуть відправлятися тільки в окрестностях міст: сіль, картопля, овочі, сочіна. Відсутність обмеженості підходів також продуктів та високого спроса на них зі сторін будівельних міських житлових, ціна яких в місті відповідає нерозрізано високою відносительно не віддалених місцях виробництва (см. образование ціни на різні товари). 2) Причина особливих вигод подгорононого господарства (високі ренти) полягає в дешевом пріобретенні в місті удобрень, яке по великому вмісту води може доставлятися тільки в самий обмежений район вколо міста, переступаючи межі якого виробництво повинно пріобрести удобрення у себе в місті, що обходить дорого<sup>4</sup>).

**Примічаніє.** а) Все сказане відносительно положення землі справедливо лише при суперечці земель однакового якості. Неравенство посліднього може затемнити діївство відстані, т. е. земля дешевою плодородна та більш віддалена від ринку може давати більшу ренту, нежели біжайша, по меншій плодородні, таєже також і заработка. Съ іншої сторони, плодородні та близькі до ринку можуть совпадати одночасно, чрезъ то рента відповідає більше.

Возникнені ренти, відсутність вигоди положення, може бути наблюдано і при суперечці різних частей землі, складаючих єдине та же господарство. Особливі участки посліднього можуть розматриватися, як вищеописаними районами, съ тією різницей, що здесь значеніє ринка застувається усадьба, із якої відходить управління господарством. Каждий участок землі, даже кождий кінець поля, може розматриватися, як отдельне господарство, сбываюче свої продукти в усадьбу. Съ зменшением відстані від послідньої землі зростають витрати на всі роботи в усадьбі, таєже більше тратиться врем-

ення на проходи та проїзди. Із двох участков, находящихихся въ разныхъ відстаніхъ від усадьби та рівнихъ во всіхъ іншихъ умовахъ, біжайший дає більший доходъ та разность составляетъ відношення ренти, величина якої пропорціональна відстані въ відповідності віддаленісті, расходы транспорта могутъ поглотить всю цінність виробленого продукта, по тому відправляти очевидної земель становиться неможливимъ. Этимъ могутъ бути обяснены: невигодність очень большихъ селений, очень большихъ запасівъ при одній усадьбѣ, общішаго владіння землею, членівъ розподілу та прбч., ведущихъ къ зростанню издержекъ транспорта.

**ОХ 3) Різниця в производительности повторныхъ затратъ труда и капитала на одну и ту же землю.** Въ главѣ о цінахъ було уже приведено, что въ земледії повтореніе на одну и ту же землю затраты труда и капитала (въ формѣ обробки, удобренія, машинъ та пр.) сопровождается, за іншими предпосылками (которые въ разныхъ случаяхъ не одинаковы), більшими уменьшающимися приращеніемъ урожая, или вообще валового дохода<sup>5</sup>).

**Примѣчаніє.** а) Такъ напр., якщо 1-я вспашка виробляє урожай 2 четверти, то 2-я бути може тільки  $1\frac{1}{2}$ , а 3-я — 1 четверть; або, якщо 1000 пуд. навоза зростає урожай напр. на 2 четверти, то 2000 пудовъ — не на 4 четв., а бути може тільки на 3 четв., а 3000 пуд. не на 6 четв., а на  $3\frac{1}{2}$  четверти, т. е. 1-е 1000 пуд. навоза зростає урожай на 2 четв., 2-е на 1 четв., а 3-е тільки на  $\frac{1}{2}$  четв. та под.

Существование этого факта доказывается практически тѣмъ, что мы видимъ всюду, что далеко раніе достижения наибольшихъ возможностей урожаевъ, населеніе переходитъ від віддаленія до лучшихъ земель къ худшимъ по положению та плодородію; это можетъ бути слідствіемъ толького того, что трудъ и капиталъ на новыхъ земляхъ дійствуютъ производительнѣ, нежели при повтореніи затраты ихъ на земляхъ старыхъ, хотя еще и не насыщенныхъ капиталомъ. Далѣе, подтверждение мы находимъ въ томъ, что въ історії ціни на земледільческіе продукты значително зростають относительно ціни на мануфактурные товары, что можетъ бути обяснено тѣмъ, что зростающее населеніе требуетъ усилій затраты труда и капитала на землю, а такъ якъ они дійствують менші производительно при этомъ, то въ земледії зростають издержки производства продуктівъ, а съ ними і ціни, которые опредѣляются издержками производства.

**Теоретическое обясненіе** этого факта мы находимъ въ слідую-

шечь. Расходъ на большую часть отдельныхъ работъ въ хозяйствѣ пропорциональны пространству, или количеству обработываемаго продукта, почему при повтореніи каждой данной работы стоимость ея каждый разъ остается одинаковою, между тѣмъ какъ дѣйствіе на увеличеніе урожая зависитъ отъ того, въ какой мѣрѣ достигнута цѣль предыдущими работами, предшествовавшими повторенію; при этомъ въ большинствѣ случаевъ оказывается, что для каждого нового повторенія работы остается меньшее поприще для дѣйствія, а следовательно она оказываетъ и менѣе сильное дѣйствіе на увеличеніе урожая<sup>3)</sup>.

**Приимѣчаніе.** а) Такъ напр., если бы для потребленія сорныхъ травъ употреблены были 4 вспашки экстirипаторами, то можно положительно утверждать, что 1-я вспашка была наиболѣе производительна, потому что уничтожила большее число сорныхъ травъ, нежели остальная, а 4-я повлѣла наименѣе, потому что предыдущими обработками уже достигнута была большая часть цѣли. Между тѣмъ, расходъ на каждую обработку оставался равнымъ, будучи пропорциональенъ пространству. При сортировкѣ хлѣба — проходъ его черезъ машину въ первый разъ отѣшитъ болѣе негодныхъ зеренъ, нежели пропускъ во 2-й, а этотъ болѣе, нежели въ 3-й разъ и т. д. То же можно сказать о молотѣ, убираѣ корнеплодовъ и большей части работъ.

Другое теоретическое объясненіе вытекаетъ изъ слѣдующаго. Культурные растенія требуютъ суммы многихъ условій, опредѣляющихъ усиленіость роста и доставляемыхъ приемами культуры. Величина урожая опредѣляется тѣмъ условіемъ роста, которое доставлено растеніемъ и наименѣшимъ количествомъ. Назначеніе культурныхъ приемовъ состоять въ томъ, чтобы восполнить въ почвѣ величину тѣхъ условій роста, который находится въ относительномъ недостаткѣ; посредствомъ какого отдельного приема (вспашки, удобрений, полотыни и пр.) мы восполнимъ извѣстную сумму условій, но не всю изъ нихъ; поэтому можетъ случиться, что какое либо изъ условій, неудовлетворяемыхъ даннымъ приемомъ, окажется въ недостаткѣ, почему дальнѣйшая повторенія его или останутся безъ дѣйствія, или будутъ менѣе производительны. Чѣмъ болѣе мы затрачиваемъ труда и капитала въ видѣ отдельныхъ приемовъ: вспашки, боронѣ, укатыванія, полотыни, удобрений и пр., тѣмъ труднѣе установить гармонію между ними, тѣмъ болѣе возрастаетъ непроизводительная траты расхода на каждый отдельный приемъ при повторительному примѣненіи его. Описанный фактъ ведетъ къ возникновенію ренты и опредѣляется ея величиною слѣдующимъ образомъ.

Представимъ себѣ, что три равные, последовательно затраченные

на одну и ту же землю, капитала даютъ слѣдующіе валовые доходы: 1-й 100 четв., 2-й 80 четв. 3-й 70 четв. хлѣба. Такое предположеніе осуществимо лишь при томъ условіи, если третій капиталъ получитъ при этомъ доходъ, равный обычному въ странѣ проценту.

Если бы какой-либо арендаторъ панихъ подобное хозяйство, то онъ затратилъ бы на него все три капитала, такъ какъ перечисленный изъ нихъ все еще даетъ такой же доходъ, какой даютъ и другія производства. Но землевладѣлецъ потребуетъ отъ такого арендатора ренту, которая будетъ разна 40 четвертей хлѣба ( $100 - 70 = 30$ ,  $80 - 70 = 10$ ;  $30 + 10 = 40$  ч. ренты), т. е. равна разности между производительностью рабочихъ и позже затраченныхъ капиталовъ. При такихъ условіяхъ арендаторъ выручить общую въ странѣ прибыль съ капитала, почему всегда найдется лицо, которое согласится платить показанную выше ренту. При каждой дальнѣйшей затратѣ капитала величина ренты должна увеличиваться болѣе и болѣе; чтобы убѣдиться въ этомъ, стоитъ только въ приведенномъ примѣрѣ продолжить предположеніе получения обычной прибыли арендаторомъ отъ вновь затрачиваемыхъ капиталовъ при урожаяхъ въ 60, 50, 40 четв. хлѣба и т. д. Отсюда вытекаетъ слѣдствіе: *чтмъ, при прочихъ равныхъ условіяхъ, болѣе затрачивается на землю труда и капитала (или чтмъ интенсивнѣе ведется хозяйство), тѣмъ выше рента, и т.д. доходъ земли.* Поэтому, высокая рента и высокая интенсивность хозяйства суть дѣяленія, сопутствующія другъ другу.

### ~~Мѣстная и временная величина ренты.~~

Изъ разсмотрѣнія причинъ возникновенія и условій вычеты ренты слѣдуетъ, что величина ея должна быть различна: 1) въ различныхъ мѣстностяхъ и странахъ и 2) въ различныхъ временахъ въ одной и той же мѣстности. Первое объясняется тѣмъ, что земли въ разныхъ мѣстностяхъ неодинаковы изъ-за плодородію и расположению отъ рынка: болѣе плодородны земли и расположенные ближе къ рынку имѣютъ вышею ренту въ обратную. Что же касается втораго, то исторія показываетъ, что повсюду величина ренты въ данной мѣстности съ течениемъ времени возрастаетъ болѣе и болѣе, потому что увеличеніе народонаселенія побуждаетъ къ добыванію съ того же пространства земли большаго валового дохода, что возможно только при помощи увеличенія затраты труда и капитала на землю, избывающаго слѣдствіемъ, какъ показано было выше, возвышение ренты. Такъ какъ величина ренты выражается въ арендной платѣ за землю, то изъ вышеизложеннаго не трудно объяснить, почему мы встречаемъ высокій арендныѣ платы за землю вблизи значительныхъ городовъ, вблизи железнодорож-

дорогъ, судоходныхъ рѣкъ и морскихъ береговъ, въ густонаселенныхъ мѣстностяхъ съ интенсивнымъ хозяйствомъ и за земли, отличающіяся большимъ плодородіемъ. Изъ вышеизложеннаго вытекаетъ также, что *высокая рента* (п арендана плата), *высокая интенсивность* хозяйства и *богатой валовой доходъ* съ единицами пространства земли суть три параллельныя явленія, соизуствующія всегда другъ другу.

### Растенія, опредѣляющія величину ренты.

Со временеми перехода народонаселенія къ осѣдлой жизни, рапѣе всѣхъ другихъ продуктовъ достигаютъ такой цѣны, которая даетъ ренту съ лучшыхъ земель, самые необходимые для населенія и именно хлѣбъ, который обусловливаетъ существованіе. Лишь въ послѣдствіи, когда населеніе достигаетъ извѣстной степени благосостоянія, возникаетъ спросъ и на другое продукты земледѣлія, какъ: животные продукты, прядильные, масличные растенія и т. д., достигающія въ свою очередь такой цѣны, при которой и они даютъ ренту. Но и тогда, величина этой послѣдней опредѣляется главнымъ образомъ въ каждой данной мѣстности величиною ренты, доставляемой съ того же пространства хлѣбомъ. Ихъ рента не можетъ быть много выше хлѣбной потому, что тогда сократилось бы воздѣльваніе хлѣба на ихъ счетъ и цѣла его возросла; она не можетъ быть и ниже хлѣбной, потому что тогда воздѣльваніе ихъ было бы прекращено, а воздѣльвался бы хлѣбъ. Отсюда мы видимъ, что въ каждой данной мѣстности *величина ренты, доставляемой съ 1 десятины хлѣбомъ, играетъ, относительно цѣны оспахъ, независимо необходимыхъ, продуктовъ земледѣлія, роль издержекъ производства*, т. е. эти продукты могутъ воздѣльваться въ мѣстности лишь при тающей цѣнѣ ихъ, которая даетъ съ 1 дес. такую же ренту, какъ и хлѣбъ. По изъ этого правила есть и исключенія (см. 2, 3 и 4):

1) Такія растенія, которые могутъ воздѣльваться, по своей природѣ, на такихъ же почвахъ (климатахъ) и съ такимъ же успѣхомъ, какъ хлѣбны, даютъ одинаковую ренту съ хлѣбомъ по вышеобсужденной причинѣ.

2) Продукты, требующіе особыхъ качествъ почвы и климата (напримеръ виноградъ), могутъ въ данной мѣстности давать высшую ренту, нежели хлѣбъ, потому что предложеніе ихъ ограничено природою, а цѣла можетъ, при большомъ спросѣ, возрастать несоразмѣрно высоко относительно издержекъ производства<sup>2)</sup>.

Примѣчаніе. а) Задиные луга, гдѣ они очень нужны, напр. въ горахъ, или въ мѣстности съ поганою почвой, мало способной для

воздѣльванія кормовыхъ травъ, имѣютъ поэтому чрезвычайно высокую ренту.

3) Продукты, легко изрѣщающіеся, или очень громоздкіе, въблизи большихъ городовъ, или въ фабрічныхъ густонаселенныхъ мѣстностяхъ, даютъ большую ренту, нежели хлѣбъ, потому что предложеніе ихъ ограничено природою самъхъ продуктовъ, не выдѣрзивающихъ далекаго перевоза (см. выше), а спросъ на нихъ очень великъ.

4) Продукты, которые могутъ воздѣльваться на почвахъ, негодныхъ для земледѣлія, даютъ меньшую ренту, нежели хлѣбъ въ данной мѣстности, каковы напримѣръ, гористые выгопы, хвойные лѣса и т. п.

### Рабочая плата.

Та часть народнаго валового дохода, которая остается за вычетомъ ренты, раздѣляется между рабочими и капиталистами; чѣмъ болѣе получать первые, тѣмъ менѣе останется вторымъ, также какъ и обратно. Величина доли, которую получаютъ рабочіе, опредѣляется высоотою рабочей платы, которая выражается въ средней платѣ за день работы, требующей простаго механическаго труда обыкновеннаго работника, такъ какъ огромное большинство рабочей силы народа заключается въ простыхъ работникахъ, которые и имѣются въ виду въ изложении.

### Условія, опредѣляющія величину рабочей платы.

Они состоятъ: 1) въ издержкахъ производства труда, 2) въ потребительной цѣвности, или, что тоже — въ производительности труда, 3) въ покупательной силѣ тѣхъ, кто производить запросъ на трудъ, и наконецъ, 4) въ соотношеніи между величиною запроса и предложенія труда. Слѣдовательно, цѣла работы опредѣляется тѣми же самыми причинами, которые управляютъ и цѣною другихъ товаровъ, почему на трудъ можно смотрѣть, какъ на независимый товаръ, обращающійся на рынкѣ и поступающій въ обменъ.

1) *Издержки производства труда* — состоятъ въ: а) нищѣ и содержаніи рабочаго съ его семействомъ, состоящимъ изъ жены и 2—3 дѣтей, и б) страховой преміи, необходимой для содержанія рабочаго въ случаѣ болѣзни и во время старости. Эти издержки производства опредѣляютъ собою *минимумъ рабочей платы*, т. е. низшую границу цѣвы за работу, которую можетъ согласиться взять рабочій. Но этотъ минимумъ весьма подвиженъ и зависитъ отъ образа жизни и образования рабочихъ, такъ какъ содержаніе рабочаго можетъ спу-

ститься, по своему качеству, до удовлетворения только крайне необходимых потребностей, которых вообще весьма растяжимы. Наименьшая возможная величина этих потребностей и есть тот минимум рабочей платы, на который может согласиться рабочий. Рабочая плата не может спуститься ниже и съ точки зрения работодателей — капиталистов, потому что иначе население уменьшится и понизится предложение труда.

Изъ всѣхъ вѣщахъ условій, наиболѣе значительное влияніе на издержки производства труда оказываютъ цѣны хлѣба, такъ какъ пища составляетъ обыкновенно 50—60% стоимости всего содержанія рабочаго. Чѣмъ цѣны хлѣба выше, тѣмъ выше должна быть и рабочая плата, или — тѣмъ болѣе поднимается си максимумъ. Но такое влияніе обнаруживается только средними цѣнами пищи за иѣсколько лѣтъ; годовыя же колебанія ихъ или не дѣйствуютъ, или даже, напротивъ, годовыя высокія цѣны хлѣба понижаютъ рабочую плату, увеличивающіе предложеніе труда и настойчивость его (голодъ). Разсмотрѣніе уже одного приведеннаго условія достаточно, чтобы заключить, что величина рабочей платы, въ разныхъ мѣстностяхъ, и въ разныя времена въ одной и той же мѣстности, должна быть весьма различна, потому что образъ жизни рабочихъ, ихъ образованіе и потребности, а также цѣны пищи весьма измѣнчивы мѣстно и времени. Высокую рабочую плату, съ точки зорѣя рабочаго, можетъ быть названа такая, которая превышаетъ его издержки производства труда, также какъ и наоборотъ.

У 2 и 3) *Потребительная ценность труда и покупательная сила капиталистов опредѣляютъ совокупно высшую границу рабочей платы, или максимумъ, котораго она можетъ достигнуть. Существующая въ странѣ величина капитала представляетъ себю единственный источникъ для содержанія рабочихъ; чѣмъ этотъ источникъ болѣе, тѣмъ выше можетъ быть рабочая плата, также какъ и наоборотъ. Отсюда слѣдуетъ, что всѣ причины, способствующія возрастанію капитала, суть въ тоже время и причины, которыми содѣйствуютъ возвышенію рабочей платы; между ними наиболѣе сильно дѣйствуетъ производительность промышленія капитала къ землѣ, которая тѣмъ выше, чѣмъ болѣе находится въ странѣ новыхъ плодородныхъ земель, не насѣщеныхъ еще капиталомъ; здѣсь капиталы возрастаютъ быстро и рабочая плата весьма высока (например, сѣв. Америка).*

Другое условіе, *потребительная ценность труда*, опредѣляется максимумъ рабочей платы потому, что никто не дастъ за день работы болѣе того, сколько стоятъ продукты, добываемыи работникомъ въ теченіе дня этого работой, что понятно само собою. Максимумъ рабочей платы, подобно минимуму ея, есть величина весьма подвижная,

какъ временно, такъ и мѣстно, потому что оба опредѣляющія ее условія, покупательная сила капиталистовъ и потребительная ценность труда, весьма измѣнчивы. Въ этомъ отношеніи особаго вниманія заслуживаетъ послѣдняя, т. е. производительность труда. Основаніемъ всѣхъ другихъ производствъ въ странѣ служитъ земледѣліе. Въ этомъ производствѣ, какъ было показано въ главѣ о рентѣ, по мѣрѣ возрастанія затраты на землю труда, производительность его уменьшается, т. е. на то же количество работы получается меньшее и меньшее количество продукта. Положить, что въ какомъ-либо частномъ случаѣ, изъ работниковъ, приставляемыхъ къ одной и той же работе: 1-й добываетъ хозяину въ день 10 четвериковъ ржи, 2-й 5 четвериковъ, 3-й 3 четверика и 4-й 2 четверика. Хозяинъ можетъ заплатить 4-му работнику не болѣе 2 четвериковъ (или ихъ стоимости — что одно и тоже); но такъ какъ всѣ рабочие должны получать равную плату, то 2 четверика ржи, или ихъ стоимость, будутъ рабочею платою за день каждому изъ 4-хъ рабочихъ. Отсюда слѣдуетъ, что максимумъ заработной платы для всѣхъ рабочихъ опредѣляется количествомъ продукта, добываемаго послѣдне — затрачиваемъ труdomъ, или послѣдне приставляемыи рабочими. Если бы въ вышеприведенномъ примѣрѣ, хозяинъ затрачивалъ только 3-хъ рабочихъ, то рабочая плата каждого рабочаго равнялась бы платѣ 3-му рабочему, или 3 четверикамъ; съ другой стороны, если бы увеличившееся населеніе потребовало усилить затрату работы и приставить еще 5-го рабочаго, который производилъ бы всего 1 четверикъ ржи въ день, то рабочая плата для всѣхъ рабочихъ понизилась бы до 1 четверика. Отсюда слѣдуетъ, что максимумъ рабочей платы въ странѣ, выражаемый въ количествѣ продукта, получаемаго рабочимъ (вещественная рабочая плата), зависитъ отъ того, въ какой мѣрѣ подвижлось земледѣліе въ затратѣ труда и капитала на землю; чѣмъ болѣе ихъ затрачивается, тѣмъ непроизводительнѣе ихъ дѣйствіе, тѣмъ болѣе понижается максимумъ вещественной рабочей платы. Это составляетъ причину, почему въ странахъ старыхъ (Англія, Франція) максимумъ рабочей платы ниже, нежели въ странахъ новыхъ (Америка, Россія), изобилующихъ плодородными землями, еще далеко не насыщенныхъ трудомъ и капиталомъ. Всѣ улучшения въ земледѣліи возвышаютъ производительность труда, т. е. увеличиваютъ количество продуктовъ, добываемыхъ на 1-шу затрачиваемаго труда, а следовательно и ведутъ къ повышенію максимальной границы рабочей платы, дѣйствуя благоприятно на состояніе рабочихъ классовъ.

Однако высока или низка существующая въ странѣ рабочая плата (дороговизна рабочихъ) съ точки зорѣя предпринимателя или капиталиста, это зависитъ отъ отношенія величины ся къ стоимости произ-

волового труда есть продукта; чѣмъ болѣе разность между второю и первою капиталами, тѣмъ дешевле трудъ для капиталиста, и обратно. Отсюда видно, что рабочая плата можетъ быть одновременно низка съ точки зритія капиталиста и высока — для рабочаго; также, какъ она можетъ быть высока для первого и въ то же время недостаточна для втораго. Первое бываетъ при большой, а второе при малой производительности труда, величина которой можетъ опредѣляться, какъ законами, находящимися въ воли человѣка, такъ и свойствами самого рабочаго: искусствомъ, привыканиемъ, хозяйственными познаніями и способностями.

4) *Отношеніе запроса и предложенія труда.* Дѣйствительная абсолютная рабочая плата колеблется въ своей величинѣ, между вышеописанными максимумомъ и минимумомъ, въ зависимости отъ отношенія запроса и предложенія труда, которое постоянно измѣняется и каждый разъ устанавливается рыночную цену труда. Величина запроса опредѣляется количествомъ капитала въ странѣ, ищущаго производительной дѣятельности, а размѣръ предложенія — величиною народонаселенія и именно — числомъ рабочихъ,щающихъ работы. Чѣмъ болѣе величина капитала относительно населенія, тѣмъ болѣе рабочая плата приближается къ максимальной границѣ; наоборотъ, чѣмъ болѣе населеніе относительно капитала, тѣмъ болѣе падаетъ величина рабочей платы до своего минимума, тѣмъ это невыгодно для рабочихъ классовъ. Отсюда слѣдуетъ, что всѣ причины, содѣйствующія возрастанію капитала въ странѣ, а также причины, задерживающія размѣщеніе населенія, ведутъ къ повышению рабочей платы и къ улучшенню состоянія рабочихъ классовъ. Возможно высокая рабочая плата дѣстуетъ въ вышшей степени благотворно на народное хозяйство и достиженіе ся находится въ интересѣ всѣхъ классовъ общества и государства; возвышенія материальное и духовное благосостояніе громаднаго большинства народа, высокая рабочая плата дѣлаетъ его довольнымъ своимъ положеніемъ, а капиталистамъ и землевладѣльцамъ доставляетъ лучшіхъ и болѣе прілежныхъ работниковъ.

*Рабочая плата въ истории* — измѣняется, какъ это слѣдуетъ изъ вышеизложенного, подъ влияніемъ трехъ причинъ: 1) возрастанія населения, 2) возрастанія капитала и 3) успѣховъ усовершенствованій техники всѣхъ производствъ. Смотря по относительному количественному развитию этихъ трехъ условій, могутъ быть слѣдующіе случаи:

а) Если возрастаетъ населеніе, а другие два фактора остаются неподвижными, то рабочая плата понижается (увеличивается предложеніе труда).

б) Если капиталъ и населеніе возрастаютъ параллельно, то возвышается цена земледѣльческихъ продуктовъ, вслѣдствіе перехода къ

худшимъ землямъ и увеличенія издержекъ производства пищи; рабочая плата натурою (вещественная, или количество вещей, которое получаетъ рабочий въ рабочей платѣ) остается та же, что и прежде, но денежная ея стоимость (денежная рабочая плата) возвышается.

в) Если возрастаетъ капиталъ, а другие два фактора остаются неподвижны, то рабочая плата возвышается (увеличивается запросъ на трудъ).

г) Если капиталъ и населеніе неподвижны, но вводится земледѣльческія усовершенствованія, то слѣдствіемъ будетъ добываніе большаго количества продуктовъ: а такъ какъ населеніе остается тѣмъ же, то прекращается воздѣльваніе части худшихъ земель, вслѣдствіе чего (см. рента) произойдетъ пониженіе издержекъ производства земледѣльческихъ продуктовъ, а следовательно и ихъ цѣны. Тогда рабочая плата, хотя и остается прежнею по денежной стоимости (денежная рабочая плата), такъ какъ неизмѣнилось отношеніе спроса на трудъ къ предложенію, но будетъ болѣе высокою съ точки зритія рабочаго, потому что она можетъ покупать пищу дешевле, нежели прежде.

Смотря потому, какое изъ этихъ положений преобладаетъ въ данную эпоху, рабочая плата бываетъ то выше, то ниже. Но оить дѣйствительной жизни обнаруживается въ рабочихъ классахъ такое стремленіе къ размноженію, что величина рабочей платы почти всегда колеблется около своего минимума, т. е. около той величины, которая опредѣляется крайнимъ предѣломъ потребностей скучной пищи и бѣднаго существования. Единственное средство, которое предлагаестъ (теперь) наука для поднятія рабочей платы, состоитъ въ образованіи рабочихъ классовъ, которое одно можетъ распространить въ нихъ убѣжденіе, что благосостояніе рабочихъ зависитъ отъ выгоднаго отношенія ихъ числа къ количеству капитала и что это выгодное отношеніе можетъ быть достигнуто только воздержаніемъ отъ безсознательнаго размноженія.

### Прочентъ (прибыль).

Та часть народнаго валового дохода, которая остается за вычетомъ изъ него ренты и рабочей платы, называется прибылью и служитъ вознагражденiemъ капитала за участіе его въ производствѣ. Прибыль заключаетъ въ себѣ три составные части, которые могутъ доставаться одновременно или одному лицу, или же разныемъ лицамъ. 1-я составная часть прибыли называется *процентомъ* и представляетъ собою вознагражденіе капиталиста за воздержаніе и лишеніе при сбереженіи капитала; величина этой части прибыли должна равняться существующей въ странѣ величинѣ процентовъ, получаемыхъ при са-

мыхъ вѣрныхъ займахъ, какъ напр. величайший процентовъ въ самыхъ вѣрныхъ государственныхъ кредитныхъ бумагахъ (въ Россіи 5—6%). Процентъ съ капитала принадлежитъ исключительно капиталисту.

2-я составная часть прибыли представляетъ вознагражденіе за рискъ и называется *страхосомъ премией*. величина вознагражденій за рискъ зависитъ отъ величины послѣдняго и следовательно опредѣляется роцомъ производства, въ которомъ затрачивается капиталъ<sup>4)</sup>). Эта доля прибыли по большей части принадлежитъ капиталу, такъ какъ она не можетъ бѣлье возможности рисковать и нести потерю, но она можетъ принадлежать также и другому лицу — предпринимателю, ведущему производство на занятый капиталъ и берущему на себя рискъ потери послѣдняго.

З-я часть прибыли состоитъ въ вознагражденій за хлопоты и трудъ по управлѣнію производствомъ и представлѣть иного иное какъ предпринимательскій доходъ. Эта доля прибыли можетъ принадлежать капиталисту, также какъ и рабочему или землевладѣльцу, смотря потому, что изъ нихъ зависитъ и управляетъ производствомъ. величина этой части прибыли опредѣляется степенью познаній и труда, которые требуются для веденія производства, стѣбѣдательно характеромъ и сложностью послѣдняго. Ниже будетъ сказано исконечно словъ объ этой части прибыли, такъ самостоятельный доходъ предпринимателя.

Приимчаніе. а) При пороховомъ заводѣ рискъ гораздо болѣе нежели при винокуренномъ. Величина вознагражденія за удачу должна быть вообще такою, при которой устраиваемъ бы созерцаніе возможнѣсть потерп капитала. Такъ напр., если бы въ убѣжности вынадало чужи среднімъ числомъ въ 10 лѣтъ одинъ разъ цѣлое стадо скота, если бы послѣднєе стоило 5000 рублей, то ежегодное вознагражденіе за рискъ должно было бы составлять 500 руб. сверхъ процента въ съ капитала.

Из вышеизложенного следствует, что валовая прибыль должна заключать въ себѣ: 1) вознаграждение за сбережение<sup>(\*)</sup>, 2) за рискъ и 3) за управление. Величина валовой прибыли въсмь изълична въ видѣ и времени, такъ какъ измѣняются всѣ составные части ея, а именно проходитъ измѣненіе съ каждою мѣстностью и съ точкой времени въ зависимости отъ величины требуемаго вознаграждения за поддержание при сбереженіи. Эта величина тѣмъ менѣе, чѣмъ болѣе развиты общественная безопасность, законность и обезпечимость собственности, также какъ и обратно<sup>(\*)</sup>. Рискъ измѣняется съ каждымъ производствомъ и ходомъ усовершенствованій техники, а предпринимательская плата, смотря по сложности и трудности дѣла, требующимся изысканіемъ и проч.

Приыѣчаніе. а) Въ Англіи самый низкій пропелтъ съ капиталовъ, а въ Азіатскихъ странахъ самый высокій, потому что здѣсь вѣтъ охоты къ береженію, которое, по необезпечности собственности, можетъ оказаться безлюднымъ.

Изъ вышеизложенного можетъ быть выведено слѣдующее общее правило: валовая прибыль всегда различна: 1) въ разныхъ мѣстахъ, 2) въ разныхъ временахъ въ одномъ и томъ же мѣстѣ и 3) въ разныхъ производствахъ въ одно и то же время въ одномъ и томъ же мѣстѣ. Но та часть валовой прибыли, которая составляетъ собственно процентъ, въ данное время и въ данномъ мѣстѣ, должна быть приблизительно одинакова во всѣхъ производствахъ. Если бы это было такъ, то капиталы изъ менѣе выгодныхъ производствъ немедленно переходили бы въ болѣе выгодныя и поискали ихъ выгодность до средн资料 уровня (дѣйствую чрезъ посредство предложеній и цѣнъ товаровъ), показателемъ которого служатъ проценты съ обезпечиваемыхъ государственныхъ кредитныхъ бумагъ (въ Россіи 5—6%, въ Германіи и Франціи — 4—5%, въ Англіи 3—3½%).

Хоча він опроверг величину валової прибутк

Основная причина, определяющая происхождение прибыли, состоит в томъ, что трудъ производить болѣе, нежели сколько требуется на его содержаніе за работою въ теченіе производствъ и за воспроизведеніе потребляемой части капитала въ производствѣ. Отсюда слѣдуетъ, что величина прибыли зависитъ отъ двухъ условій: 1) величины производимаго трудомъ продукта (производительности или усилившности труда), представляющей собою фондъ, подраздѣленію между трудомъ и капиталомъ. Чемъ этотъ фондъ болѣе, темъ-болѣе можетъ достаться труду и капиталу, тѣмъ выше могутъ быть одновременно рабочая плата и прибыль. 2) Отъ того, какую долю изъ произведенія продукта получаютъ рабочіе въ рабочей платѣ, т. е. есть условій, опредѣляющихъ процессъ дѣлкы продукта между трудомъ и капиталомъ; въ этомъ отношеніи величина прибыли зависитъ отъ величины рабочей платы; она возвышается при наценіи и понижается при ся возвышеніи, что слѣдуетъ уже изъ того, что произведеній продуктъ, прежде выходитъ изъ него ренты, дѣлится между рабочими и капиталистами; чѣмъ болѣе получать первые, тѣмъ менѣе остается вторымъ, и наоборотъ. Но, говоря въ данномъ случаѣ о рабочей платѣ, слѣдуетъ и/orазумѣвать не абсолютную величину ся (т. е. то, что получаетъ рабочий абсолютно), а *стоимость труда*, т. е. то, во что обходится трудъ капиталисту, такъ какъ (что было показано)

выше; см. рабочая плата) при низкой рабочей платѣ съ точки зрения рабочаго — стоимость труда для капиталиста можетъ быть велика и обратно, смотря по успешности труда въ производствѣ.

Стоимость труда для капиталиста зависитъ отъ трехъ факторовъ: 1) успешности труда, или количества продукта, добываемаго единицей труда (рабочий день); 2) отъ абсолютной величины вещественной (но не денежной) рабочей платы, т. е. отъ того, сколько должна капиталистъ отдать рабочему, если считать рабочую плату вещами, потребными для рабочаго, и 3) отъ денежной стоимости, по которой могутъ быть приобрѣтены вещи, составляющія вещественную рабочую плату. Всѣ эти три, весьма измѣнчивые, фактора опредѣляютъ величину прибыли, или абсолютную величину и долю производимаго продукта, которая достается капиталистамъ, а именно:

а) величина прибыли *возрастаетъ*, если: 1) увеличивается успешность труда, а два другіе фактора остаются неизмѣнными, 2) если величина вещественной платы уменьшается, а два другіе фактора неизмѣнны, и 3) если понижается денежная стоимость (цѣны) вещественной платы, а два другіе фактора остаются безъ измѣненія.

б) Величина прибыли *уменьшается* при слѣдующихъ условіяхъ: 1) если уменьшается успешность труда, 2) если увеличивается величина вещественной рабочей платы и 3) если возвышается цѣна вещей, потребныхъ для содержанія рабочихъ; если притомъ, во всѣхъ трехъ случаяхъ, другіе два фактора остаются безъ измѣненія.

Что касается условій, опредѣляющихъ величину *каждой изъ трехъ отдельныхъ составныхъ частей прибыли*, то уже было сказано, что величины риска и вознагражденія за управлѣніе опредѣляются родомъ производствъ и весьма различны въ разныхъ занятіяхъ, смотря по ихъ опасности, трудности, большей или меньшей пріятности и пр.

*Условія, опредѣляющія величину собственно процента (или роста капиталовъ),* состоять въ слѣдующемъ: 1) издержки производства капитала, 2) потребительной цѣнности его, 3) покупательной спѣѣ ищущихъ капиталы и 4) отношений запроса на капиталы къ предложенію ихъ:

1) *Издержки производства капитала.* Величина процента, поду-  
чаемаго съ капитала, должна быть достаточна для того, чтобы слу-  
жить побужденіемъ къ сбереженію, а следовательно къ созданію и  
накопленію капиталовъ, что можетъ имѣть мѣсто лишь въ томъ слу-  
чай, если процентъ вознаграждастъ человѣка за личныя жертвы,  
соединившия съ временными воздержаніемъ отъ потребленія капитала  
въ надеждѣ на улучшеніе своего будущаго. Величина требуемаго  
этого вознагражденія за лишеніе (сбереженіе) играетъ роль издер-

жекъ производства капитала и опредѣляеть нижнюю границу (*мини-  
мумъ*) величины процента, такъ какъ отъ нея зависитъ размѣръ сбе-  
реженія и накопленія капиталовъ. Чѣмъ выше образованіе, которое  
учитъ человѣка лишаться въ настоящемъ для лучшаго будущаго,  
чѣмъ выше общая безопасность и обезпеченность собственности, какъ  
рукательство того, что плоды сбереженія достанутся сберегающему,  
тѣмъ болѣе побужденія къ сбереженію, тѣмъ при меньшемъ процентѣ  
люди всестаки соглашаются сберегать капиталы; при отсутствіи же  
закона, необразованности и необеспеченности, люди побуждаются къ  
сбереженію только при весьма высокомъ ростѣ или процентѣ. Отсюда  
следуетъ, что минимумъ процента подвиженъ и измѣняется, какъ во  
времени, такъ и по мѣстностямъ и странамъ.

2 и 3) *Потребительная цѣнность капитала и покупательная  
сила ищущихъ капиталы*, т. е. землевладѣльцевъ и рабочихъ, опре-  
деляютъ собою высшую границу величины процента, или *максимумъ  
роста*.

*Потребительная цѣнность капитала* опредѣляется доходностью  
ихъ употребленія; никто не дастъ за пользованіе чужимъ капиталомъ  
болѣе того, что можетъ быть произведено при помощи этого капитала.  
Всѣдѣствие извѣстнаго (см. рента и цѣлы) закона въ земледѣліи, по  
мѣрѣ возрастанія примѣненія къ землѣ капитала, производительность  
послѣдняго, а съ нею и потребительная цѣнность его, уменьшается  
болѣе и болѣе. Поэтому, въ странахъ молодыхъ, особенно въ плодо-  
родныхъ колоніяхъ (Америка, Австралия, Россія), затрата капитала  
на новыхъ земляхъ приноситъ больший доходъ, нежели въ стра-  
нахъ древней культуры (Англія, Франція), где уже нѣть новыхъ зе-  
мель и где замѣяна насыщеніемъ затратою капиталовъ. Въ первыхъ стра-  
нахъ поэтому максимальная граница процента выше, нежели въ по-  
слѣднихъ.

*Покупательная сила землевладѣльцевъ и рабочихъ* — совпадаетъ съ  
потребительную цѣнностью капиталовъ по своему дѣйствію, такъ какъ  
она обусловливается: у землевладѣльцевъ — плодородiemъ ихъ земель и  
следовательно выгодностю затраты на нихъ капиталовъ (т. е. потре-  
бительную же цѣнностью послѣднихъ), а у рабочихъ состоятельность  
основывается на ихъ прилежаніи и искусствѣ, т. е. на успешности  
труда. Чѣмъ плодороднѣе и менѣе насыщены капиталомъ земли и чѣмъ  
производительнѣе труда, тѣмъ выше максимумъ процента и притомъ  
это возвышеніе процента можетъ происходить въ одно и то же время  
параллельно съ абсолютнымъ возвышениемъ рабочей платы и изо-  
мельной ренты, потому что при этомъ увеличивается общий народный  
доходъ, подсажающій разделу на три части<sup>3</sup>).

Примѣчаніе. а) Потребительная цѣнность капитала тожде-

ственка по значению съ успешностью труда и выгодностью съ стороны (особенно неистощимостью земли), съ которыми капиталы связываются въ производствѣ. Путишь масштабомъ для измѣрения потребительной цѣнности капиталовъ служить самое невыгодное помѣщеніе капитала, которое однако должно быть сдѣлано, чтобы занять весь капиталы, пущающе помѣщенія. Это невыгоднейшее помѣщеніе капиталовъ должно опредѣлить обычный средній процентъ въ каждой странѣ, точно также, какъ издержки производства на самой неподходящей почвѣ опредѣляютъ цѣну хлѣба, или — какъ продукты труда послѣднаго приставленія работника опредѣляютъ рабочую плату всѣхъ рабочихъ.

4) *Отношеніе запроса на капиталы къ продолженію ихъ.* Дѣйствительная абсолютная величина процента колеблется между минимумомъ и максимумомъ и устанавливается каждый разъ въ зависимости отъ соотношенія предложенія и запроса на капиталы. Предложеніе состоитъ въ количествѣ изымающихся капиталовъ (особенно оборотныхъ) и настоящимъ, съ которою они отыскиваются для себя помѣщеніемъ, а размѣръ запроса опредѣляется главнымъ образомъ числомъ рабочихъ, отыскивающихъ занятія и съдовательно — величиною народонаселенія и быстротою возрастанія населения. Чемъ оно бѣже относительно наличныхъ капиталовъ, темъ выше процентъ (запросъ) — и наоборотъ.

*Прибыль (и процентъ) въ исторіи.* Такъ какъ величина прибыли обратно пропорциональна величинѣ рабочей платы (въ смыслѣ стойкости труда), то въ исторіи первая измѣняется въ обратномъ отношеніи къ измѣненію рабочей платы. Если населеніе возрастаетъ быстрѣе, нежели капиталы, то прибыль увеличивается, а рабочая плата уменьшается, также какъ и изобилие. Здесь можетъ быть повторено все то, что было сказано выше въ статьѣ «рабочая плата въ исторіи». Но наблюденіе дѣйствительной жизни обнаруживаетъ, что величина прибыли въ процентахъ, рассматриваемая въ течениe долгихъ періодовъ, имеетъ постоянное стремленіе къ пониженію, т. е. ростъ является менѣе и менѣе, или — что тоже — капиталы движутся. Это явление есть съдѣствие совсѣмъ дѣйствія сѣбѣющимъ принципа: 1) изъ возрастанія образованія, общей безопасности и усовершенствованіемъ законодательства, усиливается общее побужденіе къ сбереженію въ капиталѣ; возрастаютъ даже при низкихъ процентахъ; 2) усовершенствование техники въ производствѣ ведетъ къ уменьшению риска и съдовательно существуетъ пониженіе страховой премии; 3) возрастаніе цѣны на предметы потребленія рабочихъ, особенно имѣніи, увеличиваетъ для капиталистовъ стоянность труда (стоянность

пешествийной рабочей платы), уменьшая величину прибыли; и 4) неизрывающееся увеличеніе затратъ капитала на землю ведетъ къ пониженню производительности капиталовъ (дѣйствіе вышеупомянутаго закона въ земледѣліи), т. е. уменьшению количества продукта, получаемаго на одну и ту же единицу затрачиваемаго капитала; чрезъ это уменьшается самъ фондъ, подсказкій раздѣлу между трудомъ и капиталомъ, а следовательно понижается и величина прибыли.

Уменьшеніе роста, или процента, имѣетъ слѣдствіемъ возможность большихъ и большихъ затратъ капиталовъ, такъ какъ она обходится дешевле.

#### *Доходъ предпринимателя (отъ предприятия).*

Доходъ предпринимателя называется задѣльная плата хозяина предприятия, т. е. лица, соединяющаго на своей землѣ, труде и капиталомъ для производства. Такому лицу можетъ быть землевладѣльцемъ, капиталистомъ и рабочимъ. Величина предпринимательского дохода равна части валового дохода, остающейся по вычетѣ изъ него ренты (*A*), рабочей платы (*B*) и прибыли (*C*), считая въ послѣдней только процентъ съ капитала и страховую премію; или  $E=D-(A+B+C)$ .

Выше, предпринимательский доходъ быть причисленъ къ прибыли (*C*-я составная часть послѣдней), какъ для того, чтобы сохранить цѣльное представление о тройномъ дѣлѣ народного валового дохода, такъ и потому, что во всѣхъ производствахъ, за исключениемъ земледѣльческаго, капиталъ соединяется въ себѣ обыкновенно плюсъ предпринимателя. Главныя условия, опредѣляющія величину предпринимательского дохода, суть: 1) рѣдкость личныхъ качествъ техническихъ и нравственныхъ, которыхъ требуются для управления производствомъ, 2) опасность предприятия, 3) количествъ потребленаго труда и степень непрѣятности занятія производствомъ. Если предприниматель не-капиталистъ беретъ на себя также въ случаѣ уничтоженія капитала, то въ составѣ его задѣльной платы переходитъ изъ прибыли въ вторую составную часть послѣдней, 4) страховую премію. Въ исключительныхъ случаяхъ, прибыль капиталиста (напр. судовладѣльца) ограничивается одинъ только процентомъ (т. е. 1-ю смѣстную частью прибыли).

*Взаимное отношеніе отраслей дохода и ихъ влияние на цѣны товаровъ.*

Мы видѣли, что *разница въ доходахъ отъ различныхъ капиталовъ, затрачиваемыхъ на одинъ и тотъ же товаръ, различна*. Чемъ

далѣе подвигнулось впередъ воздѣлываніе худшихъ земель въ странѣ, чѣмъ болѣе подвигнулась затрата капиталовъ на старыхъ земляхъ, гдѣмъ болѣе рента, т. е. та часть народнаго дохода, которая поступаетъ землевладѣльцамъ. Остальное дѣлится между рабочими и капиталистами въ зависимости отъ отношенія между величиною наличнаго капитала и числомъ населенія; чѣмъ болѣе послѣднее относительно первого, тѣмъ большая доля народнаго дохода достанется капиталистамъ и наоборотъ. Само собою разумѣется, чѣмъ болѣе величина продукта, добываемаго общіцъ народнымъ трудомъ, тѣмъ большую можетъ быть и величина каждой изъ трехъ вѣтвей народнаго дохода: ренты, рабочей платы и процента. Поэтому, *всеобщая длительность*, опредѣляющая успѣшность производства, представуетъ собою лучшее средство для поддержания гармоніи между отраслями дохода.

Если смотрѣть на ренту, рабочую плату и процентъ съ точки зре-  
ния предпринимателя, панимающаго землю, трудъ и капиталъ, то эти  
три вѣтви народнаго дохода представляются издержками производства.  
Послѣднія же опредѣляютъ цѣны товаровъ. Слѣдовательно, если воз-  
вышается рабочая плата, то должны возвышаться въ цѣлѣ всѣ тѣ  
товары, при производствѣ которыхъ преобладаетъ участіе труда; при  
возвышеніи процента повышаются цѣны всѣхъ товаровъ, для произ-  
водства которыхъ употребляется преимущественно капиталъ. Отсюда  
же слѣдуетъ, что при относительномъ возрастаніи одной изъ отраслей  
дохода, т. е. когда соответствующей ей факторъ производства (земля,  
трудъ или капиталъ) становится сравнимо съ другими дороже, то  
выгоды предпринимателя и потребителей требуютъ, чтобы болѣе доро-  
гой факторъ былъ замѣненъ въ производствѣ болѣе дешевымъ. Если  
земля дорога, а капиталъ и трудъ дешевые, то для предпринимателя  
(и потребителей) выгоднѣе затрачивать меньшее пространство земли  
при болѣй затратѣ труда и капитала, также какъ и обратно<sup>a)</sup>.

**Приложаніе. а)** Въ большихъ городахъ строятъ дома тѣль  
выше, чѣмъ дороже земля. Въ Англіи, гдѣ процентъ низокъ, а рабо-  
чая плата высока, въ производствѣ преобладаетъ капиталъ; въ Китаѣ  
наоборотъ, при существующей тамъ низкой рабочей платѣ и высокомъ  
ростѣ всѣхъ производства основана на труде.

## ЧАСТЬ IV.

### Потребленіе добра (цѣнностей).

*Потребленіемъ* называется уничтоженіе цѣнности произведен-  
ныхъ хозяйственныхъ благъ. Оно необходимо, потому что представ-  
ляетъ единственный способъ для удовлетворенія потребностей человѣка.  
Потребленіе находится въ тѣсной связи съ производствомъ:  
размѣръ первого опредѣляется величиною послѣдняго, также какъ и  
наоборотъ.

По *цѣли* своей, потребленіе можетъ имѣть три вида: 1) такое, ко-  
торое имѣетъ цѣлую прямое удовлетвореніе потребностей, какъ напр.  
употребленіе пищи, одежды и пр., 2) потребленіе цѣнностей въ про-  
изводствѣ для создания новыхъ цѣнностей, напр. употребленіе сѣмянъ,  
орудий, машинъ и пр., и 3) потребленіе цѣнностей для общихъ пользова-  
ній цѣлой одновременно, какъ напр. употребленіе пищи рабочими во  
время производства.

Первый видъ потребленія называютъ условно *непроизводителными*,  
а второй *производителными*, или *востроизводительными*. Первое по-  
требленіе можетъ быть выгоднымъ для народа, когда оно удовлетво-  
ряетъ разумные потребности человѣка, а второе — когда цѣнность  
производимыхъ превышаетъ цѣнность потребляемыхъ благъ.

Каждый человѣкъ есть производитель и потребитель въ одно и тоже  
время, въ общирномъ смыслѣ этихъ понятий. Но понимая тѣ же вы-  
раженія въ тѣченомъ смыслѣ, обыкновенно противополагаютъ произ-  
водителей и потребителей другъ другу. При этомъ имѣютъ въ виду,  
или: 1) какойнибудь извѣстный родъ предметовъ, напр. скотъ, же-  
лѣзные товары и пр.; занимающихся производствомъ ихъ рабочихъ и  
предпринимателей называютъ производителями этихъ товаровъ, а про-  
чихъ членовъ народа — потребителями ихъ; или 2) имѣютъ въ виду  
всю сумму производимыхъ хозяйственныхъ благъ и въ этомъ случаѣ  
производителями называютъ всѣхъ рабочихъ, предпринимателей и тор-  
говцевъ, а потребителями прочихъ членовъ общества, имѣющіе: зани-  
мающихся личными услугами, землевладѣльцами, живущими рентою и  
капиталистами, живущими процентомъ съ ссужаемыхъ капиталовъ.

*Размѣры потребленія* всѣхъ классовъ общества опредѣляются и  
находять свою границу въ величинѣ получаемаго ими *дохода*. Слѣдо-  
вательно, величина потребленія участниковъ *оъ первоналичномъ* на-  
родномъ доходѣ зависитъ отъ величины: рабочей платы, процента,  
ренты и предпринимательскаго дохода. Къ числу лицъ, получающихъ

*производный* доходъ, принадлежащий: 1) всѣ запрашивающіе личными услугами (члены семьи, преподаватели и пр.), 2) бѣдные, больные, дѣти, престарѣлые люди. Ихъ доходъ и потребление зависятъ отъ той доли, которая уступается имъ изъ первоначальнаго дохода производящихъ классовъ и величина которой опредѣляется обычаемъ и законодательствомъ, въ особенности *податной системой*.

Отношеніе, въ которомъ находятся другъ къ другу названныя главныя составныя части всего народнаго дохода и распределеніе каждой изъ нихъ между тѣмъ или другимъ числомъ лицъ, представляютъ себю масштабъ, съ которымъ соразмѣрится размѣръ и родъ потребления отдельныхъ классовъ общества и лицъ, ихъ составляющихъ. Чемъ равномѣрнѣе распределеніе дохода, тѣмъ разумѣрѣе потребленіе, потому что оно ограничивается болѣе существенными потребностями; при слишкомъ неравномѣрномъ распределеніи дохода, болѣе и болѣе возникаютъ излишнія потребности роскоши, которыхъ съ точки зритія общаго народнаго хозяйства имѣютъ весьма мало цѣлы.

Изъ предыдущаго слѣдуетъ, что величина потребленія всего народа не можетъ быть болѣе той, которая допускается размѣромъ народнаго производства и получаемымъ отъ послѣдняго доходомъ. Съ другой стороны, производство можетъ увеличиваться лишь въ томъ случаѣ, если возрастаютъ потребности, т. е. потребленіе. При такой взаимной зависимости, между производствомъ и потребленіемъ устанавливается *равновесие*, которое если и нарушается во времена, то на недолгий времія. Временныи нарушенія равновесія между производствомъ и потребленіемъ проходятъ: 1) или отъ того, что потребленіе дѣлается болѣе, нежели производство и доходъ отъ послѣдняго; въ этомъ случаѣ недочетъ въ производствѣ пополняется изъ народнаго капитала, величина которого уменьшается; 2) или же отъ того, что потребленіе становится менѣе производимаго дохода; тогда наступаютъ обыкновенно такъ называемые *торговые кризисы*, состоящіе въ затруднительномъ сбытѣ товаровъ. Подобные кризисы могутъ быть *общими* для большаго числа товаровъ, также какъ и *частными*, относительно какого либо вида постѣднихъ.

Изъ зависимости величины потребленія отъ величины производства слѣдуетъ, что *народонаселеніе* страны не можетъ быть многочисленнѣе того, сколько это допускается средствами существованія, добываемыми хозяйственными дѣятельностью всего народа, а также и то, что населеніе можетъ возрастать лишь въ той мѣрѣ, въ какой увеличиваются потребныя для него жизненные средства.

Кромѣ употребленій человѣкомъ, есть еще одинъ путь потребленія — *уничиженіе цѣнностей природою*, каковы: истребленія, производимыя пожарами, наводненіями, градобитiemъ, насѣкомыми, наде-

*жами скота и т. п.* Такое уничиженіе цѣнностей можетъ быть названо *некозаистическимъ потребленіемъ*.

Средства, которыми человѣкъ борется съ вредомъ отъ пехозаистенного потребленія, состоятъ: 1) въ техническихъ мѣрахъ, противодействующихъ опасности несчастія, какъ напр.: усовершенствованіе построекъ, громоотводахъ, плотинахъ противъ наводненія и пр., и 2) въ *страхованіи* наносимаго вреда, которое позволяетъ пострадавшему отъ послѣдняго немедленно *возстановить* потерянное имущество посредствомъ разложнія понесеннаго вреда на многихъ другихъ.

Служащія для этой цѣли *страховыя учрежденія* раздѣляются по своему роду на учрежденія *взаимного страхования и акціонерная страховыя общества*. Въ первыхъ ежегодный вредъ, наносимый участникамъ взаимного страхования, разлагается на всѣхъ членовъ, принимающихъ участіе въ страховании. Въ акціонерныхъ же обществахъ составляется предварительно фондъ капитала, изъ которого дѣлаются выдачи въ случаѣ застрахованія имущество въ обществѣ въ ту, или другую сумму. Взамѣнъ этого, страхующіе платятъ ежегодно постоянную страховую премію въ страховое общество. Разница между суммою всѣхъ страховыихъ премій, вступающихъ въ послѣднее, и суммою всѣхъ выдачъ пострадавшимъ отъ вреда, составляетъ доходъ капиталистовъ, сложившихъ свой капиталъ въ страховое общество. Взаимное страхование имѣть цѣлью только общее благо, между тѣмъ какъ акціонерное — въ то же время и спекуляцію. Смотря по роду страхуемаго вреда, страховыя учрежденія раздѣляются на страхованіе отъ огня, градобитій, падежей и пр. Но всѣ виды вреда допускаютъ съ равнымъ удобствомъ страхование; а именно, послѣднее требуетъ: 1) чтобы вредъ происходилъ отъ хорошо известной причины, 2) чтобы онъ допускалъ возможно точное вычисление величины вѣроятной потери и 3) чтобы вредъ угрожалъ въ равной мѣрѣ и одновременно многимъ, посыпая однако только некоторые изъ нихъ въ действительности. Всѣ виды вреда, неимѣющіе этихъ свойствъ, не могутъ быть предметомъ страхования; таковы напр.: потери отъ войны, наводненій, землетрясений, насѣкомыхъ, неурожаевъ и пр.; поэтому же, страхование отъ падежей и градобитій развито гораздо въ меньшей степени, нежели отъ огня.

### Потребленіе въ исторіи.

Статистика показываетъ, что потребленіе и производство, рассматриваемыя въ теченіе большихъ историческихъ періодовъ, увеличиваются, какъ абсолютното, такъ и относительното, т. е. производится и потребляется на голову населения болѣе, нежели прежде. Такому яв-

лению повидимому противоречить то обстоятельство, что *в земледелии*, по мѣрѣ возрастанія населенія и затраты труда и капитала на землю, производительность постѣдніхъ двухъ факторовъ уменьшается. Но это противорѣчіе устраняется быстрымъ возрастаніемъ успѣшности труда во всѣхъ другихъ производствахъ. Если единица труда въ земледѣліи производить въ настоящее время, вмѣсто прежнихъ быть можетъ 3-хъ единицъ продукта, только одну единицу его, то во всѣхъ другихъ производствахъ единица труда теперь производить быть можетъ 10 единицъ продукта, вмѣсто производившейся прежде 1-ой единицѣ его. Другими словами, потеря народонаселенія отъ уменьшенія въ исторіи производительности труда въ земледѣліи, не только уравнивается, но еще значительно перевѣшивается возрастаніемъ успѣшности труда во всѣхъ другихъ производствахъ: машинарныхъ, ремесленныхъ, торговлѣ и пр. При такихъ условіяхъ, общая сумма производимыхъ благъ на одно и то же число людей въ настоящее время должна быть больше, нежели 50, 100 лѣтъ тому назадъ, что и подтверждается статистическими данными<sup>3)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Число потреблявшихъ бѣлый хлѣбъ во Франціи было: въ 1700 г. — 33%<sub>o</sub> всего народонаселенія, въ 1760 г. — 40%, 1818 г. — 45%, 1839 г. — 60%. Въ Пруссіи увеличилось потребленіе на человека между 1806 и 1850 г.г.: мяса съ 33 на 40 ф., водки съ 3 на 5 квартъ, сахара съ 1½ на 7 ф., кофе съ 2/3 на 4 ф., табака съ 1½ на 2½ ф., сукна съ 5/4 на 1 локоть, полотна съ 4 на 5 локтей, бумажныхъ тканей съ 3/4 на 16 локтей въ годъ.

### Результатъ народного хозяйства.

#### Отношеніе отдельныхъ видовъ промышленности другъ къ другу и влияніе его на народное хозяйство.

Хозяйственную дѣятельность отдельного лица, направленную на производство, перемѣщеніе или распределеніе предметовъ человѣческихъ потребностей, называютъ *промышленностью дѣятельностью*. Сумма такихъ дѣйствій, составляющая жизнелюбное призваніе отдельного лица, называется *промышломъ*<sup>3)</sup>.

**Примѣчаніе.** а). Для лицъ, производящихъ нематериальные блага, слово промыселъ замѣняется выражениемъ: „родъ привилій“.

Для облегченія обзрѣнія суммы и направления экономической дѣятельности народовъ и государствъ, принято раздѣлять промышленность на три категоріи: 1) добывающую (сельское хозяйство, горное дѣло, охота, рыболовство), 2) обрабатывающую (фабрики, заводы и ре-

месла) и 3) перемѣщающую (торговля). Всѣ три вида промышленности равнѣе необходимы и полезны для народного хозяйства, но при разсмотрѣніи количественнаго развитія ихъ относительно другъ друга мы находимъ большую разницу, какъ при разсмотрѣніи ихъ въ разныхъ странахъ, такъ и въ одной странѣ въ разные періоды исторіи ея. Смотри потому, какой видъ промышленности преобладаетъ въ странѣ, измѣняется все направление экономической жизни народа, родъ пропроизводства его и составъ населения. Разсмотривая въ нижеслѣдующемъ соотношеніе видовъ промышленности, мы выпустимъ изъ вниманія горную промышленность и торговлю; первую — по зависимости ея развитія отъ естественныхъ условій страны (местонахожденія залежей) и относительно меньшему количественному значенію, а торговлю, потому что она развивается параллельно развитію обрабатывающей промышленности, опредѣляющей размѣры обмѣна. Въ нижеслѣдующемъ главное вниманіе будетъ обращено на отношеніе сельского хозяйства къ обрабатывающей промышленности<sup>4)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Вся сумма годичной добычи европейской горной промышленности составляетъ приблизительно 875 милл. руб. сер.; эта сумма относится къ цѣнности производимаго въ Европѣ одного хлѣба, какъ: 1:5,6. Въ этой суммѣ — каменный уголь, жѣльзо и соль составляютъ около 85%, а золото и серебро только 2,6%. Населеніе, живущее горюю промышленностью, составляетъ въ Европѣ 1,1% всего народонаселенія; а въ Россіи только 0,3% населения (по Гауссеру и Гаусгоферу).

#### 1. Относительные размѣры сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности.

Азія, Африка, Америка и Австралія суть страны Свѣта по преимуществу земледѣльческія. Они получаютъ изъ Европы всевозможные товары обрабатывающей промышленности, взамѣнъ чего отправляютъ въ Европу свои сырья произведенія сельского хозяйства, какъ: хлѣбъ, хлопокъ, шерсть, чай, кофе и пр. Во всѣхъ странахъ этихъ частей Свѣта цѣнность продуктовъ обрабатывающей промышленности составляетъ незначительную величину относительно цѣнности сельскохозяйственныхъ произведеній. Въ Европѣ обрабатывающая промышленность развита наиболѣе; въ этомъ отношеніи отдельные государства могутъ быть поставлены въ слѣдующемъ исходящемъ порядкѣ: Великобританія, Франція, Германія, Австрія; послѣднее мѣсто по развитію обрабатывающей промышленности принадлежитъ: Россії, Дунайскимъ Княжествамъ, Турціи и Греціи. Для выражения относительныхъ размѣровъ сельского хозяйства и обрабатывающей промышлен-

ности въ числахъ, статистика употребляетъ два способа: или *оценку капитала*, лежащихъ въ этихъ двухъ видахъ промышленности, или же *оценку валового годичного дохода*, приносимаго ими. Но оба способа даютъ лишь приблизительно вѣроятные результаты, потому что въ сельскомъ хозяйстве примѣняется масса предметовъ обрабатывающей промышленности (машины), а къ послѣдней до  $\frac{1}{3}$  и болѣе части цѣнности обработанныхъ товаровъ приходится на долю сырого матеріала (шерсть въ сукнѣ и пр.), вслѣдствіе чего нѣтъ возможности отдельить съ точностью цѣнность, принадлежащія сельскому хозяйству и обрабатывающей промышленности. Поэтому, ниже приводимыя статистическія данные имѣютъ цѣлью только дать понятіе о количественномъ отношеніи между двумя названными отраслями промышленности<sup>a)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Въ Великобританіи, где обрабатывающая промышленность по развитію занимаетъ первое мѣсто въ Свѣтѣ, считаются капиталъ въ землѣ, скотѣ и сельскохозяйственныхъ произведеніяхъ = 26,488 мил. руб. сер., а капиталъ въ обрабатывающей промышленности, со включеніемъ городскихъ строений, желѣзныхъ и водяныхъ путей сообщенія, только въ 6212 мил. руб. сер. Во всѣхъ остальныхъ странахъ это отношеніе еще болѣе склоняется въ пользу сельского хозяйства (Листъ). Годовые валовые доходы считаются:

	Въ сельскохозяйственной промышленности.	Въ обрабатывающей промышленности.
Великобританія . .	2790 мил. руб. сер.	4650 мил. руб. сер.
Франція . . . . .	2250 " " "	2100 " " "
Австрія . . . . .	1590 " " "	900 " " "
Россія . . . . .	2044 " " "	375 " " "

(Гауссеръ и Тенгборскій). Въ настоящее время цѣнность добываемыхъ земледѣльческихъ произведеній въ Россіи, за исключеніемъ скотоводства и лѣсоводства, считаются въ годъ 1392 мил. руб. сер., а годовую сумму производимыхъ продуктовъ фабрикъ и заводовъ въ 452 мил. руб. сер. Но въ эту оценку не входитъ цѣнность обработанныхъ продуктовъ, доставляемыхъ ремеслами и кустарной промышленностью. Эти данные даютъ понятіе о значеніи сельскохозяйственной промышленности.

## 2. Постепенное развитіе въ исторіи трехъ видовъ промышленности.

Въ исторіи экономического развитія народного хозяйства современныхъ Европейскихъ государствъ экономисты различаютъ три пе-

рода, послѣдовательно сменяющіеся другъ другомъ: земледѣльческий, промышленно-мануфактурный и промышленно-торговый. Вмѣстѣ съ этимъ, емотри по степени достигнутаго развитія, различаютъ государства: земледѣльческія, мануфактурныя и торговыя. Къ первымъ относить въ Европѣ: Россію, Австрію, Дунайскія Княжества, Турцію, ко вторымъ Францію и Германію, къ третьимъ Англію и Бельгію. Рассматривая въ отдѣльности исторію каждой изъ названныхъ странъ, мы находимъ, что въ каждой изъ нихъ раньше развивалось земледѣліе, позже — обрабатывающая промышленность, которая въ свою очередь вела за собою развитіе торговли. Такое сходство въ развитіи народнаго хозяйства разныхъ странъ объясняется тѣмъ, что сначала, при маломъ населеніи, изобилуетъ земля, которая, какъ болѣе дешевый факторъ, преобладаетъ въ пародномъ производствѣ, обусловливая преобладаніе сельского хозяйства; съ увеличеніемъ пародонаселенія относительно земли, дешевѣеть трудъ, преобладающій особенію въ обрабатывающей промышленности, и наконецъ, позже другихъ факторовъ наконецъ и дешевѣеть капиталъ, какъ главный элементъ въ торговомъ производствѣ.

Въ первыя времена послѣ перехода къ осѣдлой жизни, народъ занимается исключительно земледѣліемъ. Каждый производить пищевыя средства для себя; приемы культуры еще несовершены по недостатку орудій, почему трудъ мало производителенъ и земледѣльческий классъ, состоящий громадное большинство народа, за帮忙ъ прокормлениемъ, доставляетъ весьма небольшой избытокъ пищи и сырыхъ матеріаловъ, идущихъ на содержаніе неизюмочисленныхъ неземледѣльческихъ классовъ общества. Такимъ путемъ возникаетъ обмѣнъ между провинціей и городомъ, между земледѣльческимъ и неземледѣльческимъ населеніемъ. Чемъ болѣе совершенствуется земледѣліе, тѣмъ болѣе тотъ избытокъ пищи и сырыхъ матеріаловъ, который остается за собственными производителями земледѣльцевъ, для другихъ классовъ общества, численность которыхъ можетъ возрастать болѣе и болѣе. Если неземледѣльческий классъ состоитъ преимущественно изъ промышленниковъ, занимающихся обрабатывающей промышленностью, то тѣмъ быстрѣе развивается послѣдняя, получающая отъ сельского хозяйства двойной источникъ питанія: 1) въ пищевыхъ средствахъ для занятыхъ въ ней людей и 2) въ сырыхъ матеріалахъ для обработки. По мѣрѣ развитія взаимной обмѣна добывающей и обрабатывающей промышленности, развивается торговля и увеличивается классъ торговцевъ, какъ посредниковъ между земледѣльческимъ и неземледѣльческимъ населеніемъ. Но такой ходъ развитія нарушается многими условіями, препятствующими развитию обрабатывающей промышленности; между этими условіями съ особеніемъ силою дѣйствовали

всюду въ Европѣ крѣпостное право и постороння конкуренція ввозомъ заграничныхъ обработанныхъ продуктовъ; приѣздъ подобныхъ препятствий, избытокъ произведеній сельского хозяйства не находить потребленія въ своей странѣ, по малочисленности неземледѣльческихъ классовъ, и управляемъ за границу, а туземная обрабатывающая промышленность подавляется ввозомъ изъ-за границы обработанныхъ продуктовъ, даваемыхъ въ обмѣнъ за вывозимыи сырьи произведенія. Вотъ почему въ исторіи большей части Европейскихъ странъ мы наблюдаемъ одиа и тотъ же слѣдующій ходъ: сначала страна, не имѣя внутри многочисленнаго класса потребителей въ промышленномъ населеніи (фабричномъ, заводскомъ и ремесленномъ), вывозитъ за границу большиe избытки сельскохозяйственныхъ сырьихъ продуктовъ, получая въ обмѣнъ иностраннныe обработанные товары. Таковы напр. въ настоящее время Россія, Сѣверо-Американскіе Штаты, Турція и пр. По мѣрѣ возрастанія внутренней обрабатывающей промышленности и увеличенія неземледѣльческаго промышленнаго населенія, вывозъ сырьихъ продуктовъ земледѣлья уменьшается болѣе и болѣе, что наблюдается въ настоящее время напр. въ Германіи; при дальнѣйшемъ движеніи обрабатывающей промышленности, мы встрѣчаемъ уже противуположный ходъ виѣшней торговыи: страна начинаетъ ввозить къ себѣ пищевые средства и сырье материалы для обработки, а вывозить обработанные продукты фабрикъ и заводовъ, какъ это мы видимъ въ настоящее время во Франціи, Бельгіи и особенно Англіи. Разсмотрѣніе исторіи большей части европейскихъ странъ показываетъ, что они были прежде вывозящими сырые продукты, затѣмъ вывозъ этотъ уменьшался болѣе и болѣе, взамѣнъ чего увеличивался вывозъ обработанныхъ продуктовъ<sup>3)</sup>.

**Примѣчаніе.** а) Вся цѣнность вывоза изъ Россіи въ 1871 г. была около 353 милл. руб. сер., изъ которыхъ 92% приходилось на сельскохозяйственные продукты и 8% на обработанные. Великобританія почти не вывозитъ продукты сельского хозяйства; обработанные продукты составляютъ около 90% цѣнности всего вывоза этого государства. Средній ввозъ хлѣба въ Великобританію составляетъ около  $\frac{1}{4}$  всего, потребляемаго въ ней, хлѣба. Между тѣмъ какъ въ періодъ времени отъ XII до половины XVIII столѣтія главнымъ народнымъ производствомъ Великобританіи было земледѣліе, а главными предметами вывоза были шерсть и хлѣбъ, которые сбывались на континентъ.

### 3. Влияніе относительного развитія сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности на экономической бытъ государства.

Чтобы судить о томъ, въ какомъ положеніи другъ къ другу находятся въ странѣ сельское хозяйство и обрабатывающая промышленность, какая изъ этихъ двухъ отраслей развивается быстрѣе, чтобы сравнивать въ этомъ отношеніи разныи страны между собою, для этого необходимо обсуждать одновременно данныя статистики, относящіяся къ слѣдующимъ пунктамъ.

а) Какъ относятся другъ къ другу, по цѣнности, чистый вывозъ (т. е. разность между вывозомъ и ввозомъ однородныхъ предметовъ) — и чистый ввозъ: сырьихъ продуктовъ — съ одной, и обработанныхъ — съ другой стороны.

б) Увеличивается, или иѣтъ, производство въ странѣ земледѣльческихъ продуктовъ, какъ абсолютно, такъ и относительно, по разсчету на голову всего населенія.

в) Увеличивается, или иѣтъ, абсолютное число всего народонаселенія въ странѣ и

г) Какую долю въ общемъ народонаселеніи составляютъ земледѣльцы и промышленный классъ, также городское и сельское населеніе, въ процентномъ отношеніи къ всему народонаселенію.

Изъ комбинаціи данныхъ, относящихся къ приведеннымъ 4 пунктамъ, и изъ измѣненій ихъ въ исторіи, можно видѣть главныя черты экономического механизма страны и относительного преуспѣяния сельского хозяйства и обрабатывающей промышленности. Высшій прогрессъ всего народного хозяйства обнаруживается при слѣдующемъ сочетаніи признаковъ: 1) если вывозъ земледѣльческихъ продуктовъ уменьшается, 2) если въ то же время производство земледѣльческихъ продуктовъ увеличивается абсолютно и на голову населенія, 3) общее число населенія при всемъ томъ увеличивается и 4) въ общемъ числѣ населенія возрастаетъ процентная доля неземледѣльческаго — промышленнаго населенія. Обратное соотношеніе данныхъ обнаруживаетъ или застой, или даже регрессъ.<sup>3)</sup>

**Примѣчаніе.** а) Земледѣльческое и неземледѣльческое-промышленное населеніе составляютъ въ разныхъ странахъ Европы слѣдующія  $\%$  части всего населенія.

Земледѣльч. Промышлен- Торговое.  
населеніе ное.

1) Въ государствахъ земледѣльческихъ:

Данія, Россія, Швеція, Турція... 75—80% 5—7% 2—4%

2) Въ государствахъ съ преобладаніемъ земледѣлія:			
Австрія, Іспанія, Италия . . . . .	66—72%	13—20%	2—4%
3) Въ государствахъ съ развитою обработывающею промышленностью:			
Франція . . . . .	52%	30%	5%
Пруссія . . . . .	48	29	4
4) Въ государствахъ съ преобладаніемъ обработывающей промышленности:			
Бельгія . . . . .	43%	38%	5%
Великобританія . . . . .	38	49	9
Саксонія . . . . .	33	46	?

Въ общемъ населеніи Европы считаются: 1) земледѣльческаго населенія 58,5%, 2) промышленнаго 19,3%, 3) торговаго 4,4%, и 4) занятаго въ горною дѣлѣ 1,1%; слѣдовательно населеніе, занятое производствомъ вещественныхъ предметовъ, составляетъ 83,38% всего населенія, а 16,67% занимаются личными услугами (Гауснеръ).

*Взаимное влияніе* сельского хозяйства и обработывающей промышленности можетъ быть приведено къ слѣдующимъ главнымъ тункамъ:

1) Развитіе обработывающей промышленности ведетъ къ полному измѣненію состава населенія и общества: возникаетъ новый многочисленный классъ промышленниковъ, который чичтоже по своей величинѣ въ земледѣльческихъ государствахъ и, напротивъ, составляющій центръ, около котораго движется вся политическая и гражданская жизнь болѣе развитыхъ государствъ. Это такъ называемое третье сословіе, буржуазія (у французовъ), бургертство (въ Германіи), служка переходныи звеномъ между дворянствомъ и крестьянствомъ, сглаживающая рѣзкую разницу между гражданами, которую мы находимъ въ земледѣльческихъ государствахъ.

2) Развитіе обработывающей промышленности даетъ занятіе народному труду въ теченіе всего года, что особенно важно для странъ продолжительную зимою и долгими отсутствіемъ земледѣльческихъ работъ (Россія).

3) Развитіе обработывающей промышленности, создавая многочисленный классъ потребителей земледѣльческихъ продуктовъ внутри страны, дѣлаетъ сбытъ ихъ болѣе вѣрнымъ и постояннымъ, нежели при разсчетѣ на иностранній рынокъ, где можно встрѣтить опасную конкуренцію. Съ другой стороны, близость потребителей къ земледѣльцамъ позволяетъ разнообразить земледѣлье производствомъ живот-

ныхъ продуктовъ, овощей, корнеплодныхъ растеній, между тѣмъ какъ при отдаленіи сбыта за границу могутъ воздѣлываться только продукты, способные къ долгому сохраненію и отдаленной перевозкѣ, какъ хлѣбъ, волокно придильтыхъ растеній и пр.

4) Вывозящая страна тратить большія средства на транспортъ, который при внутреннемъ сбыте сохранились бы въ пользу земледѣльцевъ и страны вообще.

5) Будущее значительного земледѣльческаго государства не вполнѣ ясно и исполнено опасений. Такъ, напр., для Россіи единственно важный рынокъ сбыта земледѣльческихъ произведеній представляетъ Великобританія.

Но тотъ же рынокъ служить цѣлю земледѣльческихъ странъ всего свѣта и значительной части Европы, могущихъ представить опасную конкуренцію. Но если бы этотъ путь сбыта земледѣльческихъ продуктовъ и былъ обеспеченъ, то существуетъ еще другая причина, побуждающая развивать внутри обработывающую промышленность, а именно — недостаточность поприща для развитія экономической силы государства въ будущемъ, если оно главные избытки народного труда ставить въ зависимость отъ состоянія ограниченнаго иностраннаго рынка.

Сравненіе количествъ земледѣльческихъ и обработанныхъ продуктовъ, потребляемыхъ внутри государства и вывозимыхъ за границу, показываетъ, что послѣднія занимаютъ весьма подчиненное мѣсто, что возрастаетъ и поощряется внутренній рынокъ можетъ содѣствовать развитію народнаго хозяйства въ гораздо большемъ масштабѣ, нежели развитіе иностраннной торговли, что, ваконецъ, это въ особенности относится къ продуктамъ земледѣлія.<sup>4)</sup>

*Приѣзжаніе.* а) Въ 1871 году производство хлѣба въ Россіи полагаютъ около 209 мил. четвертей, между тѣмъ какъ вывозъ его составлялъ только около 16 мил. четвертей. Сей считалъ внутреннюю торговлю Франціи въ 20 разъ превосходящую вѣшию по цѣнности.

б) Развитая обработывающая промышленность снабжаетъ земледѣліе всѣми механическими пособіями и улучшаетъ его технику.

Все вышеизложенное свидѣтельствуетъ достаточно о выгодою вліяній обработывающей промышленности на земледѣліе. Пока первая не развита, не можетъ сдѣлать быстрыхъ успѣховъ и сельское хозяйство. «Земледѣліе (говорятъ Ришеръ) въ теченіе щѣлыхъ столѣтій остается обыкновенно на одной и той же ступени, до тѣхъ поръ пока развившіеся между тѣмъ города не снабдятъ его поощряющими всѣмогательными средствами».

.... «На высшихъ ступеняхъ культуры, обрабатывающая промышленность гораздо сильнѣе въляетъ на земледѣлье, чѣмъ наоборотъ, уже потому, что близкое сосѣдство состоятельныхъ потребителей гораздо важнѣе для земледѣльца, чѣмъ для промышленника (по громоздкости товаровъ), а также потому, что разбогатѣвшіе фабrikанты, богатые капиталомъ, гораздо чаше дѣлаются земледѣльцами, чѣмъ наоборотъ».

## ОТДѢЛЪ II.—СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ЭКОНОМИЯ.

### ВВЕДЕНИЕ.

Сельское хозяйство есть экономическое производство, въ которомъ земля, трудъ и капиталъ соединяются предпріятіемъ для получения возможно большаго и постояннаго чистаго дохода. Отдѣль знаний, занимающійся изученіемъ сельского хозяйства, какъ экономического производства, называется *сельско-хозяйственной экономіей*. Задача послѣдней состоять въ изученіи условій, которыми опредѣляется то разнообразіе формъ сельского хозяйства, которое мы встречаемъ при сравненіи ихъ: 1) въ различныхъ мѣстностяхъ и странахъ и 2) въ одной и той же странѣ, но въ различные періоды ея исторіи. Цѣль изученія сельско-хозяйственной экономіи заключается въ сообщеніи хозяину пониманія мѣстныхъ и временныхъ условій, опредѣляющихъ форму сельско-хозяйственного производства, пониманія, безъ котораго невозможно правильное устройство имѣнія и которое, съ другой стороны, дѣлаетъ техническія познанія хозяина повсюду и всегда цѣнными, независимо отъ времени и мѣста.

Формою или системою хозяйства, въ обширномъ смыслѣ, называется родъ и способъ соединенія, количественно и качественно: земли, труда и капитала. Выѣншимъ образомъ система хозяйства выражается въ томъ способѣ пользованія, который назначается для всѣхъ частей земли, составляющихъ собою имѣніе. Если, при разсмотрѣніи системъ хозяйства, существующихъ въ дѣйствительности, сравнивать ихъ по однѣмъ выѣншимъ признакамъ, каковы напр.: большее или меньшее пространство полей относительно луговъ, большее или меньшее пространство подъ паромъ и т. под., то число формъ хозяйства оказывается почти столь же большимъ, какъ и число отдѣльныхъ хозяйствъ, а систематическое изученіе ихъ становится невозможнымъ, также какъ